

НАУЧНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ (ЖУРНАЛ)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ № 2 (40) СРЕДА 2022

Журнал издается с сентября 2012 г. Выходит 4 раза в год

Подписка во всех отделениях связи
по объединенному каталогу «Пресса России» (индекс E29460)

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор).

Свидетельство о регистрации:

ПИ № ФС 77 – 84098 от 21.10.2022 г.

Учредитель:

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при
Президенте РФ (РАНХиГС); 119571, г. Москва, проспект Вернадского, д. 82

Издатель:

Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС
302028, г. Орел, бульвар Победы, д. 5а

В журнале публикуются результаты научных исследований по экономике и социологии
управления. Журнал адресован научным работникам, профессорско-преподавательскому
составу учебных заведений, аспирантам и студентам, которые интересуются новейшими
результатами фундаментальных и прикладных исследований по различным отраслям и
направлениям экономических наук.

Перед публикацией все присланные материалы подлежат обязательному рецензированию.
Копии рецензии или мотивированного отказа направляются авторам (без указания сведений о
рецензенте). Рецензии хранятся в редакции журнала в течение 5 лет и могут быть
предоставлены в Министерство науки и высшего образования Российской Федерации при
поступлении в редакцию соответствующего запроса.

При перепечатке ссылка на издание обязательна

Редакция журнала «Экономическая среда»:
302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
Телефон: +7 (4862) 255026 (доб. 3);
e-mail: economicsreda@mail.ru

Подписано в печать 21.11.2022 г.
Дата выхода в свет 05.12.2022 г.
Формат 60x84¹/₈. Усл. печ. л. 11,2.
Тираж 1000 экз. Свободная цена

© Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС, 2022

Отпечатано с готового оригинал-макета на полиграфической базе Среднерусского института
управления – филиала РАНХиГС, 302001, г. Орел, ул. Панчука, д. 1

Главный редактор:

**Парушина
Наталья Валерьевна** доктор экономических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

Заместитель главного редактора:

**Проняева
Людмила Ивановна** доктор экономических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

Ответственный секретарь:

**Жучков
Александр Александрович** кандидат технических наук, доцент
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

Редакционная коллегия:

**Алексеенок
Анна Алексеевна** доктор социологических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

**Климук
Владимир Владимирович** кандидат экономических наук, доцент
Барановичский государственный университет

**Попова
Ольга Васильевна** доктор экономических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

**Симонова
Евгения Владимировна** доктор экономических наук, доцент
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

Редакционный совет:

**Агаркова
Любовь Васильевна** доктор экономических наук, профессор
Ставропольский государственный аграрный университет

**Астратова
Галина Владимировна** доктор экономических наук, кандидат технических наук, профессор
Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина

**Богатая
Ирина Николаевна** доктор экономических наук, профессор
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)

**Воробьева
Елена Ивановна** доктор экономических наук, профессор
Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского

**Глотко
Андрей Владимирович** доктор экономических наук, доцент
Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»

**Головина
Татьяна Александровна** доктор экономических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

**Зенкина
Ирина Владимировна** доктор экономических наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

**Карлина
Елена Прокофьевна** доктор экономических наук, профессор
Астраханский государственный технический университет

**Кузнецова
Альфия Рашитовна** доктор экономических наук, доцент
Институт стратегических исследований Республики Башкортостан

**Лытнева
Наталья Алексеевна** доктор экономических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

**Нижегородцев
Роберт Михайлович** доктор экономических наук, профессор
Институт проблем управления им. В.А. Трапезникова РАН

**Пласкова
Наталья Степановна** доктор экономических наук, профессор
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова

**Рудакова
Ольга Викторовна** доктор экономических наук, профессор
Тверской филиал РАНХиГС

**Симченко
Наталья Александровна** доктор экономических наук, профессор
Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского

**Цёхла
Светлана Юрьевна** доктор экономических наук, профессор
Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского

**Чеглакова
Светлана Григорьевна** доктор экономических наук, профессор
Рязанский государственный радиотехнический университет имени В.Ф. Уткина

**Шманев
Сергей Владимирович** доктор экономических наук, профессор
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

**Яшева
Галина Артемовна** доктор экономических наук, профессор
Витебский государственный технологический университет

Редакция:

**Жучков
Александр Александрович** кандидат технических наук, доцент, технический редактор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

**Лисичкина
Наталья Владимировна** кандидат экономических наук, доцент, научный редактор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

**Зайцева
Наталья Николаевна** литературный редактор
Орловский юридический институт МВД РФ имени В.В. Лукьянова

**Лепешкина
Галина Геннадьевна** переводчик
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС

СОДЕРЖАНИЕ

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ, СТАТИСТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИКЕ

Илюхин А. А., Илюхина Н. А.

Проблемы и прогнозы развития технологий беспроводных коммуникаций в рамках реализации национального проекта «Цифровая экономика»

4

Наранович О. И., Горбач Ю. Е., Заеленчиц В. П.

Экономический инструментарий обоснования разработки веб-приложения для управления транспортной логистикой

14

РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

Парушина Н. В., Сучкова Н. А., Агеев А. Ю.

Анализ состояния и государственная поддержка малых предприятий по привлечению к труду лиц с ограниченными возможностями здоровья

23

Шандрак Е. В., Карпова О. И.

Современные тенденции и проблемы производственной деятельности уголовно-исполнительной системы Орловской области

38

ФИНАНСЫ

Кружкова И. И., Матвеев В. В.

Цифровые финансовые технологии

47

Тимохин Д. В., Попов Д. П.

Международные резервы как элемент национальной финансовой системы

56

Проняева Л. И., Давыдкин И. Г.

Тенденции развития и особенности финансирования деятельности субъектов малого бизнеса в России

62

Глотова И. И., Забаровский К. Д.

Бюджетная система как источник обеспечения национальной безопасности государства

77

УСЛОВИЯ ПУБЛИКАЦИИ МАТЕРИАЛОВ

86

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ, СТАТИСТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИКЕ

DOI: 10.36683/2306-1758/2022-2-40/4-13

УДК 654.196:338.262

Илюхин А. А., Илюхина Н. А.

ПРОБЛЕМЫ И ПРОГНОЗЫ РАЗВИТИЯ ТЕХНОЛОГИЙ БЕСПРОВОДНЫХ КОММУНИКАЦИЙ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА»

Илюхин Александр Александрович

доктор технических наук, профессор
ФГКВБОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»; РФ, 302015, г. Орёл, ул. Приборостроительная, д. 35
e-mail: ilyukhin.orel@mail.ru

Илюхина Наталия Александровна

кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Орловский государственный институт культуры»; РФ, 302020, г. Орёл, ул. Лескова, д. 15
e-mail: ilyukhina.orel@mail.ru

Цифровые трансформации касаются всех сфер деятельности, коммуникационного взаимодействия, преобразований цепочки формирования ценности в экономике и обществе под влиянием изменения информационного поля, которое становится более мобильным, гибким, комфортным, многофункциональным и доступным. Цифровизация связана с хранением, обработкой, использованием больших массивов данных и передачей информации между заинтересованными потребителями. Проблемы и прогнозы развития технологий беспроводных коммуникаций в рамках реализации национального проекта «Цифровая экономика», которые рассматриваются в статье, требуют изучения и оценки для принятия решений и выявления зон корректировки. **Цель исследования** заключается в выявлении и оценке проблем, которые стоят перед инженерной школой при развитии беспроводных систем и технологий мобильной связи, выстраивании прогнозов распространения мобильных технологий в областях. **Методология исследования** основана на использовании методов дискуссионного анализа, обзорной оценки, критического анализа обзоров и исследований, сравнения технологий мобильной связи, обобщения преимуществ развития беспроводных сетей по сравнению с проводными системами связи. **В результате исследования** проведен сравнительный анализ мобильных сетей, выделены преимущества применения 5G-, 6G-технологий в развитии коммуникаций, информационного пространства, практического использования мобильной связи. Дана классификация перспективных сетей передачи данных 5G на основании сценариев использования. Выделены основные направления взаимодействия государства и вузов России по подготовке квалифицированных кадров в области связи. Сформулированы прогнозы развития технологий беспроводных коммуникаций при реализации национального проекта формирования цифровой среды и системы связи для корпоративного и государственного сектора.

Ключевые слова: цифровая экономика, коммуникационные сервисы, технологии 5G, 6G, «Интернет вещей», беспроводные сети, бизнес-процессы.

Ilyukhin Alexander A.

Doctor of Engineering Sciences, Professor
The Academy of the Federal Guard Service of the Russian Federation; 35 Priborostroitelnaya Street, Orel 302015, Russian Federation
e-mail: ilyukhin.orel@mail.ru

Ilyukhina Natalia A.

Candidate of Economic Sciences, Associated Professor
Orel State Institute of Culture; 15 Leskova Street, Orel 302020, Russian Federation
e-mail: ilyukhina.orel@mail.ru

Digital transformations deal with all activity spheres, communication interaction, transformations of the value chain in the economy and society under the influence of changes in the information field, which is becoming more mobile, flexible, comfortable, multifunctional and accessible. Digitalization is associated with storage, processing, use of large amounts of data and transfer of information between the interested users. Development problems and forecasts of wireless communication technologies within the framework of the national project Digital Economy, which are discussed in the article, require investigation and evaluation for decision-making and identification of adjustment zones. The purpose of the study is to identify and assess the problems that engineering school faces in the development of wireless systems and mobile communication technologies, making forecasts of mobile technologies diffusion in the regions. The methodology of the research is based on the use of methods of discussion analysis, review evaluation, critical analysis of the reviews and studies, comparison of mobile communication technologies, generalization of advantages of wireless networks development in comparison with wired communication systems. As a result of the study, a comparative analysis of mobile networks was carried out, the advantages of using 5G, 6G technologies in the development of communications, information space, and practical use of mobile communications were highlighted. The classification of promising 5G data transmission networks based on usage scenarios is given. The main directions of the state and Russian universities interaction on the training of qualified personnel in the field of communications are highlighted. Development forecasts of wireless communication technologies in implementation of the national project of digital environment and communication system formation for corporate and public sector are formulated.

Keywords: digital economy, communication services, 5G, 6G technologies, Internet of things, wireless networks, business processes.

Илюхин А. А., Илюхина Н. А. Проблемы и прогнозы развития технологий беспроводных коммуникаций в рамках реализации национального проекта «Цифровая экономика» // *Экономическая среда*. – 2022. – № 2 (40). – С. 4-13. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/4-13>.

Ilyukhin A. A., Ilyukhina N. A. Development problems and forecasts of wireless communication technologies in the framework of the national project digital economy. *Economic environment*. 2022; 2 (40): 4-130. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/4-13>.

Введение.

Национальный проект «Цифровая экономика» глобально проникает во все сферы деятельности российского общества, в том числе благодаря развитию технологий беспроводных коммуникаций. Развитие цифровой экономики невозможно себе представить без развития коммуникационных систем новых поколений 4G и 5G, реализующих новые цифровые технологии обработки больших объёмов данных. Очевидно, что технологии 4G и 5G не смогут полностью удовлетворить растущий спрос на беспроводную связь в ближайшее десятилетие, поэтому необходимо оценивать перспективы развёртывания коммуникационных систем шестого поколения. Проводимые фундаментальные и прикладные исследования технологии 6G в России открывают для пользователей новые возможности, позволяющие нашей стране приблизиться к мировым лидерам в коммуникационных сервисах, однако в условиях санкционной политики в отношении России очевидные проблемы и прогнозы дальнейшего развития технологий беспроводных коммуникаций выглядят не так оптимистично.

Реальность на сегодняшний день заключается в развитии коммуникационных систем поколений 4G на основе импортного оборудования. Перспективы поставки новых технологий отсутствуют в силу ограничительных мер в отношении России, вероятность создания подобных продуктов в нашей стране практически равна нулю, поэтому единственным выходом является приобретение в обозримом будущем технологий у дружественных России стран и обучение специалистов работе с ними. На сегодня в России в указанном направлении реализуются три масштабных национальных проекта: «Цифровая экономика», «Наука и университеты» и «Образование». Цифровая экономика – новая основа для развития системы государственного управления, экономики, бизнеса, социальной сферы, общества. Её формирование – это вопрос национальной безопасности и независимости России, конкурентности отечественных компаний, позиций страны на мировой арене на долгосрочную перспективу. Работа государства по реализации федеральных инициатив носит системный, глобальный характер и, бесспорно, растянется во времени не на один десяток лет.

Первичным звеном в рамках федеральной инициативы «Выявление талантов» национального проекта «Образование» является развитие центров дополнительного образования детей во всех регионах России: открыты детские технопарки «Кванториум», в том числе мобильные в малых городах и селах [1]. Национальный проект «Наука и университеты» поставил своей целью повысить привлекательность российской науки и образования не только для ведущих отечественных и зарубежных учёных, но и для молодых исследователей, школьников и студентов. Данная инициатива в полной мере будет реализована через детские технопарки. В свою очередь, совершенствование системы образования обеспечит подготовку квалифицированных кадров для цифровой экономики. Таким образом, в тесной связи все федеральные проекты дадут положительный результат и российский рынок высоких технологий сможет приблизиться к мировому уровню, но это при условии, что мир будет открытым и стандарты связи будут едиными для всех заинтересованных пользователей.

Материалы и методы.

Научные и практико-ориентированные публикации российских учёных нацелены на то, что коммуникационные системы нового поколения – это инструмент для развития экономики страны, её безопасности и независимости в обозримом будущем. А. Б. Алиева и А. А. Казанлиев выражают уверенность, что интернет будущего – это технологии 5G и 6G [2]. С. А. Хофизов и Ю. М. Долбич дают оценку коммуникаций 5G до 6G как технологий будущего [3]. С. В. Дарий и А. Д. Черемухин также в публикациях ведут речь о перспективах применения технологий 5G и 6G [4]. Беспроводные технологии оказывают сильное воздействие как на жизнь

непосредственных пользователей, так и на экономику страны в целом, являясь одним из факторов экономического роста. В работах В. Д. Андрианова акцент сделан на креативную стратегию и цифровую трансформацию южнокорейской экономики [5; 6]. В. Ю. Гойхман и В. В. Оленичев комментируют источники выявления ключевых технологий, обеспечивающих эволюцию мобильной связи от сетей 5G к сетям 6G [7].

Преобладание иностранных технологий в данной сфере означает погружение в зависимость, а уход с рынка – это стимул для российских разработчиков. В. А. Ефимушкин предвидит гонку технологий мобильных сетей и анализирует бизнес-риски внедрения мобильных сетей 5G в условиях развития технологий 6G [8; 9]. В поддержку перспектив развития цифровых услуг интеллектуального мира на основе сетей подвижной цифровой связи новых поколений выступают Т. А. Кузовкова, Е. Е. Девяткин, В. О. Тихвинский и О. И. Шаравова [10]. Региональная политика в сфере беспроводных технологий лежит в основе публикации И. Н. Сухоручкиной [11].

В целом можно отметить, что российские учёные полностью разделяют мнение об объективной необходимости перехода на беспроводные технологии нового поколения, приводя в публикациях в качестве доказательного механизма факты положительного влияния уже разработанных за рубежом технологий, предоставляющие широкий спектр возможностей, но применительно к России адресованы не все их прогнозы.

Исследование построено на использовании методов дискуссионного анализа, обзорной оценки, критического анализа обзоров и исследований, сравнения технологий мобильной связи, обобщения преимуществ развития беспроводных сетей по сравнению с проводными системами связи.

Результаты и обсуждение.

Состояние развития рынка коммуникационных сервисов нового поколения в России характеризует ключевой фактор – это стремительная урбанизация и связь, которая становится основным правом человека на существование. Большая часть населения уже мигрировала в большие города в поисках новых возможностей, коммуникации и связь сыграли важную роль в этой миграции. Россия демонстрирует высокие темпы проникновения абонентов на рынок, что свидетельствует о зрелости рынка мобильной связи. Показатель проникновения мобильной связи в России выше уровня развитых странах мира и среднего европейского уровня, которые составляют 84 % и 85 % соответственно [12].

Прогнозы развития цифровой мобильной связи с высокими техническими характеристиками весьма оптимистичны, что демонстрирует прогнозная динамика до 2025 г. подключения 4G увеличатся в два раза. Фактически доля устройств, поддерживающих широкополосную мобильную связь (3G, 4G и 5G), к этому времени достигнет 97 % (рисунок 1) [13].

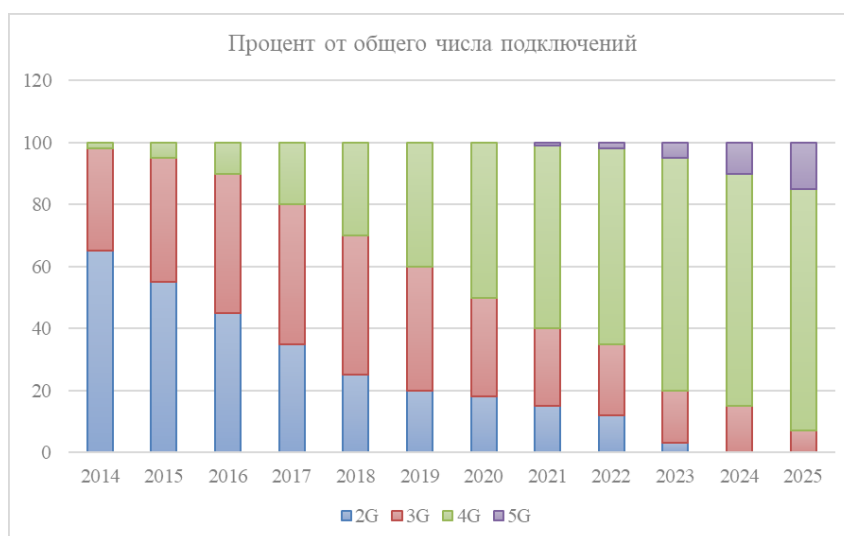


Рисунок 1 – Соотношение технологий мобильной связи в России

Для эффективного развития мобильных технологий необходимо постоянное взаимодействие с заинтересованными пользователями, что обеспечивает влияние на бизнес-процессы, способствует развитию технологического уклада экономики. Клиентам необходимо обеспечить доступ к услугам для постоянного мониторинга результатов, выявления и корректировки потребностей заказчиков. Операторы должны быть нацелены на разные сценарии построения процессов, привлекательности мобильных услуг для клиентов, расширение спектра пользовательских пакетов, применения льгот и бонусов. Нужно развивать рынок, расширять сегменты бизнеса, разрабатывать узкоспециализированные решения для отраслевых и корпоративных заказчиков. Несмотря на то, что отдельные возможности можно получить, развивая сети 4G, полностью раскрыть имеющийся и стратегический потенциал получится только в зрелых системах 5G.

Относительно технологии 5G Международным союзом электросвязи (МСЭ) предложены основные типовые сценарии использования перспективных сетей передачи данных. Их классификация на основании этих сценариев представлена на рисунке 2 [13].



Рисунок 2 – Классификация перспективных сетей передачи данных 5G на основании сценариев использования

Представленные сценарии использования сформулированы в достаточно общем виде и сводятся к следующему:

1. Усовершенствованный мобильный широкополосный доступ – eMBB.
2. Массовые подключения для межмашинного обмена данными – mMTC.
3. Сверхнадежная связь с низкими задержками – URLLC.

Российские операторы уже несколько лет проводят тестирование технологий 5G с использованием прототипов и стандартов pre-5G. Одновременно с тестированием некоммерческого оборудования 5G российские операторы внедряют сети LTE-A, поддерживающие возможности NB-IoT, и антенны massive MIMO для работы в частотном диапазоне 2,6 ГГц, которые станут фундаментом для перехода на стандарт 5G [14].

Компания МТС в 2018 году развернула демонстрационные зоны 5G, чтобы дать пользователям возможность оценить ряд преимуществ 5G, в том числе видеозвонки в высоком разрешении, видеоигры со сверхнизкой задержкой и потоковое видео высокой чёткости. Коммерческие сети 5G в России пока не появились, их развертывание откладывается на неопределенный срок в связи с введением санкций. Согласно прогнозу показатели роста в России в ближайшем десятилетии не превысят среднемировой уровень [13].

Проектирование сетей 5G имеет ряд отличий от мобильных систем предыдущего поколения. Акцент делается на гибкость, автоматизацию, мобильность, доступность. Безусловно, преимущества 5G будут влиять на стоимость сетей. В числе факторов влияния на стоимость новых возможностей систем связи следующие: пропускная способность, площадь покрытия, гибкость сети, модель владения сетью. Отдельные из этих факторов уже сейчас оказывают влияние на 4G-технологии. В их числе виртуальная реальность, периферийные вычисления. Не исключено влияние этих же факторов на стоимость развертывания и эксплуатации сетей 5G. При этом снижение стоимости 5G ожидается за счёт снижения расчёта на гигабайт данных

и увеличения объёма трафика.

В настоящее время компании уделяют особое внимание формированию отраслевой экосистемы, что влияет на конкуренцию в отрасли между операторами в области инфраструктуры. Это наличие сетей, создаваемых с помощью оборудования известных поставщиков и управляемых инженерами. Цифровые трансформации в сфере мобильной связи при переходе на 5G окажут влияние на модели владения сетью – частные сети 5G. Также новшества коснутся способов создания сетей с использованием современного программного обеспечения и новых управленческих решений с применением технологий искусственного интеллекта.

Вместе с положительными изменениями на скорость развития 5G могут повлиять и негативные факторы. В их числе: политические решения, которые связаны с выделением диапазона частот, своевременность формирования стандартов и доступность устройств 5G для пользователей. Насколько клиентам будет комфортно использование 5G сетей, будет зависеть от доступности сетей прошлых поколений, стоимости услуг и потребительских предпочтений.

Все российские мобильные операторы в целом согласны с тем, что на ранних этапах внедрения 5G основной услугой, предлагаемой на потребительском рынке, будет улучшенный мобильный широкополосный доступ (eMBB), а также, в некоторых случаях, фиксированный беспроводной доступ (FWA) 5G, потенциально имеющий более низкую стоимость и более высокую скорость по сравнению с FTTH (fiber to the home).

Что касается беспроводной технологии 6G, то она имеет высокие конкурентные преимущества, позволяет обеспечить высокую скорость передачи цифровых данных в несколько Тбит/с, поддерживает мобильность свыше 1000 км/ч. Кроме того, имеет повышенную доступность в любых областях, унифицированный пользовательский интерфейс, значительную производительность операций. Технологии 6G расширяют возможности пользователей и объединяют новые отрасли.

Одним из первых проектов по исследованию технологий 6G стал проект 6Genesis, образованный в 2018 года на базе Университета Оулу (Финляндия) с участием компаний Nokia, Центра технических исследований Финляндии VTT, Университета Аалто, Университета прикладных наук Оулу и муниципального учреждения BusinessOulu, отвечающее за реализацию промышленной политики города Оулу. Программа исследований 6Genesis, рассчитанная на 8 лет, имеет целью исследование технологий беспроводной связи, которые в конечном итоге станут частью сетей 6G [14].

С 2019 года министерством науки и техники КНР проводятся научно-технические исследования и разработка технологий 6G научными институтами, телекоммуникационными компаниями и китайскими университетами и одновременно представителями профильных правительственных министерств, ответственных за поддержку исследований и разработок, а также за внедрение технологий 6G в различных отраслях экономики. В Южной Корее с 2019 года проводятся научные исследования в области технологий 6G компаниями Samsung Electronics и LG Electronics совместно с Южнокорейским институтом передовых технологий.

ФГУП «Российский научно-исследовательский институт радио имени М. И. Кривошеина» НИИР (НИИР – Российская Федерация) разработан проект программы исследований перспектив развития сетей мобильной связи 6G, в который вошли 19 прикладных НИР, обеспечивающих формирование технологического облика сетей 6G с учётом национальных особенностей развития отрасли и создания цифровой экономики РФ [15].

По прогнозам потребности прикладных сервисов в России на первом этапе до 2025 года очевидна реализация сценария «Усовершенствованный мобильный широкополосный доступ» используется для передачи данных Ultra HD видео, 3D-видео, онлайн-игр, виртуальной реальности (возможные области применения: образование, развлечения, здравоохранение, военная промышленность), расширенных сервисов социальных сетей, облачных сервисов (возможные области применения: государственные услуги, бизнес приложения, вычисления) [14]. На втором этапе до 2027 года сценарий включает услуги так называемого «Интернета вещей» (Internet of Things, IoT). Основными областями его применения являются энергетика, транс-

порт, торговля, общественная безопасность, промышленность, ЖКХ, беспилотные транспортные средства. В более долгосрочной перспективе до 2030 года является применение беспроводного управления промышленными и производственными процессами (роботизация), дистанционная медицина, в частности: хирургия, автоматизация распределения энергии в «умных» электросетях, общественная безопасность, «умные» дома и города и т. д. На рисунке 3 представлена «проекция» услуг передачи данных на приведённые сценарии.

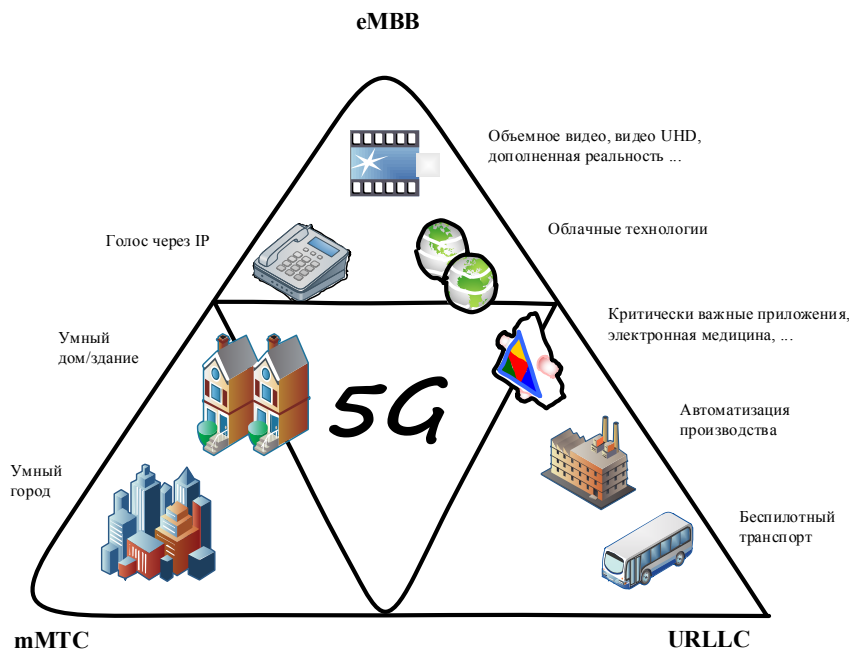


Рисунок 3 – Комплекс услуг при передаче данных в перспективных сетях 5G, 6G

На более поздних этапах развития 5G с переходом к 6G можно будет реализовать приложения сетей шестого поколения с коммуникациями: трехмерные интегрированные коммуникации (Three Dimensional Integrated Communications), тактильный интернет (Tactile/Haptic Internet), полносенсорное цифровое восприятие и реальность (Full-Sensory Digital Sensing and Reality), полностью автономные транспортные системы (Fully Automated Driving), промышленный интернет и интернет нанобиовещей (Industrial Internet and Internet of bio-nano-things), развитие технологий искусственного интеллекта, терагерцовая связь, оптическая беспроводная связь, блокчейн, аналитика больших данных. В дальнейшем могут возникнуть новые, пока неизвестные сценарии использования, которые смогут произвести революцию в различных отраслях и изменить принципы обслуживания клиентов. Основными движущими факторами для отрасли 6G являются:

- растущий акцент на возможности подключения;
- спрос на связь 6G в новейших технологиях, таких как IoT и блокчейн;
- экспоненциальный рост числа интернет-пользователей и устройств периферийных вычислений;
- рост умных технологий, реализация в приложениях преимуществ сети с малой задержкой.

Сдерживающими факторами являются:

- медленный переход от старого поколения средств связи к новым;
- потребность в значительных инвестициях.

Коммерциализация подобных технологий, зависящих от количества подключений, получит импульс благодаря высокоскоростному интернету и удалённому подключению, которые являются характеристиками технологий 6G. Ожидается, что активизация усилий по продвижению умных городов и увеличению городского населения также окажет значительное

влияние на внедрение технологий 6G.

Умные города, периферийные устройства, автономные транспортные средства, голографическая связь стимулируют развитие поддерживающих технологий 6G, оказывают огромное влияние на рынок 6G. Однако развитию цифровых технологий будущего способствует государственная поддержка. Должна быть принята государственная программа поддержки исследований и разработки технологий 6G с привлечением ведущих научно-исследовательских центров, университетов, разработчиков и производителей телекоммуникационного оборудования. При этом можно осуществлять научное и технологическое взаимодействие с ведущими зарубежными вузами и центрами.

Вопросы подготовки квалифицированных кадров для освоения потенциала развития цифровой экономики на базе технологии 6G являются не менее актуальными, чем техническая сторона вопроса. И в этом огромную роль играет как частно-государственное партнерство, так и партнёрство вузов с бизнесом. Именно от технологических партнеров, таких как производители смартфонов, поставщики полупроводников, разработчики интеллектуальных приложений, должен идти запрос на подготовку специалистов и постановка задачи для R&D-центров (Research and Development) – центров концентрации уникальных решений, которые являются абсолютными инновациями. В подготовке высокотехнологичных площадок заинтересованы прежде всего образовательные учреждения, чтобы в режиме взаимовыгодного партнёрства с государством и бизнесом иметь возможность обучать, переподготавливать и повышать квалификацию по направлениям подготовки бакалавриата, специалитета, магистратуры и аспирантуры.

Следует отметить, что подготовкой специалистов в области связи в России занимается ограниченный круг высших учебных заведений гражданской направленности (рисунок 4). Старейшим вузом Российской Федерации, общепризнанным лидером российской высшей школы в области подготовки специалистов для отрасли связи и телекоммуникаций является Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М. А. Бонч-Бруевича.

География вузов относительно невысока, если не брать в расчёт филиальную сеть. Так, федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «МИРЭА – Российский технологический университет» имеет филиал в г. Ставрополе. Московский технический университет связи и информатики располагает двумя крупными филиалами: Волго-Вятский филиал (г. Нижний Новгород) и Северо-Кавказский филиал (г. Ростов-на-Дону). Данное учебное заведение реализует ещё одно направление сотрудничества в сфере высоких технологий, это совместные проекты с Центром исследований перспективных беспроводных технологий связи (ЦИБТС) в структуре ФГУП «Российский научно-исследовательский институт радио имени М. И. Кривошеева». Основной целью деятельности является осуществление научно-методической, экспертно-прогностической, нормативно-правовой и инфраструктурной поддержки функционирования и развития приоритетных направлений перспективных беспроводных технологий связи в России. Реализуемы проекты построены на проведении многофакторных научных, технологических исследований и формировании конвергентной основы развития перспективных беспроводных технологий связи, базирующихся на передовых технологических решениях и обеспечивающих решение широкого спектра практических задач в рамках цифровой трансформации экономики, общества и государства [15].

Подготовка инженеров в области связи предусматривает реализацию образовательных программ по направлениям радиотехники, инфокоммуникационные технологии и системы связи, радиоэлектронные системы и комплексы, радиоинформатика, мониторинг и телеметрия, аудиовизуальные системы и технологии медиасвязи. Выпускники указанных направлений занимаются разработкой и эксплуатацией оборудования, предназначенного для формирования, преобразования и передачи информации по радиоканалам систем подвижной связи, то есть это и есть те технологии, которые успешно эксплуатируются за рубежом, совершенствуются и закрыты для российского рынка. Как было отмечено выше, в части разработки в нашей

стране время упущено и изменить в этом аспекте ничего нельзя. Остается эксплуатация, в данном направлении и сосредоточены усилия и потенциал профессорско-преподавательского состава, одарённых, талантливых школьников, пытливых и целеустремленных студентов, государства, которое ставит интересы национальной безопасности и независимости в приоритет, бизнеса, который привлекает не только коммерциализация отрасли, но и инвестиции в креативные индустрии, инновационный риск в которых очень велик.



Рисунок 4 – Основные направления взаимодействия государства и вузов России по подготовке квалифицированных кадров в области связи.

Заключение.

Практическое внедрение новых технологий мобильной связи на основе 5G расширит возможности коммуникационного взаимодействия для пользователей, увеличит каталог продуктов мобильной связи, повысит гибкость реагирования на запросы корпоративных клиентов. Обеспечение связью должно быть интегрировано в процессы обмена информацией, конфиденциальности данных, безопасности сохранения сведений, корпоративного управления исходя из особенностей организации коммерческих процессов и системы государственного управления [16]. Инновационные новшества в сфере мобильных технологий и связи формируют цифровую экосреду финансовых, государственных и корпоративных организаций, поэтому необходимо проработать инструментарий их подстраивания под запросы стратегии развития организаций и учреждений.

Новые мобильные системы только находятся на этапе их совершенствования и внедрения, встраивания в бизнес-процессы, мониторинга их полезности для заинтересованных лиц, оценки влияния на приращение стоимости компании. Цифровые технологии не только приоритетный национальный проект, но и современная политика обустройства мира и общества, следовательно, необходима государственная поддержка развития мобильных технологий, научное взаимодействие между ведущими центрами, институтами, университетами, разработчиками и производителями оборудования, технологий и систем [17]. Для разработки и развития отечественных продуктов на основе 6G необходима цифровая интеграция с ведущими мировыми школами цифровой индустрии.

Конкурентная среда на рынке 6G состоит из различных стратегий крупных игроков в телекоммуникационной и электронной отраслях, направленных на раннее присутствие на рынке. Все принятые стратегии партнерства, сотрудничества и совместные предприятия были наиболее заметными стратегиями, принятыми поставщиками электросвязи и электроники. Конкурентная среда даёт организации возможность понять свою ключевую бизнес-стратегию в отрасли, своих текущих конкурентов и потенциальных будущих конкурентов, которые могли бы успешно работать на рынке коммуникационных сервисов нового поколения.

Список источников:

1. Национальные проекты России. – URL: <https://xn--80aарамремсчfmo7a3с9ehj.xn--p1ai/>.
2. Алиева А. Б., Казанлиев А. А. Интернет будущего с технологиями 5G и 6G. // Общество и личность: теория и практика гуманизации в современных реалиях : Материалы X всероссийской научно-практической конференции, Ставрополь, 13 мая 2022 года. – Ставрополь: Северо-Кавказский социальный институт, 2022. – С. 201-205.
3. Хофизов С. А., Долбич Ю. М. Оценка коммуникаций будущего: от 5G до 6G // Экономика и качество систем связи. – 2022. – № 2(24). – С. 24-31.
4. Дарий С. В., Черемухин А. Д. 5G, 6G и перспективы их применения // Социально-экономические проблемы развития муниципальных образований : XXV Международная научно-практическая конференция (24-29 сентября 2019 года). Материалы и доклады, Княгинино, 24-29 сентября 2019 года. – Княгинино: Нижегородский государственный инженерно-экономический институт, 2019. – С. 178-181.
5. Андрианов В. Д. Основные направления реализации стратегии цифровой трансформации экономики и общества в республике Корея // Общество и экономика. – 2022. – № 3. – С. 100-117.
6. Андрианов В. Д. Креативная стратегия и цифровая трансформация как новые этапы инновационного развития южнокорейской экономики // Россия: Тенденции и перспективы развития : Ежегодник. Материалы XIII Международной научно-практической конференции, Курск, 03-04 июня 2022 года / Отв. редактор В.И. Герасимов. – Москва: Институт научной информации по общественным наукам РАН, 2022. – С. 367-381.
7. Гойхман В. Ю., Оленичев В. В. Выявление ключевых технологий, обеспечивающих эволюцию мобильной связи от сетей 5G к сетям 6G // Актуальные проблемы инфотелекоммуникаций в науке и образовании (АПИНО 2022) : XI Международная научно-техническая и научно-методическая конференция, Санкт-Петербург, 15-16 февраля 2022 года. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М.А. Бонч-Бруевича, 2022. – С. 354-358.
8. Ефимушкин В. А. Анализ бизнес-рисков внедрения мобильных сетей 5G в условиях развития технологий 6G // Технологии информационного общества : Сборник трудов XIV Международной от-

раслевой научно-технической конференции, Москва, 18-19 марта 2020 года. – Москва: ООО «Издательский дом Медиа пাবлишер», 2020. – С. 573-574.

9. Ефимушкин В. А. Гонка технологий мобильных сетей: внедрение 5G в условиях развития 6G // Цифровая инфраструктура для трансформации экономики: задачи и возможности : Сборник материалов XXIV Международного Форума, Москва, 05 ноября 2020 года / Отв. редактор А.П. Оситис. – Москва: Московский финансово-юридический университет МФЮА, 2020. – С. 105-111.

10. Перспективы развития цифровых услуг интеллектуального мира на основе сетей подвижной связи новых поколений / Т. А. Кузовкова, Е. Е. Девяткин, В. О. Тихвинский, О. И. Шаравова // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. – 2022. – № 2. – С. 69-79.

11. Сухоручкина И. Н. Мобильная связь в информационно-технологическом обеспечении регионов России // Научно-техническая информация. Серия 1: Организация и методика информационной работы. – 2022. – № 9. – С. 25-32.

12. Годовой отчет Cisco об Интернете (2018–2023 гг.), Технический документ. – URL: <https://www.cisco.com/c/en/us/solutions/collateral/executive-perspectives/annual-internet-report/white-paper-c11-741490.html>.

13. 6G на старте / Е. Е. Девяткин, Г. С. Бочечка, В. О. Тихвинский, А. С. Бородин // Электро-связь. – 2020. – № 1. – С. 12-17.

14. 5G в России: влияние спектра на перспективы развития // GSM Association. – URL: <https://d-russia.ru/wp-content/uploads/2020/11/5g-spectrum-in-russia.pdf>.

15. Беспроводные технологии связи. – URL: <https://www.niir.ru/ob-institute/struktura-3/besprovodnye-tekhnologii-svyazi-2/>.

16. The value of the company and transformation of its evaluation under the influence of informatization / E. Kyshtymova, N. Parushina, N. Lytneva [et al.] // Proceedings of the 32nd International Business Information Management Association Conference, IBIMA 2018 - Vision 2020: Sustainable Economic Development and Application of Innovation Management from Regional expansion to Global Growth : 32, Vision 2020: Sustainable Economic Development and Application of Innovation Management from Regional Expansion to Global Growth, Seville, 15–16 ноября 2018 года. – Seville, 2018. – P. 4395-4407.

17. The Conceptual Framework of Digital Society: Discourses and Regional Trends / V. E. Reutov, N. A. Simchenko, V. V. Strelnikov [et al.] // Business 4.0 as a Subject of the Digital Economy. – Cham : Springer, 2022. – P. 381-384.

Статья поступила 10.10.2022 г.

Наранович О. И., Горбач Ю. Е., Заеленчиц В. П.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОБОСНОВАНИЯ РАЗРАБОТКИ ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЯ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКОЙ

Наранович Оксана Ивановна

кандидат физико-математических наук, доцент, проректор по учебной работе

УО «Барановичский государственный университет»; Республика Беларусь, 225404, Брестская область, г. Барановичи, ул. Войкова, д. 21
e-mail: narok@tut.by

Горбач Юлия Евгеньевна

старший преподаватель

УО «Барановичский государственный университет»; Республика Беларусь, 225404, Брестская область, г. Барановичи, ул. Войкова, д. 21
e-mail: gorbachje@mail.ru

Заеленчиц Вероника Павловна

инженер-программист

СЗАО "БЕЛДЖИ"; Республика Беларусь, 202135, Минская область, Борисовский район, Пересадский с/с, Р-53, 35-й км., д. 2
e-mail: egypt@tut.by

Цифровизация экономики и общества требует гибкости и мобильности обработки данных и организации производственных процессов на основе информатизации и компьютеризации, применения математического инструментария обоснованности расчётов и принятия управленческих решений. Целью исследования является разработка веб-приложения, предназначенного для управления транспортной логистикой. В процессе исследования применялся **методический инструментарий**, в основе которого лежит использование методов оптимизации процессов, моделирования форм, конкретизации программных продуктов. Применялась методика оценки эффективности для экономического обоснования разработки программного приложения. При создании веб-приложения были задействованы фреймворк Symfony, портативная программная среда Open Server, которая содержит компактную встраиваемую СУБД MySQL 5.6, сервер Apache. Для написания серверной части программного обеспечения прибегли к языку программирования PHP 7.3, а для клиентской части – HTML, CSS, JavaScript. В результате управление транспортной логистикой позволяет рационально организовать работу сотрудников, добиться увеличения скорости работы с заявками при уменьшении временных и финансовых затрат. В веб-приложении создана система авторизации и регистрации пользователей. В работе доказана эффективность использования автоматизированной системы управления транспортной логистикой с помощью расчёта показателей затрат, прибыли и окупаемости. Данный программный продукт позволяет сформировать эффективную цифровую среду в организациях в рамках поставки ресурсов и организации товародвижения. В цепочку процессов, которые основаны на применении данных веб-приложения, будут включены информационный, конструкторский, технологический, механический, материально-технический, автотранспортный, маркетинговый отделы.

Ключевые слова: транспортная логистика, веб-приложение, сервер,

Naranovich Oksana I.

Candidate of Physico-mathematical Sciences, Associated Professor Baranovichi State University; 21 Voikov Street, Baranovichi, Brest Region 225404, Republic of Belarus

e-mail: narok@tut.by

Gorbach Yulia E.

Senior Lecturer

Baranovichi State University; 21 Voikov Street, Baranovichi, Brest Region 225404, Republic of Belarus

e-mail: gorbachje@mail.ru

Zaelenchits Veronika P.

Software Engineer

BelGee; 2 Peresadsky s/s, R-53, 35th km., 2, Borisovsky district, Minsk region, 225404, Republic of Belarus

e-mail: egypt@tut.by

Economy and society digitalization requires flexibility and mobility of data processing and organization of production processes based on informatization and computerization, and mathematical tools for computation validity and management decision-making. The purpose of the research is to develop the web application designed for transport logistics management. In the course of the research, methodological tools, which were based on the use of methods of optimizing processes, modeling forms, and specifying software products, were used. The methodology of efficiency evaluation was used for the economic substantiation of application development. When creating the web application, Symfony framework, portable Open Server software environment that contains a compact embedded MySQL 5.6 DBMS, and Apache server were used. The PHP 7.3 programming language was used to write the server part of the software, and HTML, CSS, and JavaScript were used for the client part. As a result, transport logistics management makes it possible to organize the work of employees rationally, to increase the speed of work with requests while reducing time and financial costs. A system of user authorization and registration was created in the web application. The work proves the effectiveness of using automated transport logistics management system with calculation of cost, profit and payback indicators. This software product allows creating an effective digital environment within the framework of resources supply and organization of goods distribution in organizations. Information, design, technological, mechanical, material and technical, transport, and marketing departments will be included in the chain of processes that are based on the use of the web application data.

Keywords: transport logistics; web application; server; data

защита данных, диспетчер, экономические расчеты, экономический эффект, прирост прибыли, окупаемость.

protection; dispatcher; economic calculations; economic effect; profit growth; payback.

Наранович О. И., Горбач Ю. Е., Заеленчиц В. П. Экономический инструментальный обоснования разработки веб-приложения для управления транспортной логистикой // Экономическая среда. – 2022. – № 2 (40). – С. 14-22. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/14-22>.

Naranovich O. I., Gorbach Yu. E., Zaelenchits V. P. Economic tools for development substantiation of web application for transport logistics management. *Economic environment*. 2022; 2 (40): 14-22. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/14-22>.

Введение

В современных условиях хозяйствования ключевая роль принадлежит транспортной логистике, которая базируется на комплексе организационно-управленческих и производственно-технологических процессов управления и продвижения материальных потоков по графику в установленное время. При этом должны обеспечиваться минимальные затраты по всей протяжённости логистических каналов, что обеспечивает эффективность организации движения ценностей. Для повышения эффективности управления необходимо, чтобы производственно-транспортные и транспортно-сбытовые процессы были согласованы по всем параметрам с учётом всех возможных взаимосвязей и зависимостей потоков на основе применения оптимального информационно обеспеченного инструментария обоснования цепочки доставки ресурсов.

Актуальность исследования объясняется тем, что управление транспортной логистикой позволяет рационально организовать работу сотрудников, добиться увеличения скорости работы с заявками, уменьшения как временных, так и финансовых затрат.

Цель исследования – разработка веб-приложения для управления транспортной логистикой и оценка его экономической эффективности на основе программного и экономически обоснованного инструментария расчётов. Для достижения поставленной цели необходимо определить график планирования автотранспорта для перевозки грузов и организовать возможности управления сформированными заявками для автоматизации работы сотрудников предприятия.

При создании веб-приложения необходимо решить следующие задачи и применить экономический инструментальный для обоснованности расчетов: произвести анализ и выбор средств разработки приложения, сформулировать функционал разрабатываемой системы, построить структуру базы данных и произвести её наполнение необходимой информацией, оценить экономическую эффективность работающего приложения.

Методы и методика исследования

Отдельные проблемы компьютерного обеспечения транспортной логистики, применения современных информационных систем сбора и обработки данных о поставках, решения оптимизационных задач в сфере организации и технологического сопровождения управления транспортом рассматриваются в работах И. Л. Авдеевой [1], А. М. Вульфина [2], Т. В. Дивиной и Н. А. Сычевой [4], В. В. Климука [5], Д. В. Розова [9], А. А. Королевой [15] и др.

Экономическое обоснование разработки компьютерных приложений для отраслей экономики, применения экономико-математического инструментария расчётов прослеживается в трудах А. А. Гребенникова [3], С. Н. Соловьевой и А. С. Важениной [10], А. С. Боранбаева [12], З. Димитровой [13] и др.

Вместе с тем вопросы научного и практического применения экономического инструментария обоснования разработки веб-приложения для транспортной логистики на основе интеграции проработки организационно-управленческой и технолого-информационной части программного обеспечения остаются до сих пор нерешёнными. Вопросы расчётов затрат и прибыли, окупаемости проектов, в которых связаны все процессы транспортной логистики, являются актуальными и своевременными.

В процессе исследования применялся методический инструментальный, в основе которого использование методов оптимизации процессов, моделирования форм, конкретизации программных продуктов. Использовалась методика оценки эффективности для экономичес-

кого обоснования разработки программного приложения.

При моделировании и создании веб-приложения использованы: фреймворк Symfony, портативная программная среда Open Server, которая содержит компактную встраиваемую СУБД MySQL 5.6, сервер Apache. Для написания серверной части программного обеспечения использовался язык программирования PHP 7.3, а для клиентской – HTML, CSS, JavaScript.

Результаты и обсуждение

Основным преимуществом Open Server является то, что данный сервер имеет многофункциональную управляющую программу и большой выбор подключаемых компонентов, которые находятся на одной панели, а также то, что сервер предлагает различные версии PHP и СУБД модулей и возможность быстрого переключения между ними.

Для разработки был выбран фреймворк Symfony, так как он позволяет делать масштабируемые и производительные приложения, а также обладает следующими преимуществами: php-фреймворк Symfony, избавляет от необходимости писать запросы к базам данных, так как в них реализованы базовые функции CRUD, которые необходимы для работы с базами данных; написанные на фреймворках приложения легко масштабируются. В фреймворке Symfony используется модель MVC, которая упрощает разработку. Приложения на фреймворках лучше защищены, чем приложения, разработанные на чистом PHP. Написанные на PHP программы получают данные от пользователей сайта, обрабатывают их, взаимодействуют с базами данных, возвращают на сайт обработанную информацию. На этом языке также написан использованный нами в исследовании, моделировании и расчётах фреймворк для создания сайтов Symfony [6; 8].

Для реализации интерфейса были использованы следующие технологии:

- HTML – это язык разметки, который используется для визуального и смыслового структурирования web-контента, например определения заголовков, таблиц данных;
- CSS – это язык стилей, с помощью которого придаётся стиль отображения HTML-контента, например цвет фону (background) и шрифту;
- JavaScript – это язык программирования, который позволяет создать динамически обновляемый контент, управляет мультимедиа, анимирует изображения [6].

Для управления СУБД MySQL использовано веб-приложение PhpMyAdmin, интегрированное в OpenServer.

Защита данных в приложении осуществляется, прежде всего, защитой сервера базы данных, которая управляется СУБД MySQL. В ней предоставлены изначально пользователи, у которых есть идентификационные данные в виде логина и пароля. Для подключения любого узла из программного продукта к базе данных всегда указывается логин и пароль пользователя базы данных. Данная концепция ограничивает доступ посторонних лиц к серверу базы данных.

При подключении к серверу базы данных клиентское приложение указывает имя пользователя MySQL, по которому определяются его права доступа к объектам базы данных [7].

Безопасная система авторизации и регистрации является одним из важнейших элементов при создании проекта [11]. Один из возможных способов – это создание системы регистрации с помощью PHP и MySQL.

Для защиты данных веб-приложения используется библиотека Sodium. Sodium – это современная, простая в использовании программная библиотека для шифрования, дешифрования, подписи, хеширования паролей и многого другого [14].

В главной форме веб-приложения есть возможность ознакомиться с положением «О порядке планирования автотранспорта для перевозки грузов», увидеть количество заявок на транспорт с различными статусами, а также перейти к работе с заявками. Главная форма приложения показана на рисунке 1.

Сотрудник с ролью «Администратор» имеет возможность добавлять новых пользователей, в отличие от сотрудника с ролью «Пользователь» и «Диспетчер». Форма «Пользователь» показана на рисунке 2.

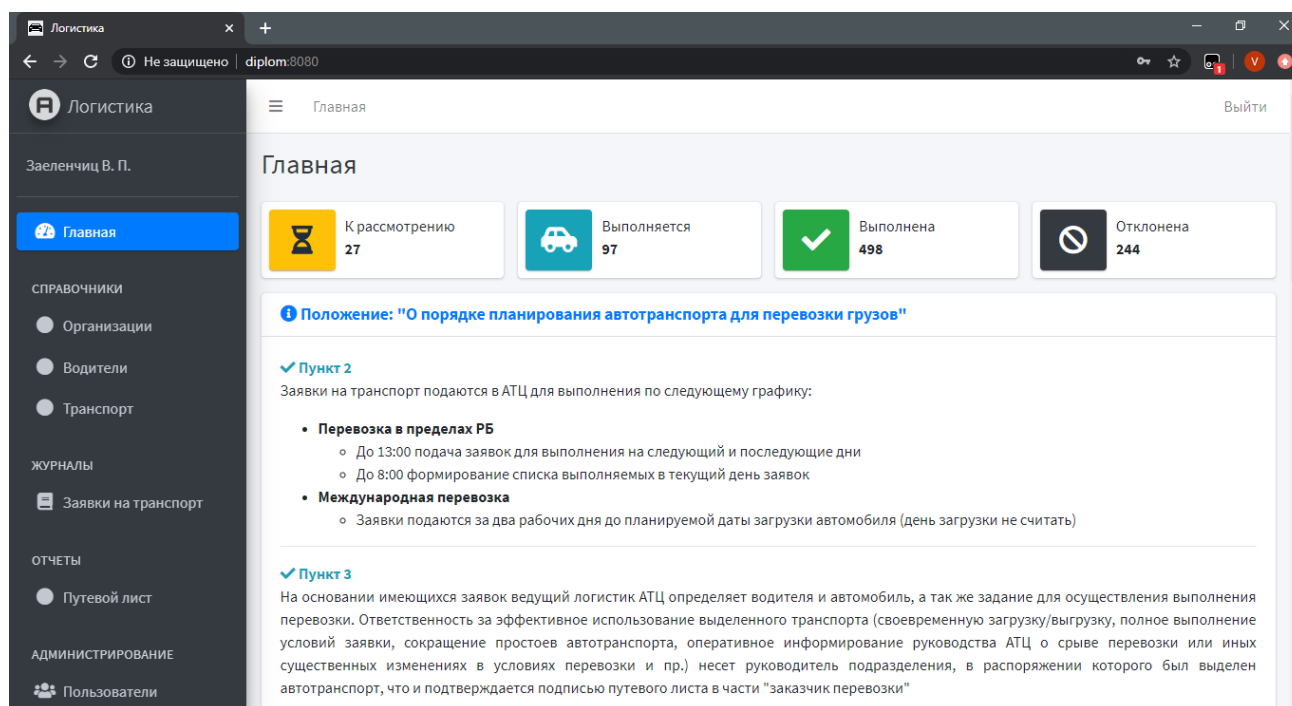


Рисунок 1 – Главная форма веб-приложения

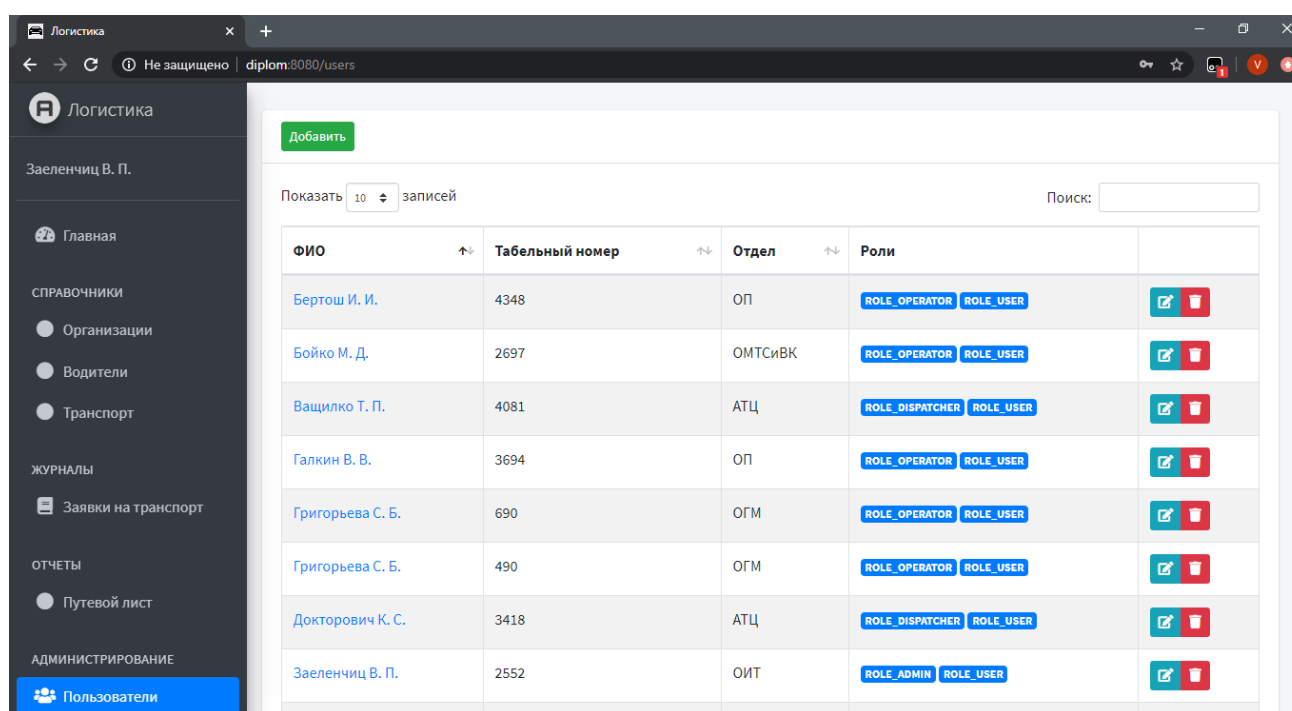


Рисунок 2 – Форма «Пользователь»

Единственный справочник, к которому имеют доступ сотрудники всех ролей, – это справочник «Организации», который показан на рисунке 3.

Информацию о водителях и транспорте могут добавлять и удалять администратор и диспетчер.

Сформировав заявку, пользователь назначает ей статус «Формируется» либо «К рассмотрению». Форма журнала «Заявки на транспорт» показана на рисунке 4.

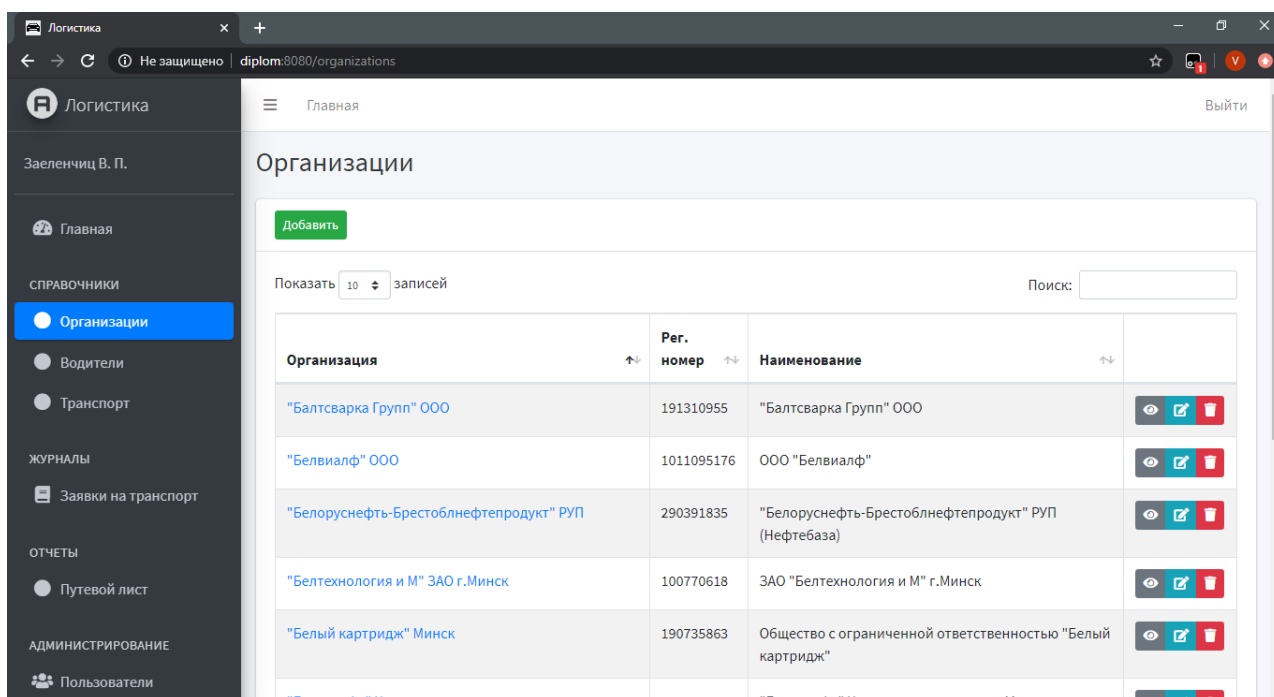


Рисунок 3 – Форма справочника «Организации»

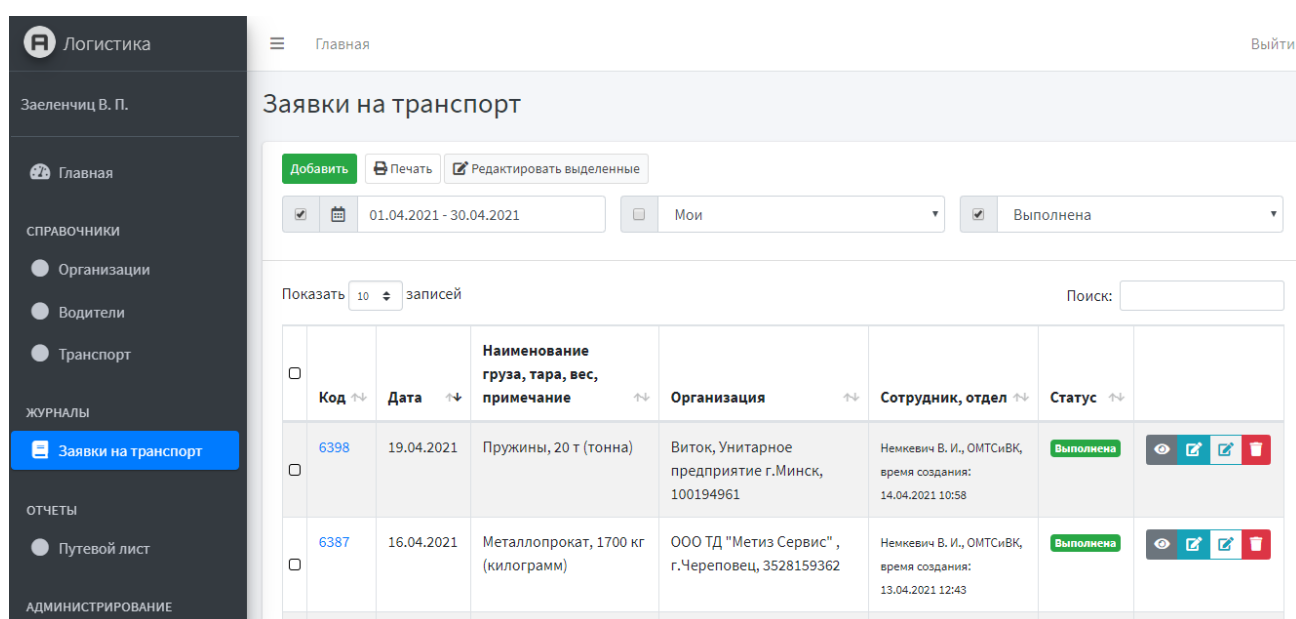


Рисунок 4 – Форма журнала «Заявки на транспорт»

Диспетчер обрабатывает те заявки, которые имеют статус «К рассмотрению». Перед тем, как назначать статус выполнение заявки, её необходимо распечатать и утвердить у начальника автотранспортного цеха. Вариант подготовленной к печати заявки показан на рисунке 5.

После утверждения заявки диспетчер изменяет её статус на «Выполняется», назначает водителя и транспорт, распечатывает путевой лист (при необходимости). Форма отчёта «Путевой лист» показана на рисунке 6.

В печатной форме путевого листа содержатся заявки со статусом «Выполняется».

Утверждаю:
Заместитель директора
И.И. Иванов

ОИГ
19.05.2021

ЗАЯВКА

Прошу Вас дать указание начальнику АПЦ выделить транспорт для перевозки следующих грузов:

1) 28.04.2021; код заявки: 6560; статус заявки: К рассмотрению			
1. Наименование груза, тара, примечание	МАЗ с выпиской через 206 каб., крытая		
2. Вес	8 т (тонна)	3. Размеры (Д x Ш x В)/ объем	ящик
4. Количество грузовых мест	5	5. Характер погрузки / выгрузки	Боковая загрузка
6. Наименование предприятия, учреждения, организации		ОАО "МАЗ"	
7. Адрес офиса	Склад - 220021, Беларусь, Минская обл., Минск, ул.Социалистическая, д.2		
8. Адрес погрузки (выгрузки)	Склад - 220021, Беларусь, Минская обл., Минск, ул.Социалистическая, д.2		
9. Контактное лицо на погрузке / выгрузке - телефон	Немкевич Виктория	10. Время работы	8.00-15.00
11. Исполнитель в отделе:	Немкевич В. И., ОМТСыВК		

(Подпись) _____ (Должность, ФИО) _____

Рисунок 5 – Форма печати заявки на транспорт

Логистика

Не защищено | diplom:8080/invoice/task/driver/generation

Логистика

Заеленцич В. П.

Главная

СПРАВОЧНИКИ

- Организации
- Водители
- Транспорт

ЖУРНАЛЫ

- Заявки на транспорт

ОТЧЕТЫ

- Путевой лист**

Главная

Путевой лист

Период

01.05.2021 - 14.05.2021

Водитель

Бородич Сергей Николаевич

Сформировать

Рисунок 6 – Форма отчёта «Путевой лист»

Следующим этапом исследования было проведение экономического обоснования разработанного проекта, которое предназначено для подтверждения целесообразности разработки и окупаемости проекта [3]. В основе инструментария экономического обоснования лежит методика оценки экономической эффективности, которая предполагает расчёт показателей затрат и прибыли, окупаемости проекта. Экономическая эффективность разработки и внедрения нового программного продукта оценивается путем сопоставления ожидаемого эффекта и совокупных затрат [16]. Для расчёта трудоемкости разработки программного (T_r) продукта была использована формула 1:

$$T_r = T_o + T_b + T_p + T_{oil} + T_d + T_{of} \quad (1)$$

где T_o – трудоёмкость описания задачи;
 T_b – трудоёмкость разработки блок-схемы;
 T_p – трудоёмкость программирования;
 T_{oil} – трудоёмкость отладки;
 T_d – трудоёмкость подготовки документации;
 T_{of} – трудоёмкость редактирования и оформления.

Расчёты проведены на основе эмпирической базы исследования (ОАО «Барановичский автоагрегатный завод»), цифровые данные получены при разработке приложения с учётом норм рабочего времени программиста, а также ставок налогов и норм амортизации, установленных в нормативных правовых документах Республики Беларусь.

$$T_r = 14,23 + 37,95 + 37,95 + 189,75 + 47,44 + 35,58 = 362,90 \text{ чел.-ч.},$$

Для определения себестоимости создания программного продукта необходимо определить затраты на оплату труда разработчика по формуле 2:

$$Z = T_r \times t \times (1 + q) \times (1 + a) \times (1 + b) \quad (2)$$

где T_r – трудоёмкость разработки, чел.-ч.;
 t – среднечасовая ставка, ден.ед.;
 q – коэффициент премий и доплат;
 a – коэффициент дополнительной оплаты труда;
 b – коэффициент начислений на заработную плату.

$$Z = 362,90 \times 1,23 \times (1 + 0,25) \times (1 + 0,15) \times (1 + 0,4) = 897,88 \text{ ден. ед.}$$

Себестоимость разработки программного продукта при этом определяли по формуле 3:

$$S_{pr} = Z \times (1 + F) + Z_{oil} \quad (3)$$

где F – коэффициент накладных расходов.
 Z_{oil} – затраты на отладку программы.

$$S_{pr} = 897,88 \times (1 + 0,6) + 52,20 = 1488,8 \text{ ден. ед.}$$

В основу расчёта отпускной цены закладывается затратная цена (C_z). Затратная цена программного продукта определялась по формуле 4:

$$C_z = S_{pr} + P \quad (4)$$

где P – плановая прибыль, ден. ед.

$$C_z = 1488,8 + 446,641 = 1935,44 \text{ ден. ед.}$$

С учётом всех налогов цена разработанного программного продукта составит 2427,53 ден. ед.

Годовые эксплуатационные расходы при неавтоматизированном решении задачи определяются по формуле 5:

$$Z_r = T \times k \times t_i \times (1 + q) \times (1 + a) \times (1 + b), \quad (5)$$

где T – трудоёмкость решения задачи, ч.;
 k – периодичность решения задачи, раз/год;
 t_i – среднечасовая тарифная ставка работника, ден. ед.;
 q – коэффициент премий;
 a – коэффициент дополнительной оплаты труда;
 b – коэффициент начисления на оплату труда.

$$Z_r = 1,1 \times 260 \times 2,8 \times (1 + 0,275) \times (1 + 0,15) \times (1 + 0,4) = 1643,84 \text{ ден. ед.}$$

Годовые текущие затраты, связанные с эксплуатацией задачи, определялись по формуле 6:

$$Z_t = Z_{zp} + Z_a + Z_d \quad (6)$$

где Z_{zp} – затраты на заработную плату;
 Z_a – затраты на оплату аренды;
 Z_d – дополнительные затраты.

$$Z_t = 292,65 + 14,01 + 0 = 306,66 \text{ ден. ед.}$$

Ожидаемый прирост прибыли в результате внедрения задачи взамен ручного её расчёта укрупненно был определён по формуле 7:

$$P_{pr} = (Z_r - Z_t) \times \left(1 - \frac{N_p}{100}\right) \quad (7)$$

где N_p – ставка налога на прибыль, %.

$$P_{pr} = (1643,84 - 306,66) \times \left(1 - \frac{18}{100}\right) = 1096,49 \text{ ден. ед.}$$

Для определения годового экономического эффекта от разработанной программы необходимо было определить суммарные капитальные затраты на разработку и внедрение программы. Годовой экономический эффект от внедрения разработанного программного продукта с учётом коэффициента эффективности составил 870,56 ден. ед.

В таблице 1 представлены данные об экономической эффективности внедрения программного продукта.

Таблица 1 – Результаты экономического расчета

Наименование показателя	Проектный (автоматизированный) вариант
Отпускная цена программы, ден.ед.	2427,53
Прирост условной прибыли, ден.ед./ год	1096,49
Годовой экономический эффект пользователя, ден.ед.	870,56
Срок окупаемости, лет	1,4

Анализируя данные из таблицы 1, можно сделать вывод, что данный проект целесообразно реализовать, так как разработанный программный продукт (веб-приложение) позволяет получить экономию времени при его использовании, что, в свою очередь, связано с экономией трудовых, материальных и финансовых ресурсов.

Заключение

Эпоха цифровых преобразований основана на применении большого массива данных, которые подлежат обработке, управлению и анализу с использованием информационных ресурсов и компьютерных приложений. Компьютеризация позволяет оптимизировать процессы, повысить гибкость процедур, мобильность обработки и применения данных. Логистические системы на транспорте позволяют ускорить действия транспортных операторов и менеджеров, оптимизировать затраты на доставку, идентифицировать и персонифицировать функции по погрузке, доставке и разгрузке товаров.

В процессе исследования пошагово определён технический алгоритм компьютеризации транспортной логистики, разработаны и визуально представлены формы веб-приложения для управления транспортной логистикой, дано экономическое обоснование расчётов по разработке и применению предложенного веб-приложения на основе экономико-математического инструментария. Предложения имеют широкий научный и практический интерес, т. к. могут применяться в разных отделах предприятия, использующих транспортную логистику и участвующих в процессах поставки и доставки ценностей.

Список источников:

1. Авдеева И. Л. Цифровая трансформация экономических систем: итоги и перспективы развития // Среднерусский вестник общественных наук. 2021. Т. 16. № 1. С. 226-239.
2. Вульфин А. М. Анализ защищенности веб-приложения для доступа к системе хранения критически важных данных // Моделирование, оптимизация и информационные технологии. 2021. Т. 9. № 4 (35).
3. Гребенников А. А. Техничко-экономическое обоснование: эффективные методики расчета // Справочник экономиста. 2019. № 9. С. 127-132.
4. Дивина Т. В., Сычева Н. А. Технологическая логистика современного промышленного производства // Экономическая среда. 2021. № 2 (36). С. 21-26.
5. Инновационные решения финансовых, социальных, технологических проблем цифрового общества : Монография / Г. В. Астратова, Ю. Ф. Аношина, Н. А. Березина [и др.] ; Под общей редакцией Н.В. Парушиной. – Орел : ОрелГУЭТ, 2021. – 200 с.
6. Крокфорд Д. JavaScript: Сильные стороны. – М.: Питер, 2018. 199 с.
7. Наранович О. И., Горбач Ю. Е., Ермакова А. А. Разработка имитационной модели решения оптимизационной задачи с учетом ограниченности ресурсов // Вестник Барановичского государственного университета. Серия: Исторические науки и археология, Экономические науки, Юридические науки. 2020. № 8. С. 138-147.
8. Noback M. Один год с Symfony / M. Noback. – Leanpub book, 2017. 187 с.
9. Розов Д. В. Транспортная логистика и управление качеством в транспортной сфере // Вестник Тверского государственного технического университета. Серия: Науки об обществе и гуманитарные науки. 2021. № 3 (26). С. 77-80.
10. Соловьева С. Н., Важенина А. С. Экономическое обоснование целесообразности разработанного программного продукта // Фундаментальные исследования. 2014. № 3-1. С. 174-178.
11. Тохиров Т. И. Методика оценки уровня экономической безопасности транспортной системы региона // Вестник ОрелГИЭТ. 2021. № 2 (56). С. 25-31.
12. Boranbayev A.S., Boranbayev S.N., Nurusheva A.M., Yersakhanov K.B., Seitkulov Y.N. Development of web application for detection and mitigation of risks of information and automated systems // Eurasian Journal of Mathematical and Computer Applications. 2019. Т. 7. № 1. P. 4-22.
13. Dimitrova Z., Borissova D., Dimitrov V. Design of web application with dynamic generation of forms for group decision-making // Lecture Notes in Computer Science. 2021. Т. 12883 LNCS. P. 112-123.
14. Frolov V., Orehov A., Kharchenko V., Frolov A. Analysis of variant of two-version multi-module web application using cloud services // Радиоелектронні і комп'ютерні системи. 2020. № 4. С. 80-91.
15. Koroleva A. A., Дутина А. А. Digital globalization and export prospects of belarusian transport logistics // Журнал Белорусского государственного университета. Экономика. 2020. № 1. С. 49-56.
16. Salas-Rueda R.-A., Salas-Rueda É.-P., Salas-Rueda R.-D. New form of communication and interaction in the educational process about probability through a web application // Estudos em Comunicacao. 2020. № 30. P. 85-107.

Статья поступила 19.08.2022 г.

РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

DOI: 10.36683/2306-1758/2022-2-40/23-37

УДК 331.582.2

Парушина Н. В., Сучкова Н. А., Агеев А. Ю.

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА
МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ К ТРУДУ ЛИЦ
С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ**Парушина Наталья Валерьевна***доктор экономических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС;
РФ, 302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
e-mail: parushinan@mail.ru***Сучкова Наталья Анатольевна***кандидат экономических наук, доцент
Среднерусский институт управления – РАНХиГС;
РФ, 302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
e-mail: suchkovanatal@gmail.com***Агеев Антон Юрьевич***Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС;
РФ, 302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
e-mail: ageevanton1@bk.ru***Parushina Natalya V.***Doctor of Economic Sciences, Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPa;
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028, Russian Federation
e-mail: parushinan@mail.ru***Suchkova Natalia A.***Candidate of Economic Sciences, Associated Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPa;
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028, Russian Federation
e-mail: suchkovanatal@gmail.com***Ageev Anton Yu.***Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPa;
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028, Russian Federation
e-mail: ageevanton1@bk.ru*

Нестабильность ситуации в мировом пространстве диктует необходимость совершенствования адресной поддержки малых предприятий. В настоящее время они как никогда нуждаются в дополнительной разработке мер стимулирования и повышения эффективности производства. Государство принимает меры финансовой, информационной, нормативно-правовой поддержки, но усилия следует направить на вовлечение в процессы труда и производства людей, которые нуждаются в материальной поддержке и социализации условий их жизни. Большое внимание уделяется социальному предпринимательству, развитию производства, где используется труд инвалидов, а также предприятиям, которые выпускают продукцию, выполняют работы и оказывают услуги для лиц с ограниченными возможностями здоровья. **Цель статьи** заключается в оценке состояния, условий развития и совершенствования государственной поддержки малых предприятий по привлечению к труду лиц с ограниченными возможностями здоровья. **Методология исследования** основана на системном изучении проблемы с нескольких сторон: во-первых, предприниматели, граждане, государство; во-вторых, формирование организационно-управленческих предложений по адресной поддержке предпринимателей и инвалидов. **В результате** даны рекомендации по перераспределению средств государственных программ развития предпринимательства, которые можно направить на привлечение к труду и адаптацию лиц с ограниченными возможностями здоровья. Эти меры необходимо осуществлять оперативно на плановый год, что будет способствовать на практике дополнительному стимулированию предпринимательской активности и инициативности.

Ключевые слова: государственные программы, инвалиды, инклюзия, неработающие граждане, предпринимательство, самозанятые, трудоспособное население.

Instability of the situation in the world dictates the necessity to improve targeted support for small enterprises. At present they more than ever need additional development of measures to stimulate and improve production efficiency. The state is undertaking measures of financial, informational, regulatory and legal support, but efforts should be aimed at involving people, who need material support, in labor and production, and socialization of their living conditions. Social entrepreneurship, the development of production, where the work of disabled people is used, as well as enterprises that produce products, perform work and provide services for people with disabilities are of great importance. **The purpose of the article** is to assess the state and conditions for development and improvement of state support for small enterprises in order to attract people with disabilities to work. **The research methodology** is based on systematic study of the problem from several sides – entrepreneurs, citizens, the state – and formation of organizational and managerial proposals for targeted support of entrepreneurs and disabled people. **As a result**, recommendations are given on redistribution of the funds from state programs for the development of entrepreneurship, which can be used to attract people with disabilities to work and adaptation. These measures should be implemented for the planned year promptly. This will in practice contribute to additional stimulation of entrepreneurial activity and initiative.

Keywords: government programs, disabled people, inclusion, unemployed citizens, entrepreneurship, self-employed, able-bodied population.

Парушина Н. В., Сучкова Н. А., Агеев А. Ю. Анализ состояния и государственная поддержка малых предприятий по привлечению к труду лиц с ограниченными возможностями здоровья // *Экономическая среда*. – 2022. – № 2 (40). – С. 23-37. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/23-37>.

Parushina N. V., Suchkova N. A., Ageev A. Yu. Analysis of the state and government support of small enterprises in involvement people with disabilities in work. *Economic environment*. 2022; 2 (40): 23-37. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/23-37>.

Введение

В настоящее время малый бизнес претерпевает существенные трудности, которые связаны с нарушением логистики, потерей устойчивых партнёрских связей, сокращением объёма оборотного капитала. Разработка мер государственной поддержки малого предпринимательства является приоритетной задачей Правительства РФ, государственных структур и региональных органов власти. В числе мер поддержки сейчас рассматриваются: оказание финансовой помощи в виде грантов, субсидий, адресной поддержки, льготное кредитование и налогообложение, доступные государственные закупки, упрощение процедур внешнего контроля и надзора, информационная поддержка. Все эти меры стимулируют, оживляют производство, повышают предпринимательскую активность и инициативность. Все больше в процессы открытия и развития бизнеса вовлекается молодёжь. Государственная поддержка проявляется в форме финансирования и адресного направления средств на открытие стартапов. Геополитические риски и нестабильность ситуации в мире и стране диктуют необходимость расширения мер поддержки малых предприятий и их ориентирование на привлечение к работе лиц с ограниченными возможностями здоровья. Это позволит задействовать в процессы экономики всех заинтересованных лиц, расширить доступность предпринимательской среды, поддержать морально и материально инвалидов, обеспечив им профессиональное развитие и общественную вовлечённость. Финансовая и нефинансовая поддержка инвалидов должна касаться, прежде всего, молодежи, которая в силу сложившихся обстоятельств оказалась в ограниченных жизненных условиях. Намечившиеся в экономике тенденции отставания малого предпринимательства в последние годы необходимо переломить за счет адресной поддержки бизнеса, повышения социальной ответственности, построения новых социально-трудовых отношений с уязвимыми группами населения.

Анализ сложившейся ситуации и превентивные меры поддержки будут результативны для всех, и каждая сторона-участник социально-трудовых отношений получит свой эффект. Для предпринимателей это новые кадры и профессиональный потенциал, для сотрудников – возможности вовлечения в трудовую сферу и дополнительный заработок, повышение уровня и качества жизни, для городов – это развитие экономики, новые рабочие места и комфортная социальная среда.

В статье дается анализ тенденций и закономерностей развития малого бизнеса в стране и Орловской области, рассматриваются особенности организации государственной поддержки малого бизнеса в регионе, обосновывается выделение финансовых средств на государственную поддержку малого бизнеса, оценены возможности перераспределения финансовых средств государственной программы на адресную поддержку привлечения к труду инвалидов.

Методы и методика исследования

Методические аспекты обсуждения и дискуссии данной проблемы находятся в плоскости рассмотрения вопросов российскими и зарубежными учеными.

Ученые отмечают влияние предпринимательства на формирование структуры российской экономики. Так, В. В. Жолудева, Н. Ф. Мельниченко, О. В. Маркова указывают, что одной из антикризисных мер для развития многопрофильных городов, где сосредоточены разные производства, является разработка комплекса антикризисных мер и государственной программы по стимулированию развития производства [6]. Программы и меры направлены на решение следующих задач. Первая задача – нормативно-правовое и институциональное обеспечение устойчивого социально-экономического развития городов. Во-вторых, нужно создать надлежащий инвестиционный климат в регионах. Третья задача – это активное участие городов в реализации национальных проектов и диверсификации экономики. Следовательно, роль

малого бизнеса определяется решением тех задач, которые приводят к развитию страны в целом. Отличительная особенность малых предприятий – это эффективное использование ресурсов. Малые предприятия эффективно используют рабочую силу и сырьё для производства. При этом оборудование и материалы предприятия покупают строго по необходимости. Это обеспечивает выполнение главных показателей рационального достижения экономики [7; 11].

Функции малого предпринимательства помогают понимать его роль и значение в сфере экономики. Они разделяются на следующие функции: экономическая; социальная; ресурсная; инновационная; организационная.

В настоящих условиях основное внимание для развития малого предпринимательства нужно уделять государственной поддержке малого и среднего бизнеса. По мнению И. Х. Байсиева, А. С. Савостицкого, государственная поддержка малых предприятий рассматривается как направления экономической реформы [1]. Все меры способствуют формированию новых рабочих мест, росту налоговых платежей, разработке новых технологий, развитию конкуренции, расширению потребительского рынка товаров и услуг. Коммуникации в бизнесе на всех уровнях и во всех сферах, повышение интеллектуальной составляющей труда обсуждают в научных статьях учёные [15; 17].

В. Н. Борохов предлагает следующие направления государственной поддержки [3]. По его мнению, государственная поддержка – одно из главных средств поддержания малого бизнеса. В России необходимы следующие направления поддержки малого предпринимательства:

1. Финансовая поддержка касается системы льготного налогообложения, кредитования, страхования деятельности и предоставления грантов и субсидий.

2. Имущественная поддержка позволяет предоставлять оборудование и транспорт в лизинг, на льготных условиях использовать землю.

3. Информационная поддержка в настоящее время занимает основное значение, создаются государственные порталы, информационные платформы, сервисы данных и программные продукты.

4. Образовательная поддержка основана на разработке новых курсов, программ переподготовки и подготовки кадров, проведения обучающих семинаров и вебинаров, организации мастер-классов с приглашением профессиональных спикеров.

Как считает Л. А. Татаринцева, необходимо обратить внимание на институциональную поддержку малого бизнеса [9]. В единую систему следует включить: субъекты малого предпринимательства, нормативное регулирование, государственный аппарат, программы поддержки бизнеса и, собственно, саму инфраструктуру – государственную, рыночную, общественную. Причем регулирование нужно проводить на федеральном, региональном и местном уровнях. Как предлагают специалисты Ю. А. Дмитриев, С. Н. Мамедов, А. С. Вилков, на федеральном уровне нужно проработать нормативную базу [4], а на региональном – учесть интересы региона и местных властей при согласовании с федеральным центром. Местные органы ориентированы на местные рынки, процессы обеспечения населения товарами и услугами надлежащего качества [10].

В последние годы заслуживает внимания государственная поддержка социального предпринимательства, которая относится к статье 24.1 закона № 209-ФЗ. Государственная поддержка социальным предприятиям может осуществляться только в том случае, если соблюдается ряд условий. Прежде всего нужно отметить, что такое социальное предпринимательство. Это предпринимательская деятельность, направленная на достижение общественно полезных целей, способствующая решению социальных проблем граждан и общества. Социальное предприятие – субъект малого или среднего предпринимательства, осуществляющий деятельность в сфере социального предпринимательства. Социальные предприятия должны обеспечивать занятость следующих категорий людей. Вопросы социальной поддержки бизнеса, развития социальных институтов находят обсуждение в трудах зарубежных авторов [12; 18].

Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Орловской области осуществляется в рамках Государственной программы Орловской области «Развитие предпринимательства и деловой активности в Орловской области». На ее выполнение было запланировано 479 955 592,98 руб. расходов бюджетных ассигнований. Объем финансирования с начала года составил 220 789 013,63 руб., что, по оперативным сведениям, составляет 46 % (таблица 1).

Таблица 1 – Исполнение бюджета Орловской области в разрезе государственных программ

Показатель	Уточненная бюджетная роспись	Объем финансирования	Процент
Государственная программа Орловской области «Управление государственными финансами Орловской области»	2 180 948 674.00	1 790 611 142.45	82.10
Государственная программа Орловской области «Развитие отрасли здравоохранения в Орловской области»	9 454 263 105.62	5 469 007 162.37	57.85
Государственная программа Орловской области «Социальная поддержка граждан в Орловской области»	8 966 134 938.29	6 557 207 659.48	73.13
Государственная программа Орловской области «Образование в Орловской области»	12 195 526 879.29	8 337 940 198.75	68.37
Государственная программа Орловской области «Развитие физической культуры и спорта»	967 777 693.52	608 268 648.20	62.85
Государственная программа Орловской области «Молодёжь Орловщины»	70 459 784.96	42 497 951.95	60.32
Государственная программа Орловской области «Содействие занятости населения Орловской области»	446 579 079.15	179 404 665.76	40.17
Государственная программа Орловской области «Развитие предпринимательства и деловой активности в Орловской области»	479 955 592.98	220 789 013.63	46.00
Государственная программа Орловской области «Обеспечение условий и формирование комфортной среды проживания в Орловской области»	952 529 292.40	513 208 135.76	53.88
Итого	14 350 800.00	0.00	0.00

Объем бюджетных ассигнований, которые тратятся на реализацию Государственной программы Орловской области «Развитие предпринимательства и деловой активности в Орловской области», складывается следующим образом (рисунок 1). Источником информации этих данных является Постановление Правительства Орловской области от 9 сентября 2019 года № 508 «Об утверждении государственной программы Орловской области "Развитие предпринимательства и деловой активности в Орловской области"», которое представлено в электронном фонде правовых и нормативно-технических документов.

Плановые показатели говорят о том, что основное финансирование программы развития малого предпринимательства в Орловской области будет в 2023 г. В этом году ожидается финансирование предпринимательства из средств областного бюджета и федерального бюджета. Общая сумма средств, которая будет направлена в 2023 г. на развитие малых предприятий на Орловщине, составит 1 778 987,3 тыс. рублей, из федерального бюджета предприятия получают 248 658,2 тыс. рублей; из областного бюджета – 1 456 329,1 тыс. рублей. Мы видим, что из бюджета области на поддержку малого предпринимательства должны направить практически в 7 раз больше средств, чем из федерального центра. Из внебюджетных источников, а это, как правило, собственные средства предпринимателей, планируется направить в разные годы от 68000 до 80000 тыс. руб. собственных денег.

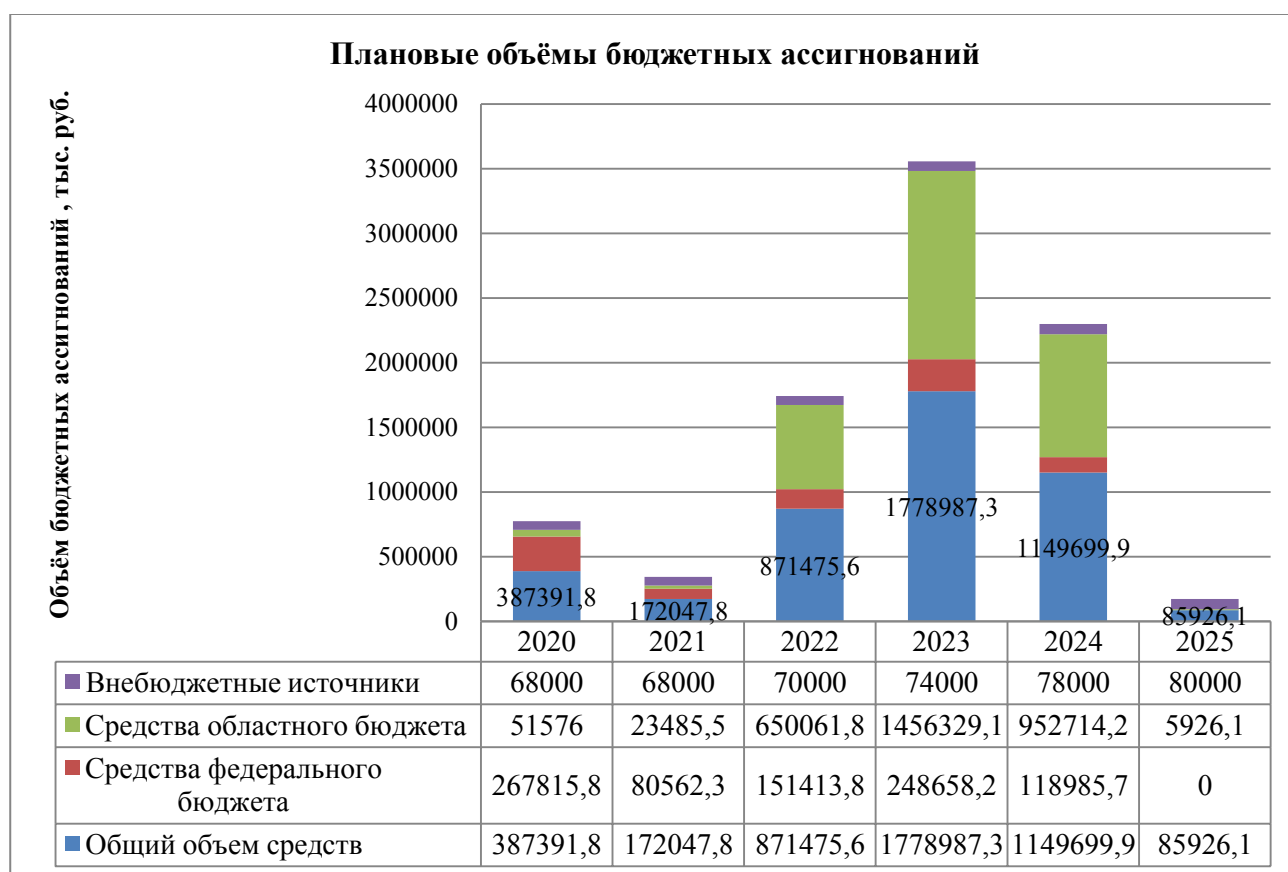


Рисунок 1 – Плановые объёмы бюджетных ассигнований на реализацию Государственной программы Орловской области «Развитие предпринимательства и деловой активности в Орловской области», тыс. руб.

В последние годы усиливаются меры по организации государственной поддержки субъектов малого предпринимательства, что сказывается на развитии малых предприятий.

Анализ числа малых предприятий в динамике можно проанализировать по данным единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства (таблица 2) [5].

Таблица 2 – Число малых предприятий и индивидуальных предпринимателей по состоянию на 10 января 2022 г.

Округа	Всего	Юридических лиц			Индивидуальных предпринимателей		
		всего	Микро-предприятие	Малое предприятие	всего	Микро-предприятие	Малое предприятие
Российская Федерация	5 866 703	2 314 058	2 110 815	185 592	3 552 645	3 525 482	26 837
Центральный федеральный округ	1 857 954	802 946	729 715	66 375	1 055 008	1 048 578	6 336
Северо-Западный федеральный округ	678 810	304 806	278 451	24 174	374 004	371 479	2 495
Южный федеральный округ	678 129	179 578	163 568	14 599	498 551	494 887	3 629
Северо-Кавказский федеральный округ	205 050	50 834	46 592	3 831	154 216	153 351	856

Приволжский федеральный округ	1 035 009	410 521	373 356	34 035	624 488	618 541	5 891
Уральский федеральный округ	494 768	199 934	183 285	15 246	294 834	292 166	2 637
Сибирский федеральный округ	610 050	247 591	227 203	18 772	362 459	359 303	3 109
Дальневосточный федеральный округ	306 933	117 848	108 645	8 560	189 085	187 177	1 884

Данные цифры показывают, что общее число предприятий малого и среднего бизнеса в России составляет 5 866 703 единиц. Из них 2 314 058 – это юридические лица и 3 552 645 – индивидуальные предприниматели. Следовательно, граждане предпочитают работать на условиях индивидуального предпринимательства без образования юридического лица.

Проанализируем, как меняется предпринимательская активность в Орловской области по годам (рисунок 2).

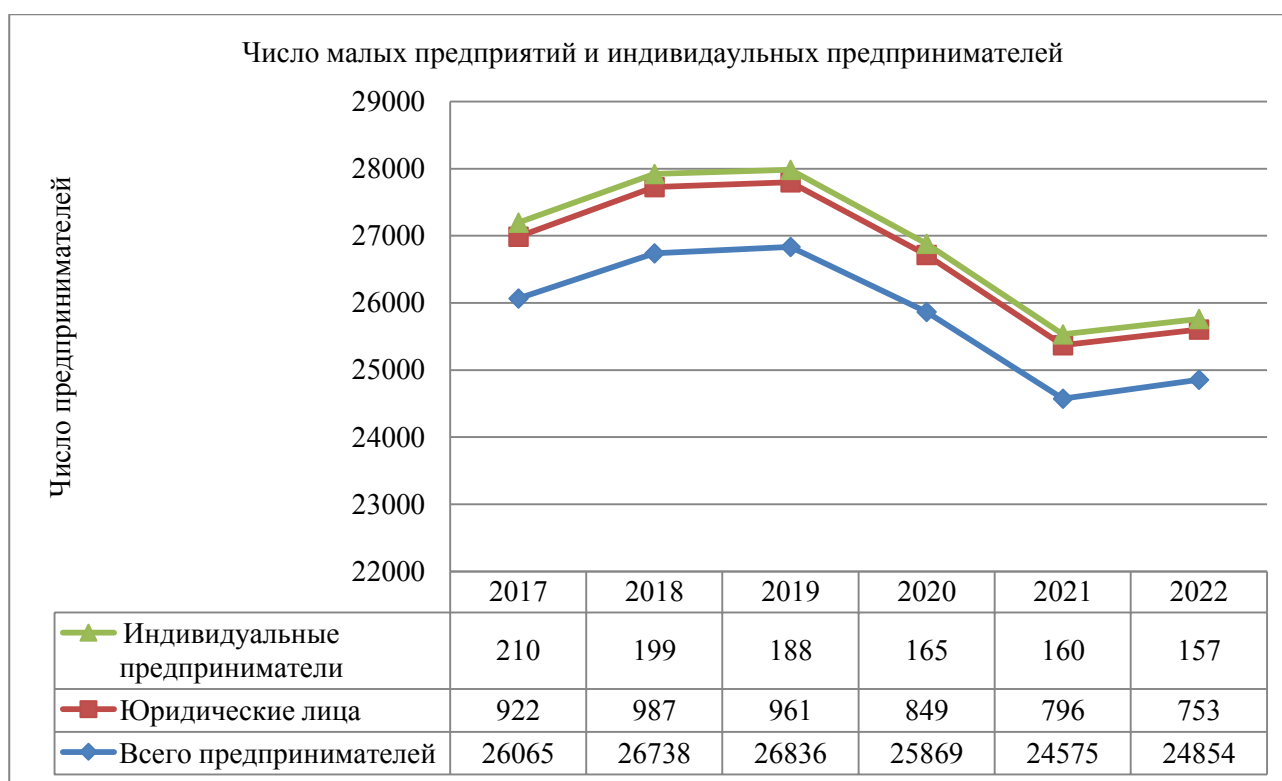


Рисунок 2 – Число малых предприятий и индивидуальных предпринимателей в Орловской области, единиц

По годам число малых предприятий в целом уменьшается, и на графике это наглядно видно. Если в 2017 году было 26 065 предприятий и ИП, то в 2022 году число уменьшилось до 24 854 единицы ($26\ 065 - 24\ 854 = 1\ 211$ ед.). Тенденция уменьшения количества предпринимателей наблюдается как у предприятий, так и у предпринимателей. За анализируемый период было закрыто 169 предприятий ($753-922$), и ликвидировано 53 ИП. Причем видно, что граждане неохотно занимаются зарегистрированным бизнесом, а предпочитают работать лично, имея больше льгот, нежели предприятия. Это говорит о необходимости проработки мер государственной финансовой поддержки для юридических лиц, прежде всего, т. к. у предприятий

больше шансов расширить свою деятельность и перейти в статус среднего и крупного предприятия [13]. За счет активной государственной поддержки, которая осуществляется в последние годы при новом правительстве, видно, что намечается тенденция роста числа малых фирм, что требует дальнейшего совершенствования мер поддержки бизнеса в России и регионе.

В Орловской области динамика функционирования малых и средних предприятий за 2019-2021 гг. приведена в таблице 3 [14].

Таблица 3 – Динамика функционирования малых предприятий по Орловской области за 2019-2021 гг.

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Темп роста, %	
				2021/2020	2020/2019
Субъектов малого бизнеса, ед.	1 014	956	910	95,19	94,28
Работников малых предприятий, чел.	30 731	28 992	26 649	91,92	94,34

В таблице приведена динамика изменения показателей, которые характеризуют, сколько предприятий функционирует в Орловской области и какова численность работников малых предприятий. По данным анализа, наблюдается снижение числа субъектов малого бизнеса в 2021 году по сравнению с 2020 годом на 4,81 %. Темп снижения показателя в 2020 году по сравнению с 2019 годом составил 94,28 %. Соответственно, уменьшается и численность работников малых предприятий. В 2021 году численность работников по сравнению с 2020 годом уменьшилась на 2343 человека. В 2020 году уменьшение количества работников составило 1739 человек. Темп снижения равен 94,34 %. Малый и средний бизнес в условиях геополитических изменений и введения санкций требует поддержки. И эти меры поддержки могут касаться как общеорганизационных, финансовых, информационных вопросов, так и повышения социализации предпринимательства за счет вовлечения в работу трудоспособных инвалидов и адресной финансовой поддержки мероприятий, которые будут связаны с их адаптацией к новым рабочим условиям.

Результаты и обсуждение

В последние месяцы в связи с продолжающимися санкциями в адрес нашей страны проводится усиленная работа по поддержке малого предпринимательства.

Как отметил первый вице-премьер правительства РФ Андрей Белоусов: «В последние годы был решён ряд системных вопросов, однако работа должна быть продолжена и расширена. Особого внимания требуют предприятия в первые три года деятельности, им необходимо помочь с выходом на рынки и получением инвестиционных средств. Среди направлений, которые также нуждаются в активной поддержке, – промышленные предприятия, сельхозпроизводители, стартапы технологических компаний, социальные предприниматели» [8].

«Весьма примечательно, что в стратегии развития России до 2030 года отмечено увеличение численности занятых в сфере малого и среднего бизнеса до 25,6 миллиона человек», – отмечает Президент России. Поэтому на всех рабочих совещаниях обсуждается поддержка самозанятых, молодых предпринимателей, в сфере обрабатывающих и высокотехнологичных производств.

В числе задач, которые должны быть решены в ближайшие годы, следующие:

- 1) увеличение количества вновь создаваемых субъектов МСП,
- 2) увеличение продолжительности жизни предприятий,
- 3) рост количества занятых в сфере обрабатывающих производств и высокотехнологичного бизнеса,
- 4) увеличение охвата мерами государственной поддержки в целевых группах предпринимателей,
- 5) выход на маркетплейсы и развитие экспорта,

б) цифровизация услуг и упрощение процедур ведения бизнеса.

Комплекс мер касается поддержки предпринимателей в условиях геополитической нестабильности (таблица 4).

Таблица 4 – Меры государственной поддержки субъектов малого предпринимательства

Мера поддержки	Условия государственной поддержки
1. Собственность бизнеса	Сохранение права на собственность бизнеса
2. Заключение и расторжение контрактов на закупку	Проработка процедуры изменения или расторжения контрактов на поставку товаров, работ и услуг для государственных или муниципальных нужд
3. Применение штрафных санкций	Планируется не применять штрафные санкции в случае мобилизации предпринимателя
4. Лицензирование деятельности	Автоматическое продление лицензий по аналогии с механизмом, который действовал в пандемию коронавируса
5. Уплата налогов и сборов	Перенос срока уплаты налоговых и иных платежей
6. Составление и представление налоговых деклараций и отчетов	Перенос сроков предоставления деклараций и отчетности
7. Уплата кредитов и займов	Введения отсрочки по уплате платежей по кредитным договорам и договорам лизинга
8. Расторжение договоров аренды	Возможность приостановления или расторжения договоров аренды без штрафных санкций, если недвижимость взята в аренду у государства

Ряд мер государственной поддержки малого предпринимательства, казалось бы, никак не связан с финансовой сферой. К примеру, сокращение числа контрольно-надзорных проверок. Но косвенно они касаются оптимизации работы контрольно-надзорных структур и сокращают затраты труда и времени инспекторов на проведение проверок и надзора со стороны Генеральной прокуратуры РФ. Ещё на XXV Петербургском международном экономическом форуме Президент России В. В. Путин дал поручение о сокращении числа проверок малых предприятий. Правительство подготовило документ по этому направлению, и он вступает в силу с 2023 года.

Проверки остаются для двух типов предприятий:

- предприятия чрезвычайно высокого и высокого риска;
- опасные производственные объекты II класса опасности и гидротехнические сооружения II класса.

Все остальные предприятия освобождаются от проверок в 2023 году.

При проведении проверок применяется риск-ориентированный подход. Частота проверок находится в прямой зависимости от категории риска, под которую подпадает объект контроля.

Всего различают шесть категорий риска: чрезвычайно высокий риск – наивысший, высокий, значительный, средний, умеренный и низкий.

Для установления класса риска и применения мер государственной поддержки следует руководствоваться Постановлением Правительства РФ от 17.08.2016 N 806 (ред. от 28.09.2022) «О применении риск-ориентированного подхода при организации отдельных видов государственного контроля (надзора) и внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации».

Предприятия с категорией умеренного, среднего и низкого риска полностью освобождаются от проверок начиная с 2023 года. Государственные меры по освобождению малого предпринимательства от проверок значительно снижают административную нагрузку на биз-

нес и экономят затраты труда контролирующих структур. Уже анализ показывает, что количество проверок снизилось вдвое. Малый бизнес может обратиться в контрольный орган с просьбой провести профилактический визит, по которому нет штрафов и наказания. Эта практика активно используется уже в 2022 году, в условиях моратория на плановые и внеплановые проверки, который действует до конца 2022 года. С начала года их доля в общем количестве контрольных мероприятий составила 80 %, в то время как в аналогичном периоде прошлого года этот показатель приближался к 5 % [2].

Орловская область озвучивает следующие приоритеты по финансовой поддержке малых предприятий, которые получают своё развитие на территории Орловской области в 2022 году:

1. Льготные кредиты системообразующим компаниям;
2. Компенсации МСП расходов на систему быстрых платежей;
3. Кредитные каникулы для заемщиков ФОТ 3.0;
4. Гранты молодым предпринимателям;
5. Льготные кредиты для МСП в рамках программы стимулирования кредитования;
6. Продление срока уплаты авансового платежа по налогу на прибыль;
7. Реструктуризация кредитов с плавающими ставками;
8. Льготный доступ к инфраструктуре для малых производств;
9. Льготные кредиты на пополнение оборотных средств в рамках нацпроекта МСП;
10. Льготные кредиты под 3 % для высокотехнологичных компаний;
11. Поручительство Корпорации МСП до 50 % от суммы кредита.

Большинство мер финансовой поддержки касается социального предпринимательства. Они связаны с увеличением единовременных выплат по социальному контракту, которые можно получить на развитие своего дела и ведение личного подсобного хозяйства. По поручению Президента с 1 июля эти выплаты были увеличены на 100 тыс. рублей. Таким образом, максимальный размер помощи для индивидуальных предпринимателей вырос с 250 тыс. рублей до 350 тыс. рублей, а для граждан, ведущих личное подсобное хозяйство, – со 100 тыс. рублей до 200 тыс. рублей.

Все меры способствуют реализации проекта развития малого и среднего предпринимательства в стране и регионах.

Применяемые меры государственной финансовой поддержки малого предпринимательства, как показал анализ проблемы, разнообразны. Но все они касаются грантов, субсидий, льготного кредитования и налогообложения предпринимателей и молодежи. В стране активно запускаются программы поддержки населения, которое особо нуждается в социальной помощи и защите и активно сейчас участвует в адаптации. Нынешнее время в мире называют периодом инклюзии и вовлечения инвалидов в трудовую деятельность. Следовательно, должны быть разработаны меры и механизмы поддержки инвалидов, особенно сейчас, во время нестабильной внешнеполитической ситуации.

На сайтах областных администраций и информационных порталов «Мой бизнес» для предпринимателей по регионам приводятся меры льготной налоговой поддержки для инвалидов. Рассмотрим эти меры. Они касаются трех налогов (рисунок 3).

Во-первых, малые предприятия имеют льготу по налогу на прибыль организаций. Ставка налога на прибыль, зачисляемая в бюджет города, составляет 12,5 % для организаций, которые используют труд инвалидов. Эта льгота регламентируется соответствующими законом городов «Об установлении ставки налога на прибыль для общественных организаций инвалидов и организаций, использующих труд инвалидов».

Льготная ставка налога на прибыль применяется, если среднесписочная численность инвалидов среди работников составляет не менее 50 %, а их доля в фонде оплаты труда не менее 25 %.



Рисунок 3 – Льготы по налогам и сборам для предпринимателей, использующих труд инвалидов

Предприятия не имеют права применить льготу, если прибыль получена от производства и продажи акцизных товаров, минерального сырья, оказания посреднических услуг, которые также связаны с продажей акцизных товаров и минерального сырья. Льгота не применяется, если были нарушены договорные обязательства, в т. ч. в рамках благотворительной деятельности, целевых поступлений, целевого финансирования.

Налоговая база по налогу на прибыль уменьшается на:

- доплаты инвалидам, предусмотренные законодательством РФ (п.23 ст.255 НК РФ);
- расходы предприятия на социальную защиту населения. Причем эти расходы составляют не менее 50 %, и доля расходов на оплату труда инвалидов в расходах на оплату труда составляет не менее 25 % (пп.38 п.1 ст.264 НК РФ).

Также меры налоговой поддержки касаются льгот по налогу на имущество организаций. Муниципалитеты вносят коррективы в законы, которые действуют на территории городов, в части уплаты налога на имущество. Предприятия, которые используют труд инвалидов, полностью освобождаются от налоговых платежей. При этом среднесписочная численность инвалидов среди работников составляет не менее 50 %, а доля в фонде оплаты труда не менее 25 %. Причем это имущество должно применяться в деятельности предприятия при осуществлении текущих операций.

Под льготы по налогу на имущество не попадают:

- те предприятия, которые занимаются брокерскими и посредническими услугами;
- предприятия, реализующие подакцизные товары и минеральное сырье.

Государство дает возможность использовать льготы по страховым взносам в Фонд социального страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. Размер льготы составляет 60 % размера страховых тарифов организациями любых организационно-правовых форм в части выплат в денежной и натуральной формах по трудовым договорам и договорам гражданско-правового характера. Льготы предоставляются инвалидам I, II и III группы.

Буквально за последний месяц появилось много новых программ поддержки инвалидов и стимулирования предпринимателей к трудоустройству инвалидов. Даже была создана цифровая платформа «Открыто для всех». Эта программа ориентирована на государственную поддержку предпринимателей, которые будут делиться своими лучшими практиками по привлечению к труду инвалидов, поддержат проект и заключат национальный инклюзивный договор. Данная платформа пока заявлена как новый проект, но она может получить те же возможности

и распространение, что и цифровая платформа для малого и среднего бизнеса. Контент платформы «Открыто для всех» объединит две цифровые траектории – предпринимателей и инвалидов.

Наши предложения для экономического обоснования как финансовых, так и нефинансовых мер государственной поддержки касаются следующих вопросов (таблица 5).

Таблица 5 – Предложения для экономического обоснования применения мер государственной финансовой поддержки предпринимательства и инвалидов

Малые предприятия и индивидуальные предприниматели	Инвалиды (нуждающиеся граждане)
Информация о мерах государственной поддержки для предпринимателей (по видам поддержки и расширения налоговых льгот и адресных дотаций)	Информация о мерах государственной поддержки для инвалидов, желающих найти работу и трудоустроиться
Формирование цифрового банка компаний, которые подписали национальный инклюзивный договор и готовы вовлечь в процессы и создание ценностей инвалидов	Формирование цифрового банка физических лиц, желающих принять участие в реализации проектов, найти работу и трудоустроиться
Цифровой форум обмена лучших практик социальной ответственности бизнеса перед работниками	Цифровой форум результативности взаимодействия с работодателями и трудоустройства
Партнеры в сфере финансов (государственные структуры) и кредитные учреждения, готовые инвестировать в социальные проекты	Банки, которые заинтересованы в вовлечении в льготное кредитование трудоспособных и трудоустроенных инвалидов
Бизнес-обучение на основе проведенного мониторинга предпочтений инвалидов в выборе профессий	Сбор заявок с инвалидов о предпочтениях в изменении профессии и выборе новой работы
Производственная кооперация и сбыт – обмен товарами, услугами, работами	Формирование банка граждан по компетенциям, которые востребованы
Работа цифровых сервисов для предпринимателей	Работа цифровых сервисов для инвалидов

Предложения организационно-экономического характера могут иметь практическое значение не только для малых предприятий, государственных финансовых органов, но и кредитных организаций, общественных фондов инвалидов, торгово-промышленной палаты. Регионы могут включиться в продвижение данного проекта, имея в наличии средства федерального бюджета, регионального бюджета и внебюджетные средства на реализацию Государственной программы Орловской области «Развитие предпринимательства и деловой активности в Орловской области».

Как показал анализ объемов бюджетных ассигнований, которые были заложены Департаментом финансов Орловской области, на реализацию Государственной программы Орловской области «Развитие предпринимательства и деловой активности в Орловской области» в 2023 году ожидается значительное выделение финансовых средств для развития малого предпринимательства. За счет корректировки бюджетных трансферов и внесения предложений в правительство области и федерального центра можно распределить государственную поддержку между предпринимателями и социальными предпринимателями исходя из объемов производства продукции, работ, услуг и участия в формировании валового регионального продукта в пропорциональном отношении.

Финансовые потребности отдельных категорий граждан и субъектов малого предпринимательства, готовых включиться в программу сообщества инклюзивного бизнеса, необходимо обосновать на основе мониторинга показателей труда и занятости инвалидов и их желания при-

нять участие в программах обучения и трудоустройства. Для этого используем показатели, которые можно сгруппировать и оценить на основе данных статистики (таблица 6) [16].

Таблица 6 – Численность инвалидов по группе инвалидности по РФ и Орловской области

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021	2022
РФ						
Всего инвалидов	11 531 402	11 356 228	11 276 578	11 066 240	10 745 240	10 474 835
1 группа	1 479 166	1 442 658	1 440 614	1 398 534	1 170 220	1 280 696
2 группа	5 629 396	5 437 807	5 294 095	5 083 767	4 844 154	4 644 227
3 группа	4 422 840	4 475 763	4 541 869	4 583 939	4 569 645	4 549 912
Орловская область						
Всего инвалидов	64232	62552	61395	59683	57045	54671
1 группа	6768	6681	6583	6476	6218	5928
2 группа	35350	33757	32742	31381	29659	28087
3 группа	22114	22114	22070	21826	21168	20656

Рассмотрим численность инвалидов по России и Орловской области и динамику изменения численности этих категорий граждан. Численность инвалидов снижается как по России, так и в Орловской области. В 2022 году в России насчитывалось 10474835 инвалидов, в 2021 г. – 10745240 инвалидов. Темпы снижения составили 97 %. По Орловской области численность инвалидов в 2022 году была равна 54671 человек, в 2021 году – 57045 человек. Темпы снижения составили в целом по всем группам 95 %, что примерно тождественно показателям по стране. Если проанализировать группы инвалидности и по их возможности работать, то по России увеличивается число инвалидов 1 группы, которая, как правило, неработающая. Число инвалидов 2 группы уменьшилось, а третья группа осталась на том же уровне.

По Орловской области, как мы видим, ситуация несколько иная: количество инвалидов неработающей группы уменьшается (на 290 чел.), а также снижается количество инвалидов и 2 группы (на 1572 чел.) и 3 группы (на 512 чел.).

При снижении численности инвалидов по России примерно 38 % составляют люди в трудоспособном возрасте от 18 до 60 лет. В Орловской области это 36 %. Причем по России 62 % населения еще потенциального трудоспособного возраста, а по Орловской области – 64 %. Однако иная выборка данных, к сожалению, отсутствует (рисунок 4).

Распределение данных по работающим и неработающим инвалидам приведено на рисунке 5.

Потенциал инвалидов и их возможности быть трудоустроенными оценим, рассмотрев цифры по России и Орловской области. По России из 100 % людей в трудоспособном возрасте работают 26 %, по Орловской области – 25 %. Остальные граждане в трудоспособном возрасте не работают, но вполне вероятно хотели бы трудоустроиться.

По данным федерального реестра инвалидов, сейчас в РФ официально трудоустроены только 26,3 % (1 млн человек) от общего числа инвалидов трудоспособного возраста, что почти в 2,2 раза ниже аналогичного показателя для всего трудоспособного населения. И такой низкий показатель требует введения стимулирующих мер.

В 2022 году для стимулирования труда инвалидов были изменены правила учёта квот предприятиям для трудоустройства инвалидов. Теперь квота для приёма на работу инвалидов будет считаться исполненной работодателем, если он заключит с такими сотрудниками необходимое количество трудовых договоров – обычных или срочных. То есть работодатель должен подтвердить факт приема сотрудника на работу. Размер квот ведомство пока менять не планирует. Для средних и крупных организаций (со штатом более 100 человек) она будет составлять 2-4 % от общего числа работников, для более мелких (от 35 до 100 человек) – в пределах 3 %. Это слишком низкое значение трудоустройства инвалидов.

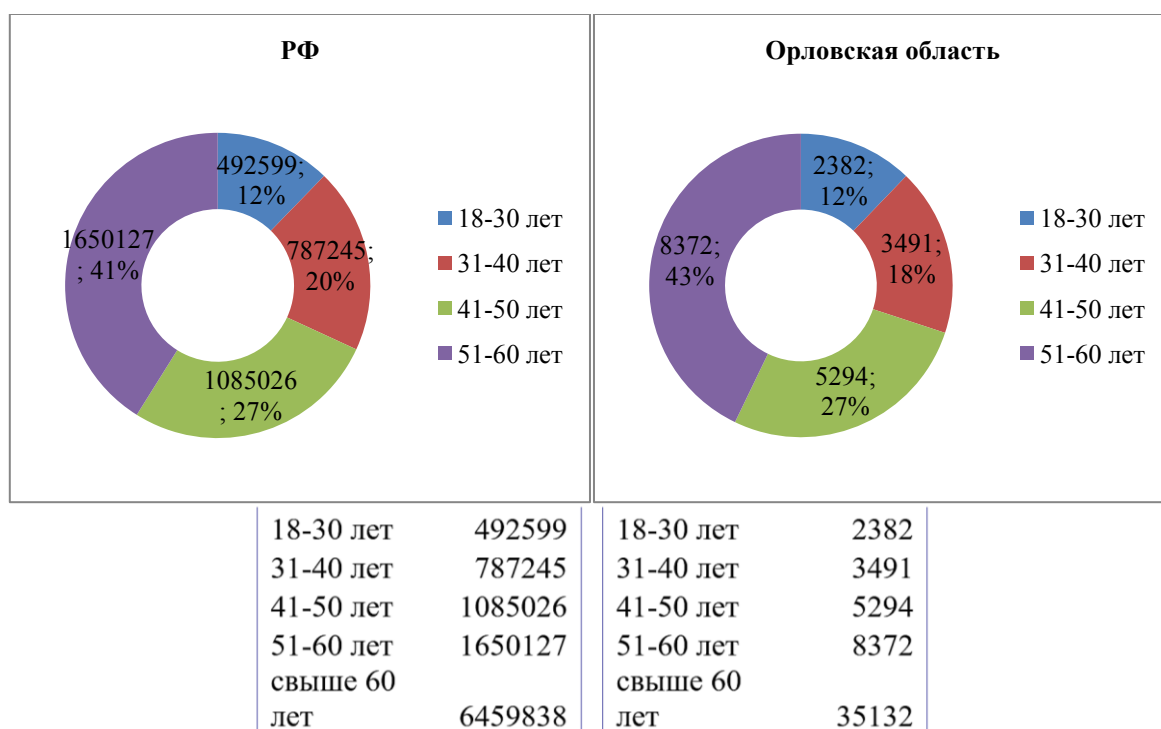


Рисунок 4 – Численность инвалидов по возрастным группам

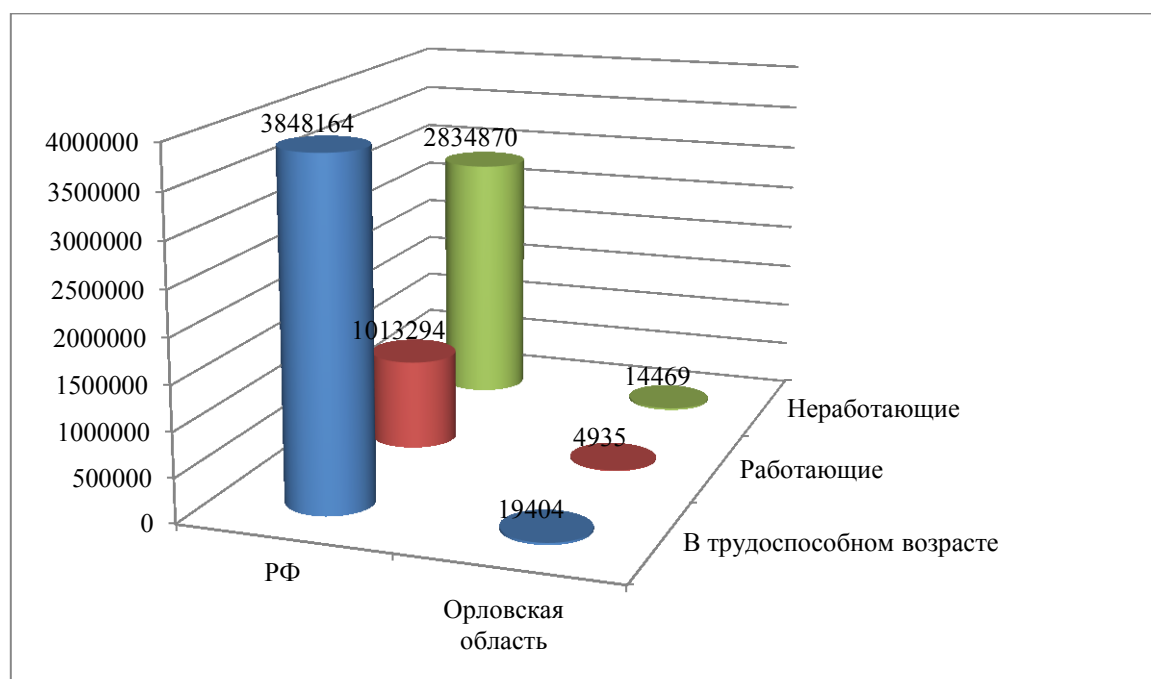


Рисунок 5 – Численность инвалидов в трудоспособном возрасте и потенциал неработающих граждан

Анализ показал, что проблему трудоустройства инвалидов и финансового стимулирования предпринимателей при приёме на работу инвалидов необходимо решать за счет финансовой поддержки малого предпринимательства и адресного субсидирования приёма инвалидов на работу. И эта работа должна проводиться планомерно и обоснованно. Это должны быть люди, которые нуждаются в специалистах и готовы принять на работу лиц с ограниченными возможностями здоровья.

Рекомендуется рассмотреть предложения по выделению 434 070 тыс. руб. средств из

областного бюджета на реализацию проекта по привлечению инвалидов к выполнению трудовых обязанностей. Для предпринимателей это может быть адресная поддержка расходов на адаптацию, обучение, модернизацию производства в размере 30 000 руб. на 1 сотрудника. Общая сумма адресной поддержки исходя из численности неработающего населения Орловской области 14 469 чел. x 30 000 руб. = 434 070 тыс. руб.

Для финансового обоснования и информационного сопровождения разработки мер государственной поддержки малых предприятий при приеме инвалидов на работу необходимо создать на цифровой платформе сообщества инклюзивного бизнеса следующие сервисы для мониторинга и анализа данных: адресная поддержка инвалидов; мониторинг численности инвалидов, которые обратились в службу занятости; численность инвалидов, прошедших обучение и получивших образование по востребованным профессиям; предпочтения инвалидов в поиске подходящей работы; вакансии работодателей по профессиям; распределение инвалидов по желанию получить новую профессию. Это могут быть и иные сервисы для доступной среды. Мониторинг для начала корректировки программы поддержки малого предпринимательства необходимо проводить по регионам.

Заключение

Таким образом, комплекс мер государственной поддержки малого предпринимательства позволит улучшить предпринимательскую среду, создать условия для вовлечения в процессы производства новой рабочей силы, повысить объемы производства, увеличить сумму налоговых поступлений в бюджеты. Труд должен быть доступен для всех граждан, а предпринимательство должно иметь гарантии по адаптации людей, принятых на работу, у которых есть трудовые ограничения.

Список источников:

1. Байсиев И. Х., Савостицкий А. С. Реализация национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» // Академическая публицистика. – 2021. – № 4. – С. 188-190.
2. Большую часть бизнеса освободят от проверок в 2023 году // Официальный сайт Правительства России. – URL: <http://government.ru/news/46688/>.
3. Боробов В. Н. Малое предпринимательство, его роль в рыночной экономике // Тенденции развития науки и образования. – 2021. – № 71-3. – С. 11-15.
4. Дмитриев Ю. А., Мамедов С. Н., Вилков А. С. Малое и среднее предпринимательство в системе регионального и муниципального управления // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2021. – Т. 2. – № 12(120). – С. 27-31.
5. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства // Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/index.html>.
6. Жолудева В. В., Мельниченко Н. Ф., Маркова О. В. Малое и среднее предпринимательство как фактор развития моногородов // Муниципальная академия. – 2022. – № 2. – С. 170-176.
7. Замышляева Е. Л., Парушина Н. В. Система показателей эффективности предпринимательства на разных уровнях управления с учетом многокритериальной оценки // Вестник ОрелГИЭТ. – 2021. – № 3(57). – С. 12-19.
8. В Правительстве обсудили приоритетные направления поддержки МСП до 2030 года // Официальный сайт Правительства России. – URL: <http://government.ru/news/46577>.
9. Татаринцева Л. А. Малое предпринимательство: теоретические основы исследования государственного регулирования // Modern Science. – 2021. – № 12-1. – С. 129-134.
10. Лебедевская О. А., Литав Е. Я. Малое и среднее предпринимательство в условиях пандемии COVID-19 // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия: Экономика и экологический менеджмент. – 2022. – № 2. – С. 160-172.
11. Лытнева Н. А. Методический инструментарий коэффициентного анализа эффективности собственного капитала организации / Н. А. Лытнева, В. Б. Малицкая, К. С. Терновых, М. Б. Чиркова // Вестник ОрелГИЭТ. – 2021. – № 2(56). – С. 57-63.
12. Ляпина И. Р., Журавлева Т. А., Скоблякова И. В. Социальные институты и их влияние на цикличность развития экономики // Среднерусский вестник общественных наук. – 2021. – Т. 16. – № 4. – С. 133-147.

13. Симонова Е. В. Динамика развития не крупного предпринимательства в России // Вестник ОрелГИЭТ. – 2021. – № 4(58). – С. 20-27.
14. Статистика и аналитические материалы // Официальный сайт Администрации города Орла. – URL: <https://www.orel-adm.ru/ru/activity/statistika-i-analiticheskie-materialy/>.
15. Рудакова О. В., Павленко И. Г. Развитие методологических принципов исследования коммуникаций в бизнесе // Экономика Крыма. – 2014. – № 1. – С. 40-43.
16. Федеральный реестр инвалидов // Пенсионный Фонд Российской Федерации. – URL: <https://sfri.ru>.
17. Bogataya I.N. Intellectual capital and human resources as objects of accounting and control / Bogataya I.N., Kislaya I.A., Krohicheva G.E., Kuznetsova M.A. // International Journal of Economics and Business Administration. – 2019. – Vol. 7. – No S1. – P. 343-353.
18. Stash S. Ecological and economic problems of development of socio-economic system at the municipal level / Stash S., Makarenya T., Simchenko N., Sinelnikov T. // 17th international multidisciplinary scientific geoconference SGEM 2017 : Conference proceedings, Vienna, Austria, 2017. – P. 365-372.

Статья поступила 06.10.2022 г.

Шандрак Е. В., Карпова О. И.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УГОЛОВНО- ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Шандрак Евгений Валерьевич

заместитель начальника

УФСИН России по Орловской области;
РФ, 302010, г. Орел, Кромское шоссе, д. 6
e-mail: kriscent1986@mail.ru

Карпова Ольга Ивановна

кандидат экономических наук, доцент

Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС;
РФ, 302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
e-mail: sviridova.o@list.ru

Shandrak Evgeny V.

deputy chief

Federal Penitentiary Service of Russia in the Orel Region;
6 Kromskoe Route, Orel 302010, Russian Federation
e-mail: kriscent1986@mail.ru

Karpova Olga I.

Candidate of Economic Sciences, Associated Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPa;
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028, Russian Federation
e-mail: sviridova.o@list.ru

В последние годы применяются меры государственной поддержки уголовно-исполнительной системы страны для создания условий, которые обеспечивают привлечение осуждённых к труду, выполняющих задания по производству товаров, работ, услуг для удовлетворения государственных и общественных потребностей и получения прибыли. Цель исследования заключается в анализе современных особенностей развития производственной деятельности уголовно-исполнительной системы Орловской области; в выявлении ключевых проблем; в разработке предложений о создании механизма частно-государственного взаимодействия, основным отличием которого является выделение зоны исключительной ответственности частного инвестора за оборудование, реализацию выпускаемой продукции, а также установление оплаты труда осуждённых. Методология исследования основана на использовании методов обзорной оценки, сравнении показателей производственной и финансовой деятельности учреждений уголовно-исполнительной системы, определении закономерностей получения результата за счёт произведённых расходов и рассмотрении участия инвесторов в производстве. В результате выявлены положительные тенденции производственной деятельности регионального УФСИН России, установлены факты непрерывного увеличения объёма производства товаров, выполненных работ и оказанных услуг, связанного с привлечением осуждённых к труду, а также формирования положительного финансового результата – чистой прибыли в течение последних трёх лет. В качестве отрицательных факторов отмечено снижение финансового результата, использованного на содержание и укрепление материально-технической базы, модернизацию и развитие производства, создание рабочих мест для осуждённых в целом и сокращение затрат на модернизацию и приобретение машин и оборудования в частности.

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, производство, привлечение к труду осуждённых, себестоимость, накладные расходы, частно-государственное взаимодействие.

Шандрак Е. В., Карпова О. И. Современные тенденции и проблемы производственной деятельности уголовно-исполнительной системы Орловской области // Экономическая среда. – 2022. – № 2 (40). – С. 38-46. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/38-46>.

Measures of state support of the country's penal system have been recently applied to create conditions that ensure the involvement of convicts in labour, thus producing goods, works, providing services to meet state and public needs and to make profit. The purpose of the study is to analyze modern features of the production activities development of the penal system of Orel region, identify the key problems, and develop the proposals for creation of public-private interaction mechanism. Its main difference is specifying of exclusive responsibility zone of a private investor for equipment, sale of products, as well as defining remuneration for convicts. The methodology of the study is based on the methods of review assessment, comparison of production and financial activities indicators of penal institutions, determination of patterns of obtaining results due to expenses incurred and consideration of investors' participation in the production. As a result, positive trends in the production activity of regional Federal Penitentiary Service of Russia were revealed, facts of continuous increase of production volume of goods, work performed and services rendered performed by convicts, as well as positive financial result – net profit over the past three years were established., it was - a Decrease of financial result used to maintain and strengthen the material and technical base, modernization and development of production, creation of jobs for convicts, in general, and reduction of costs for modernization and purchase of machinery and equipment, in particular were noted as negative factors.

Keywords: penal system, production, involvement of convicts in labour, cost, overhead costs, public-private interaction.

Shandrak E. V., Karpova O. I. Modern trends and problems of the production activity of the penal system of Orel region. *Economic environment*. 2022; 2(40): 38-46. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/38-46>.

Введение

В современных условиях развития уголовно-исполнительной системы России привлечение осуждённых к труду является одной из основных мер их исправления. В настоящее время в соответствующих учреждениях нашей страны содержится около 450 тыс. чел., из них порядка 130 тыс. чел. осуждённых трудоустроены на работах, связанных с приносящей доход деятельностью. В учреждениях Управления Федеральной службы исполнения наказаний России по Орловской области содержится около 3,3 тыс. чел., при этом порядка 2,2 тыс. чел. привлекаются к оплачиваемому труду. Стоит отметить, что регион является лидером по привлечению осуждённых к труду в уголовно-исполнительной системе страны в целом.

Производственная деятельность, с одной стороны, является дополнительным источником доходов учреждений исполнения наказаний. Однако основная цель привлечения осуждённых к труду – это их участие в общественном воспроизводстве, нацеленное на исправление. В процессе трудовой адаптации, ресоциализации, последующем участии осуждённых в трудовой деятельности исправительного учреждения создаются условия переосмысления преступной деятельности, раскаяния и закладываются основы предупреждения рецидива преступлений. Кроме того, привлечение к труду в процессе отбывания наказания осуждённых формирует знания, умения, навыки и привычки, которые способствуют трудоустройству граждан после отбывания ими срока в местах лишения свободы. Благополучное трудоустройство бывших арестантов – залог их успешной социализации среди граждан, жизнедеятельность которых протекает в рамках закона.

Методы и методика

В процессе проведения исследования производственной деятельности уголовно-исполнительной системы Орловской области применялись абстрактно-логический метод исследования, включая анализ, синтез, индукцию, дедукцию, сравнение и наблюдение. При разработке схемы частно-государственного взаимодействия в процессе производственной деятельности уголовно-исполнительной системы использовался метод моделирования. При работе с данными применялись такие статистические методы исследования, как метод абсолютных и относительных величин, метод средних величин, графический метод, статистические таблицы. В целом работа структурирована в соответствии с алгоритмом: анализ современных тенденций развития объекта исследования, выявление проблем и формирование предложений по их решению.

Информационной базой работы послужили материалы Федеральной службы исполнения наказания РФ, а также Управления Федеральной службы исполнения наказаний России по Орловской области. В частности, использовались показатели следующих форм статистической отчетности:

1. Статистическая отчетность об использовании полученных финансовых результатов учреждениями, исполняющими уголовные наказания в виде лишения свободы, УФСИН России по Орловской области за 2019-2021 гг. Форма ФР-2. 10
2. Статистическая отчетность о полученных финансовых результатах учреждениями, исполняющими уголовные наказания в виде лишения свободы, УФСИН России по Орловской области за 2019-2021 гг. Форма ФР-1. 11
3. Статистическая отчетность о производственной и экономической деятельности, связанной с привлечением осуждённых к труду, УФСИН России по Орловской области за 2019-2021 гг. Форма ОТАО-2. 12

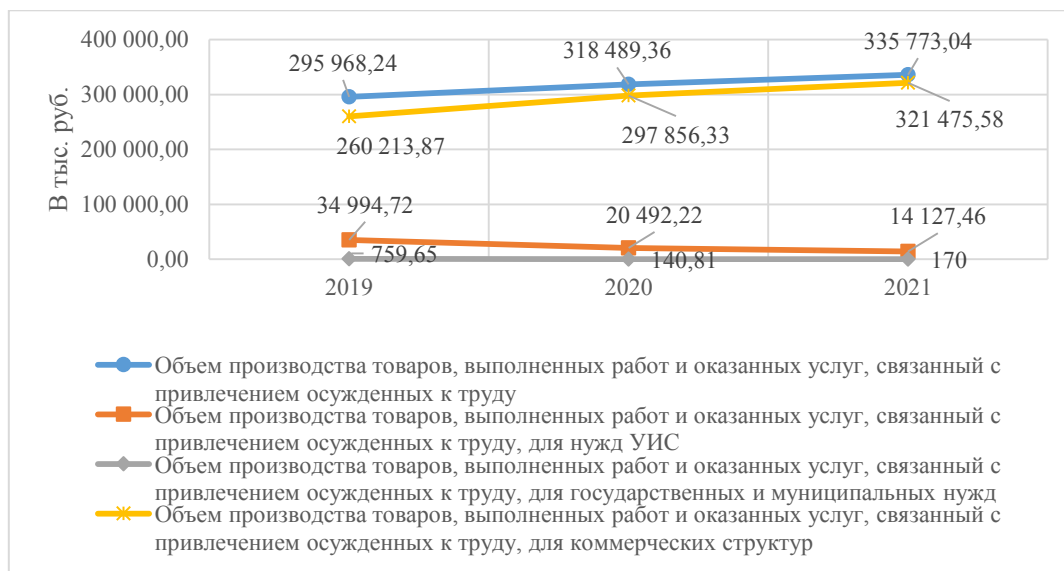
Кроме того, исследование базируется на трудах ведущих авторов в области совершенствования механизмов реализации социально-экономической политики [3; 11] и работы социальных институтов [4; 14], специализирующихся на разработке проблемы развития производственной деятельности уголовно-исполнительной системы [5; 8].

Результаты и обсуждение

В подведомственных учреждениях Управления Федеральной службы исполнения наказаний (далее – УФСИН) России по Орловской области функционирует 5 центров трудовой

адаптации осуждённых с общей производственной площадью 32001,13 кв. м., что отражено в статистической отчетности ФР-2 об использовании полученных финансовых результатов учреждениями, исполняющими уголовные наказания в виде лишения свободы. Имеется 1401 рабочее место. Среднесписочная численность трудоустроенных осуждённых на работах, связанных с приносящей доход деятельностью, составляет 1977 человек.

За период с 2019 по 2021 гг. наблюдается положительная тенденция роста объёма производства товаров, работ и услуг с привлечением к труду осуждённых в Орловской области. Динамика данного показателя представлена на рисунке 1.



Источник: построено авторами на основе данных Статистической отчетности о производственной и экономической деятельности, связанной с привлечением осуждённых к труду, УФСИН России по Орловской области за 2019-2021 гг. Форма ОТАО-2

Рисунок 1 – Динамика объёма производства товаров, выполненных работ и оказанных услуг, связанных с привлечением осуждённых к труду УФСИН России по Орловской области, за период с 2019 по 2021 гг., в тыс. руб.

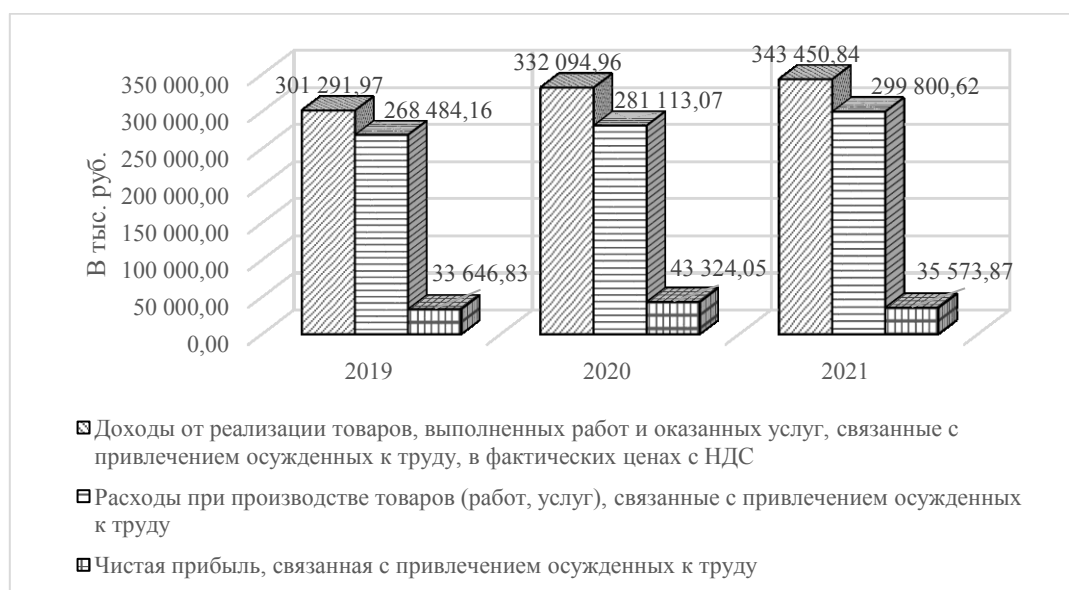
По итогам 2021 года объём производства товаров, выполненных работ и оказанных услуг, связанный с привлечением осуждённых к труду в УФСИН России по Орловской области, возрос на 13,4 % по сравнению с аналогичным показателем 2019 года. Среди потребителей производственного сектора уголовно-исполнительной системы региона выделяются коммерческие структуры, государственные и муниципальные учреждения, а также непосредственно сама система (далее – УИС). Наибольшая часть товаров, работ и услуг производится для коммерческих структур. За рассматриваемый период их доля в общем объёме производства УФСИН непрерывно увеличивалась и составляла порядка 88 %, 94 % и 96 % соответственно. При этом в 2021 году объём производства для коммерческого сектора увеличился на 23,5 % по сравнению с 2019 годом, а для нужд УИС снизился на 59,6 %, в то же время для государственных и муниципальных нужд также снизился на 77,6 %. Данную тенденцию можно связать с повышением спроса со стороны частного бизнеса на более конкурентноспособные по цене работы и услуги, предоставляемые уголовно-исполнительной системой области с привлечением труда осуждённых [5, с. 213].

В совокупной структуре производства с привлечением к труду осуждённых в Орловской области превалирует выполнение работ и оказание услуг. В среднем за последние три года на их долю приходилось порядка 90 %, в то время как производство товаров занимало лишь 10 % в общем объёме производства товаров, работ и услуг УФСИН.

В отраслевой структуре производственного сектора уголовно-исполнительной системы региона наибольшая доля (около 89 % в среднем за период с 2019 по 2021 гг.) приходится на

лёгкую промышленность, а именно швейное производство. При этом наблюдается тенденция роста производства товаров, работ и услуг осуждённых в данной отрасли за рассматриваемый период, в 2021 году данный показатель увеличился на 21% в сравнении с 2019 годом. Менее значимую часть общего объёма исследуемого производства занимают сельское хозяйство, производство продуктов питания, лесная и деревообрабатывающая промышленность, производство готовых металлических изделий, а также прочие производство, на их долю в среднем за последние три года приходилось 6,57 %, 1,36 %, 0,16 %, 0,12 %, 2,98 % соответственно.

В целом производственную деятельность УФСИН России по Орловской области можно оценить как экономически выгодную. На протяжении последних трёх лет наблюдается положительный экономический эффект, когда доходы превышают расходы и формируется чистая прибыль (рисунок 2).



Источник: построено авторами на основе данных Статистической отчётности о производственной и экономической деятельности, связанной с привлечением осуждённых к труду, УФСИН России по Орловской области за 2019-2021 гг. Форма ОТАО-2

Рисунок 2 – Изменение финансовых показателей производственной деятельности, связанной с привлечением осуждённых к труду УФСИН России по Орловской области, за период с 2019 по 2021 гг., в тыс. руб.

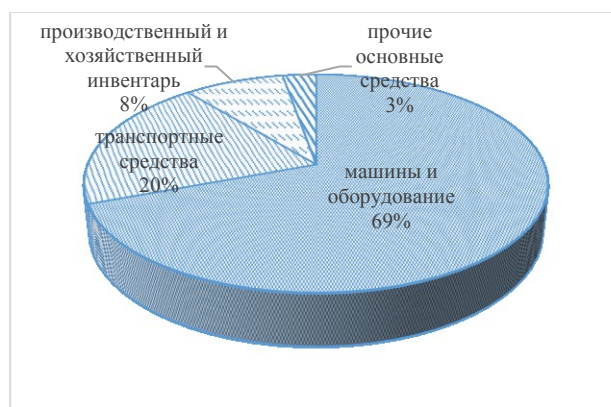
По итогам 2021 года доходы от реализации товаров, выполнения работ и оказания услуг, связанные с привлечением труда осуждённых, выросли на 14 % и составили 343450,84 тыс. руб. Расходы при этом за аналогичный рассматриваемому период выросли на 12 %. Такое соотношение данных показателей можно рассматривать как результат эффективного управления расходами. Изменение чистой прибыли также положительно, если сравнивать конечный финансовый результат 2021 года с 2019 годом, её прирост составил 5,73 %. Однако необходимо учесть снижение (на 17,89 %) размера чистой прибыли в 2021 году по сравнению с предыдущим годом, что связано с увеличением доли заработной платы осуждённых в себестоимости оказанных услуг, выполненных работ.

В общей структуре использования финансового результата на содержание и укрепление материально-технической базы, модернизацию и развитие производства, создание рабочих мест для осуждённых УФСИН России по Орловской области в 2021 году преобладают расходы на приобретение объектов основных средств (рисунок 3). При этом большая часть из них направляется на покупку машин и оборудования (рисунок 4).



Источник: построено авторами на основе данных статистической отчетности об использовании полученных финансовых результатов учреждениями, исполняющими уголовные наказания в виде лишения свободы, УФСИН России по Орловской области за 2019-2021 гг. Форма ФР-2.

Рисунок 3 – Структура использования финансового результата на содержание и укрепление материально-технической базы, модернизацию и развитие производства, создание рабочих мест для осужденных УФСИН России по Орловской области, в 2021 году, в тыс. руб.



Источник: построено авторами на основе данных статистической отчетности об использовании полученных финансовых результатов учреждениями, исполняющими уголовные наказания в виде лишения свободы, УФСИН России по Орловской области за 2019-2021 гг. Форма ФР-2.

Рисунок 4 – Структура использования финансового результата на приобретение объектов основных средств УФСИН России по Орловской области, в 2021 году, в тыс. руб.

В 2021 году на приобретение объектов основных средств УФСИН региона направляло 47 % общего объема использования финансового результата на развитие производства, при этом данная статья расходов единственная, по которой прослеживается положительная тенденция роста, за последние три года увеличение составило 17,8 %. Кроме того, финансовый результат, направляемый на укрепление материально-технической базы, расходуется на приобретение материальных запасов (42 % в общем объеме использования финансового результата), а также на оплату услуг, работ (11 % соответственно).

Общая структура использования финансового результата на приобретение объектов основных средств УФСИН России по Орловской области в 2021 году включает в себя 69 % расходов на машины и оборудование, 20 % – на транспортные средства, 8 % – на производственный и хозяйственный инвентарь, а также 3% – на прочие основные средства. Все статьи расходования исследуемого финансового результата имеют тенденцию роста за период с 2019 по 2021 гг. Исключение составляет использование финансового результата на модернизацию, приобретение объектов основных средств в виде машин и оборудования, снижение данного показателя за последние три года составило 13 %.

Снижение финансового результата, использованного на содержание и укрепление материально-технической базы, модернизацию и развитие производства, создание рабочих мест для осужденных УФСИН России по Орловской области, в целом связано с тем, что необходимое количество рабочих мест для трудоустройства всех трудоспособных осужденных создано, а сроки эксплуатации нового швейного оборудования составляют минимум пять лет. За период с 2019 по 2020 гг. данный показатель снизился на 8 %, за период с 2020 по 2021 гг. – на 14 %, наконец, в 2021 году по сравнению с 2019 годом – на 21%.

Основной проблемой, с которой сталкиваются учреждения УИС при формировании цен на товары и услуги, является высокая себестоимость, основной удельный вес в которой занимают общепроизводственные и общехозяйственные расходы. По отдельным видам про-

дукции и услугам накладные расходы могут составлять 70-75 % [9].

Анализ структуры себестоимости готовой продукции, работ, услуг в швейном производстве за 2020-2021 гг. (таблица 1) показывает, что при выполнении работ и оказании услуг произошло незначительное сокращение прямых затрат на 1,3 % и увеличение общепроизводственных и общехозяйственных расходов на 0,2 % и 1,1 % соответственно. Таблица 1 составлена на основе данных статистической отчетности о полученных финансовых результатах учреждениями, исполняющими уголовные наказания в виде лишения свободы, УФСИН России по Орловской области за 2019-2021 гг. Форма ФР-1. Аналогичная ситуация наблюдается при производстве готовых изделий: так, прямые затраты сократились на 1,8 %, а общепроизводственные и общехозяйственные расходы увеличились на 0,7 % и 1,1 % соответственно.

Таблица 1 – Структура себестоимости готовой продукции, работ, услуг в швейном производстве за 2020-2021 гг. в подведомственных учреждениях УФСИН России по Орловской области

Показатель		2020	Уд. вес, %	2021	Уд. вес, %		
Объем выпуска готовой продукции, работ, услуг, тыс. руб.		284 434,92	100,0	307 140,60	100,0		
в том числе	при выполнении работ и оказании услуг	280 307,45	98,5	299 991,15	97,7		
	при производстве товаров	4 127,47	1,5	7 149,45	2,3		
Себестоимость готовой продукции, работ, услуг, тыс. руб.		253 505,53	-	273 392,69	-		
в том числе	при выполнении работ и оказании услуг		250 432,30	100,0	268 246,67	100,0	
	из них	прямые затраты	156 396,93	62,5	164 205,51	61,2	
		косвенные затраты	94 035,37	37,5	104 041,16	38,8	
		из них	Общепроизводственные расходы	85 599,49	34,2	92 310,36	34,4
			общехозяйственные расходы	8 435,88	3,3	11 730,80	4,4
	при производстве товаров		3 073,23	100,0	5 146,02	100,0	
	из них	прямые затраты	2 660,40	86,6	4 363,37	84,8	
		косвенные затраты	412,83	13,4	782,65	15,2	
		из них	Общепроизводственные расходы	353,35	11,5	627,79	12,2
			общехозяйственные расходы	59,48	1,9	154,86	3,0

Удельный вес накладных расходов при выполнении работ и оказании услуг составил 37,5 % по итогам 2020 года и 38,8 % за 2021 год, при производстве товаров – 13,4 % за 2020 год и 15,2 % за 2021 год. Себестоимость готовой продукции, работ, услуг возросла на 7,8 % при увеличившемся объеме на 8,0 %.

Всевозрастающая доля накладных расходов создает необходимость усиления внимания к обоснованности их распределения между отдельными видами продукции. Выбор и закрепление в учётной политике варианта распределения накладных расходов учреждением производится самостоятельно. В настоящее время базой распределения является заработная плата работников, непосредственно занятых выпуском продукции.

Кроме того, ключевыми проблемами производственной деятельности уголовно-исполнительной системы нашей страны являются:

- низкая рентабельность производства ввиду высоких постоянных издержек;
- высокая степень физического и морального износа производственного оборудования [2];
- низкий уровень квалификации производственного персонала – осуждённых;
- отсутствие мотивации к труду [1, с. 80];
- низкая производительность труда;
- «отстающий» от среднерыночного уровень оплаты труда осуждённых.

В качестве решения представленных проблем предлагается привлечение инвестиций в производственный сектор системы исправления наказания с целью обновления основных фондов, организации эффективного производства. При этом рассматривается возможность как государственного, так и участия со стороны коммерческого сектора. Если первый вариант может быть осуществлён в рамках реализации федеральной целевой программы «Развитие уголовно-исполнительной системы (2018-2030 годы)», то негосударственное участие напрямую зависит от потенциальных результатов инвестиционного процесса [6].

Синергетический эффект частно-государственного сотрудничества, нацеленного на совершенствование производства в структуре системы исправления наказания, может быть достигнут при следующих условиях: во-первых, возможность сохранения производственного оборудования в собственности частного инвестора в процессе его эксплуатации; во-вторых, участие частного инвестора в организации производственного процесса; в-третьих, обучение осуждённых в соответствии с особенностями технологического процесса [12, с. 225], а также требованиями к качеству выпускаемой продукции на усмотрение частного инвестора и по согласованию с соответствующим подразделением территориальных органов Федеральной службы исполнения наказания (ФСИН); в-четвёртых, организация реализации выпускаемой продукции на усмотрение частного инвестора; в-пятых, распределение чистой прибыли частного инвестора в эквиваленте размера его долевого участия в процессе финансирования инвестиционного объекта; в-шестых, определение оплаты труда осуждённых с учётом средней заработной платы по отрасли вне уголовно-исполнительной системы на усмотрение частного инвестора и по согласованию с соответствующим подразделением территориальных органов ФСИН; в-седьмых, возможность ведения культурно-просветительской работы с осуждёнными со стороны частного инвестора с целью повышения производительности труда [8].

Наиболее эффективной в данном вопросе может быть работа осуждённых с предпринимателями, имеющими опыт непосредственного взаимодействия с пенитенциарной системой. Граждане, отбывшие свой срок, исправившиеся и реабилитировавшиеся посредством успешного участия в совокупном общественном труде, могут послужить достойным примером осуждённым, стать мотиваторами и своеобразными «проводниками» в жизнь без правонарушений в рамках закона. Если же речь идёт о частных инвесторах, для которых опыт работы с системой исправления наказаний будет новым, то возможность определения заработной платы осуждённых может стать первоначальным инструментом влияния, основой успешного исправительного трудового взаимодействия. При этом заинтересованность частных инвесторов – предпринимателей – может быть обоснована такими факторами, как:

- приоритетная позиция поставщика при оценке его участия в определённых видах государственных закупок;
- возможность безвозмездного пользования производственными помещениями, обеспеченными соответствующими коммуникациями [10, с. 125];
- налоговые льготы;
- избыток рабочей силы;
- относительно низкая текучесть кадров.

Таким образом, в процессе производства осуждёнными лицами будут формироваться две зоны ответственности: одна из которых закрепляется исключительно за частным инвестором, а вторая за частным инвестором и соответствующими подразделениями ФСИН. Данное распределение представлено на рисунке 5.

При этом в зону ответственности частного инвестора попадает, прежде всего, оборудование, включая его обслуживание, обновление, поддержание правильности эксплуатации [13, с. 261] и т. п. Реализация выпускаемой продукции также остаётся на усмотрение частного инвестора и в зоне его непосредственного влияния.

Определение оплаты труда осуждённых может рассматриваться как наиболее спорный момент, однако его делегирование частному инвестору будет способствовать повышению заинтересованности в трудовой деятельности осуждённых, формированию отношения к труду с

их стороны не столько как к принудительной обязанности и мере исправления, а как к возможности сформировать определённый, достаточно высокий доход в зависимости от собственного вклада в общественный труд. Такой подход может способствовать усилению роли труда в исправлении осуждённых.



Рисунок 5 – Авторская схема частно-государственного взаимодействия в процессе производственной деятельности уголовно-исполнительной системы

Таким образом, за последние три года наблюдается положительная тенденция роста объёма производства товаров, работ и услуг с привлечением к труду осуждённых в Орловской области. Наибольшая часть товаров, работ и услуг производится для коммерческих структур. В совокупной структуре производства с привлечением к труду осуждённых превалирует выполнение работ и оказание услуг. В отраслевой структуре производственного сектора уголовно-исполнительной системы региона наибольшая доля приходится на лёгкую промышленность, а именно швейное производство. В целом производственная деятельность УФСИН России по Орловской области оценивается как экономически выгодная. На протяжении последних трёх лет наблюдается положительный экономический эффект, формируется чистая прибыль. За период с 2019 по 2021 гг. происходит непрерывное снижение финансового результата, использованного на содержание и укрепление материально-технической базы, модернизацию и развитие производства, создание рабочих мест для осуждённых. Использование финансового результата на модернизацию, приобретение объектов основных средств в виде машин и оборудования упало на 13 %. В качестве основных проблем производственной деятельности уголовно-исполнительной системы Орловской области выделяются: высокая себестоимость, основной удельный вес в которой занимают общепроизводственные и общехозяйственные расходы; низкая рентабельность производства ввиду высоких постоянных издержек; высокая степень физического и морального износа производственного оборудования; низкий уровень квалификации производственного персонала – осуждённых; отсутствие мотивации к труду; низкая производительность труда; «отстающий» от среднерыночного уровень оплаты

труда осуждённых. При этом решением может выступить механизм частно-государственного сотрудничества, в процессе которого в зону исключительной ответственности частного сектора входят обслуживание, обновление, поддержание правильности эксплуатации оборудования, реализация выпускаемой продукции, а также определение оплаты труда осуждённых.

Список источников:

1. Гарник С. В. Уголовно-исполнительная политика в сфере организации труда осужденных к лишению свободы / С. В. Гарник, В. А. Казакова // Человек: преступление и наказание. – 2018. – Т. 26. – № 1. – С. 76-83.
2. Гусев А. С. Проблемы, существующие в производственном секторе исправительных учреждений уголовно-исполнительной системы на современном этапе / А. С. Гусев // Гуманитарные научные исследования. – 2018. – № 7(83). – С. 6.
3. Инновационные решения финансовых, социальных, технологических проблем цифрового общества : Монография / Г. В. Астратова, Ю. Ф. Аношина, Н. А. Березина [и др.] ; Под общей редакцией Н.В. Парушиной. – Орел : Орловский государственный университет экономики и торговли, 2021. – 200 с.
4. Ляпина И. Р. Социальные институты и их влияние на цикличность развития экономики / И. Р. Ляпина, Т. А. Журавлева, И. В. Скоблякова // Среднерусский вестник общественных наук. – 2021. – Т. 16. – № 4. – С. 133-147.
5. Миронов Р. Г. Современное состояние функционирования уголовно-исполнительной системы / Р. Г. Миронов, А. В. Щербаков // Человек: преступление и наказание. – 2019. – Т. 27. – № 2. – С. 209-219.
6. Некрасов, А. П. Бизнес-тюрьмы: анализ зарубежного опыта и его внедрение в России / А. П. Некрасов // Наука. Общество. Оборона. – 2019. – № 1(18). – С. 7.
7. Официальный сайт УФСИН России по Орловской области. – URL: <https://57.fsin.gov.ru/>.
8. Пантелеев В. А. Функционирование производственного сектора уголовно-исполнительной системы в условиях инновационной экономики / В. А. Пантелеев // Гуманитарные научные исследования. – 2019. – № 4(92). – С. 8.
9. Попова Т. В. Особенности ценообразования на продукцию производственного сектора уголовно-исполнительной системы / Т. В. Попова, С. А. Стулов // Ведомости уголовно-исполнительной системы. – 2018. – № 4(191). – С. 30-37.
10. Храмцова Н. А. Инвестиции и инновации: сущность, взаимодействие и роль в воспроизводственном процессе / Н. А. Храмцова // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2018. – № 2(28). – С. 120-126.
11. Шалаев И.А. Экономико-статистический анализ депопуляции населения и обеспечения национальной безопасности в условиях развития инновационной экономики / И. А. Шалаев, О. И. Кожанчиков, О. И. Карпова, Л. М. Кузнецова // Вестник ОрелГИЭТ. – 2021. – № 2(56). – С. 132-142.
12. Шахов О. А. Проблемы и перспективы кадрового обеспечения производственного сектора уголовно-исполнительной системы Российской Федерации / О. А. Шахов // Фундаментальные исследования. – 2021. – № 12. – С. 223-227.
13. Шугай О. Е. Алгоритм оперативного планирования распределения ресурсов предприятия уголовно-исполнительной системы с учетом механизма поддержания устойчивости системы / О. Е. Шугай // Актуальные проблемы деятельности подразделений УИС : Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Воронеж, 23 мая 2019 года. – Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга», 2019. – С. 259-263.
14. Vardomatskya L. The financial technologies transformation in the digital economy / L. Vardomatskya, V. Kuznetsova, V. Plotnikov // E3S Web of Conferences : 22, Voronezh. – Voronezh, 2021. – P. 10046.

Статья поступила 01.09.2022 г.

ФИНАНСЫ

DOI: 10.36683/2306-1758/2022-2-40/47-55

УДК 004:336

Кружкова И. И., Матвеев В. В.

ЦИФРОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Кружкова Ирина Игоревна

кандидат экономических наук, доцент
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС;
РФ, 302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
e-mail: kafedra-buh-kruzhkova@mail.ru

Kruzhkova Irina I.

Candidate of Economic Sciences, Associated Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPa;
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028, Russian Federation
e-mail: kafedra-buh-kruzhkova@mail.ru

Матвеев Владислав Вячеславович

кандидат экономических наук, доцент
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС;
РФ, 302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
e-mail: vvmatveev@list.ru

Matveev Vladislav V.

Candidate of Economic Sciences, Associated Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPa;
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028, Russian Federation
e-mail: vvmatveev@list.ru

Развитие цифровой экономики на основе использования цифровых технологий становится ведущим мировым и российским трендом, так как является на настоящий момент ключевым фактором роста и развития. Сокращение затрат, экономия времени и безопасность транзакций – то что привлекает внимание к современным цифровым финансовым технологиям. Цель исследования заключается в осуществлении анализа современных цифровых технологий в финансовом секторе на основе масштабного изучения практики и опыта проведения цифровых трансформаций в стране и мире. Методология исследования основана на применении методов систематизации, комплексной оценки, обобщения результатов сферы финансовых услуг для выявления преимуществ и недостатков использования тех или иных финансовых технологий. В результате дана сравнительная оценка возможностей традиционного банкинга и цифрового банкинга, обобщены перспективы дальнейшего развития цифровых продуктов и технологий банковского сопровождения и обслуживания клиентов. Вовлечённость физических лиц в цифровые процессы на практике демонстрирует интерес и необходимость стратегического развития цифровизации во всех сегментах финансовой среды.

Digital economy development based on the use of digital technologies is becoming leading world and Russian trend, as it is currently a key factor in growth and development. Cost reduction, time saving and operations security are the factors that draw attention to modern digital technologies. The purpose of the research is to analyze modern digital technologies in the financial sector on the basis of large-scale study of practice and experience of digital transformations in the country and in the world. The methodology of the research is based on application of the methods of systematization, integrated assessment, generalization of the results in the financial services sector to identify the advantages and disadvantages of using certain financial technologies. As a result, comparative appraisal of capabilities of traditional banking and digital banking is given, and the prospects for further development of digital products and technologies of banking support and customer servicing are summarized. The involvement of individuals in digital processes in practice demonstrates interest and necessity of digitalization strategic development in all segments of the financial sphere.

Ключевые слова: банковский надзор, платежи клиентов, финтех, финансовые услуги, цифровая экономика.

Keywords: banking supervision, clients payments, fintech, financial services, digital economy.

Кружкова И. И., Матвеев В. В. Цифровые финансовые технологии // Экономическая среда. – 2022. – № 2 (40). – С. 47-55. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-1-39/47-55>.

Kruzhkova I. I., Matveev V. V. Digital financial technologies. *Economic environment*. 2022; 2 (40): 47-55. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-1-39/47-55>.

Введение

Новые технологии (цифровые, телекоммуникационные, биометрические и другие) широко представлены в индустрии финансовых услуг. Внедрение новых финансовых решений позволит изменить структуру потребления, сократить часть прямых затрат, повысить эффективность и качество бизнеса. Индустрия финансовых технологий превращается в интенсивно развивающийся сектор современной экономики.

Рост популярности цифровых финансовых технологий напрямую связан с началом промышленной революции 2000-х годов, обозначенной как Индустрия 4.0. Появление новых технологий сказывается на развитии финансового сектора услуг, который всегда идёт в первых рядах реакции на изменения рынка. Ключевой предпосылкой возникновения цифровых фи-

нансовых технологий в России является проникновение высокого уровня интернета и расширения его доступа среди большинства категорий населения страны.

Инновации и разработки в сфере финансовых услуг способствуют упрощению взаимодействия с денежными средствами и доступности услуг для населения и бизнеса. Стратегия развития России как информационного общества призвана способствовать реализации национальных интересов, что подтверждается соответствующим Указом Президента РФ в области формирования цифровой экономики от 9 мая 2017 г. № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы».

В статье рассматривается практика применения цифровых технологий в финансовой сфере на основе масштабных исследований и обзора происходящих информационных преобразований в банковском обслуживании.

Методы и методика исследования

Современная модель статистического измерения цифровых технологий рассматривается Правительственной комиссией по цифровому развитию, использованию информационных технологий для улучшения качества жизни и условий ведения предпринимательской деятельности от 27.09.2019 № 577пр и предусматривает рассмотреть любые информационные технологии по этапам жизненного цикла технологий (рисунок 1).



Рисунок 1 – Модель статистического измерения цифровой экономики [4]

Для использования потенциала цифровых финансовых технологий необходимо развивать техническую инфраструктуру в виде программного обеспечения, формировать благоприятную финансовую политику, соответствующую потребностям рынка и удовлетворяющую требования законодательства [3; 11].

Большинство авторов, рассматривающих цифровые финансовые технологии, подчеркивают некоторое технологическое и законодательное отставание ряда стран, даже несмотря на то, что кредитование среднего и малого бизнеса составляет в большинстве стран более половины всех электронных платежей и связанных с ним коммерческих сделок в области цифровых продуктов и услуг [1; 13; 14].

На рисунке 2 приведем важные направления применения основных цифровых финансовых продуктов и услуг согласно Базельскому Комитету по банковскому надзору.

Методы проведения стратегических цифровых преобразований основаны на обобщении и систематизации накопленного опыта работы финансовых учреждений, расширении линейки финансовых продуктов, функционировании финансовых сервисов.

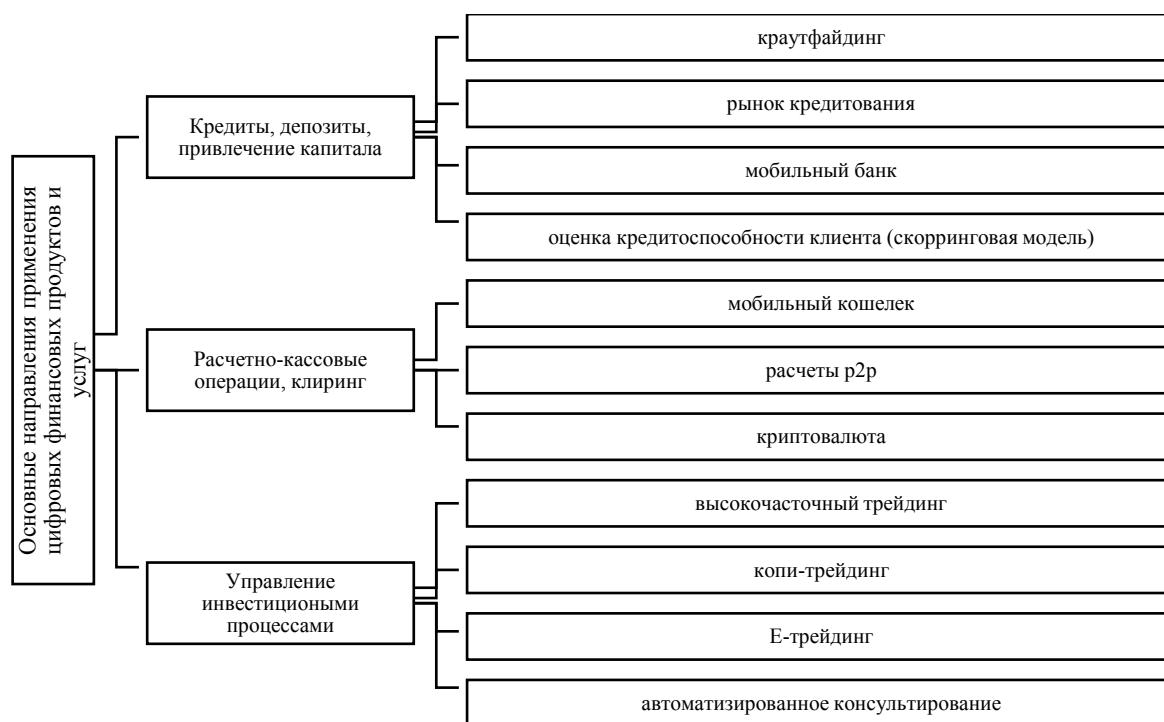


Рисунок 2 – Основные направления FinTech продуктов и услуг согласно Базельскому Комитету по банковскому надзору [1]

В статье при проведении исследований и обзоре материала по теме использованы методы обзорной оценки, ретроспективного анализа цифровых данных, сравнения традиционного и цифрового банкинга, обобщения материалов финансовых исследований научных школ и центров. Методология исследования основана на применении методов систематизации, комплексной оценки, обобщения результатов сферы финансовых услуг для выявления преимуществ и недостатков использования тех или иных финансовых технологий.

Результаты и обсуждение

Цифровизация финансового сектора экономики за последние десятилетия показывает зависимость от широкополосного интернета, наличия веб-сайта, технологий электронного обмена данными и между своими, и внешними информационными ресурсами, и другими технологиями. Из них важная роль отводится облачным сервисам, на долю которых приходилось порядка 40 % всех цифровых технологий, на ERP-системы приходится порядка 53 % в 2020 году по данным исследований НИУ ВШЭ.

Динамично развивающиеся цифровые финансовые технологии являются одним из важных инструментов устойчивого развития, способствующего повышению эффективности функционирования финансовой отрасли. Развитие интернета является ключевым фактором, стимулирующим развитие рынка цифровых финансовых технологий. Согласно данным Всероссийского омнибуса GfK, к началу 2019 года количество интернет-пользователей в возрасте старше 16 лет составляет 90 млн человек, что эквивалентно 75 % всего населения Российской Федерации. Из них 61 % – пользователи интернета на мобильных устройствах, следствием является высокая доступность интернет-трафика, стоимость которого в России является одним из самых низких в мире.

Согласно экспертным оценкам, Россия находится на 5 месте по уровню цифровизации банковской сферы в регионе, включающем в себя Европу, Ближний Восток и Африку. Данный факт оказывает влияние на рост электронной коммерции в стране, что обусловлено высоким потенциалом российской индустрии в области новых финансовых технологий.

Платежи клиентов кредитных организаций с использованием платежных поручений, поступивших в электронном виде, представлены на рисунке 3.

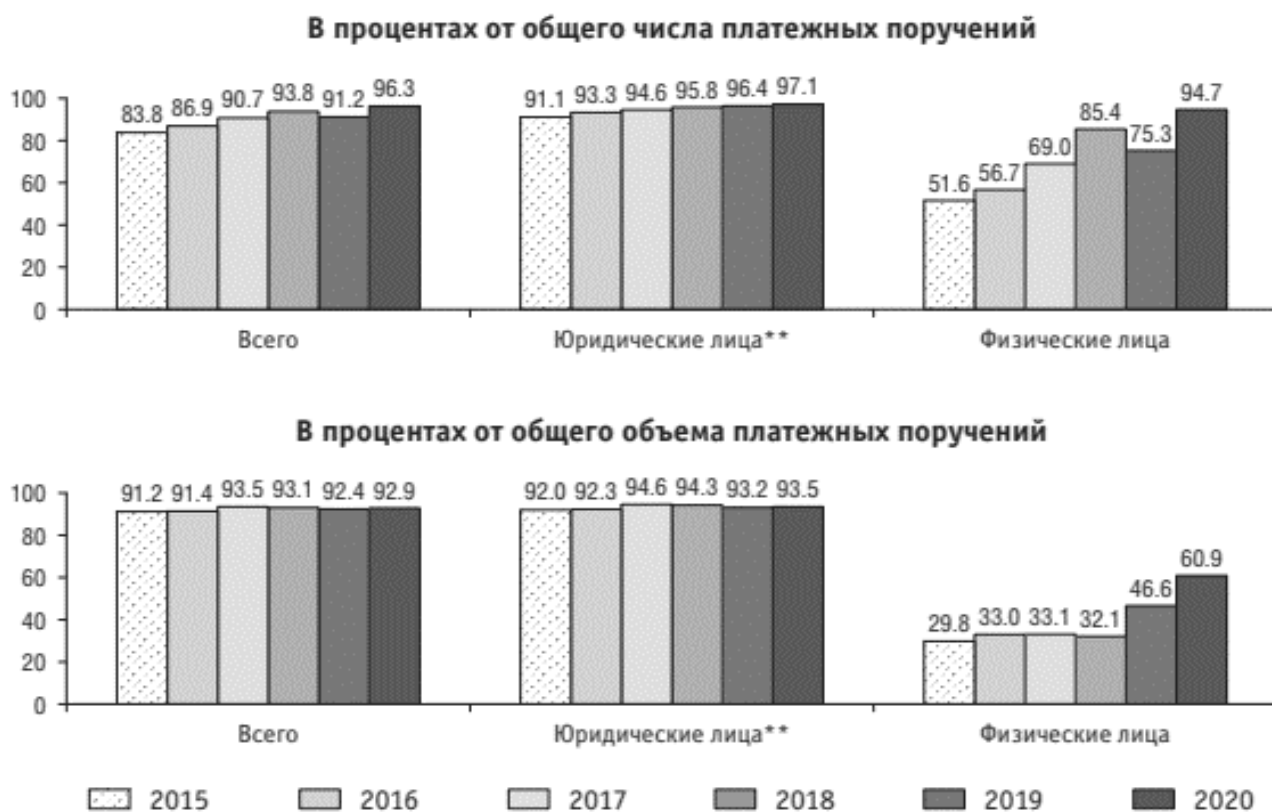


Рисунок 3 – Платежи клиентов кредитных организаций с использованием платёжных поручений, поступивших в электронном виде (* В российских рублях; ** Не являющиеся кредитными организациями) [4]

В приведённой динамике заметна положительная тенденция числа платежей, поступающих в электронном виде от физических лиц с 51 % в 2015 году до 95 % в 2020 году, что свидетельствует о применении последними современных цифровых технологий в общественной жизни. Значительный скачок в использовании цифровых финансовых технологий был отмечен в 2019 году с внедрением новых технологий расчетно-кассового обслуживания и клиринга, а также роста инвестиционных процессов в обществе. По юридическим лицам, являющимся клиентами кредитных организаций, данная динамика умеренна, и в целом не изменилась за последние 5-7 лет, так как последние всегда применяют самые современные цифровые финансовые технологии в своей деятельности.

Предлагаемые цифровые финансовые инструменты, типа «b2b», «b2c»-коммуникации, задают определённые тренды и направления развития финансовых технологий: развитие скорринга, проникновение технологий блокчейн, биометрии и других. Заметно преобразование финансового рынка в области таких решений, как разработка инфраструктуры для технологической поддержки криптовалютных торгов, преобразования существующих блокчейн-протоколов.

В настоящий момент глобальный рынок технологических решений для финансовой сферы становится одним из самых быстрорастущих в мире. Отметим ключевые факторы, оказывающие влияние на развитие цифровых финансовых технологий (таблица 1) [9].

Главной особенностью российского рынка цифровых финансовых технологий является его недостаточное финансирование. Данный факт связан и с несколько специфичной отраслью банковского сектора, в отличие от зарубежного рынка. Основная и главная причина – отсутствие интереса инвесторов к российским финансовым технологиям, что связано с рядом проблем в этой сфере, представленным на рисунке 4.

Таблица 1 – Основные драйверы и барьеры роста цифрового финансового сектора

Драйверы	Барьеры
Наличие развитой цифровой финансовой инфраструктуры	Неразвитая или недостаточно развитая финансовая инфраструктура
Наличие квалифицированных кадров в области цифровизации	Дефицит квалифицированных кадров, владеющих знаниями в области новых финансовых технологий
Лояльность пользователей к новым IT-решениям в финансовой сфере	Низкий уровень финансовой грамотности и технологических знаний населения
Интерес инвесторов к новым технологиям в финансовой сфере	Возрастающий уровень киберугроз и кибератак в финансовой среде
Государственное регулирование развития цифровых сервисов и проектов	Недостаточное нормативное регулирование на уровне отраслей и секторов рынка

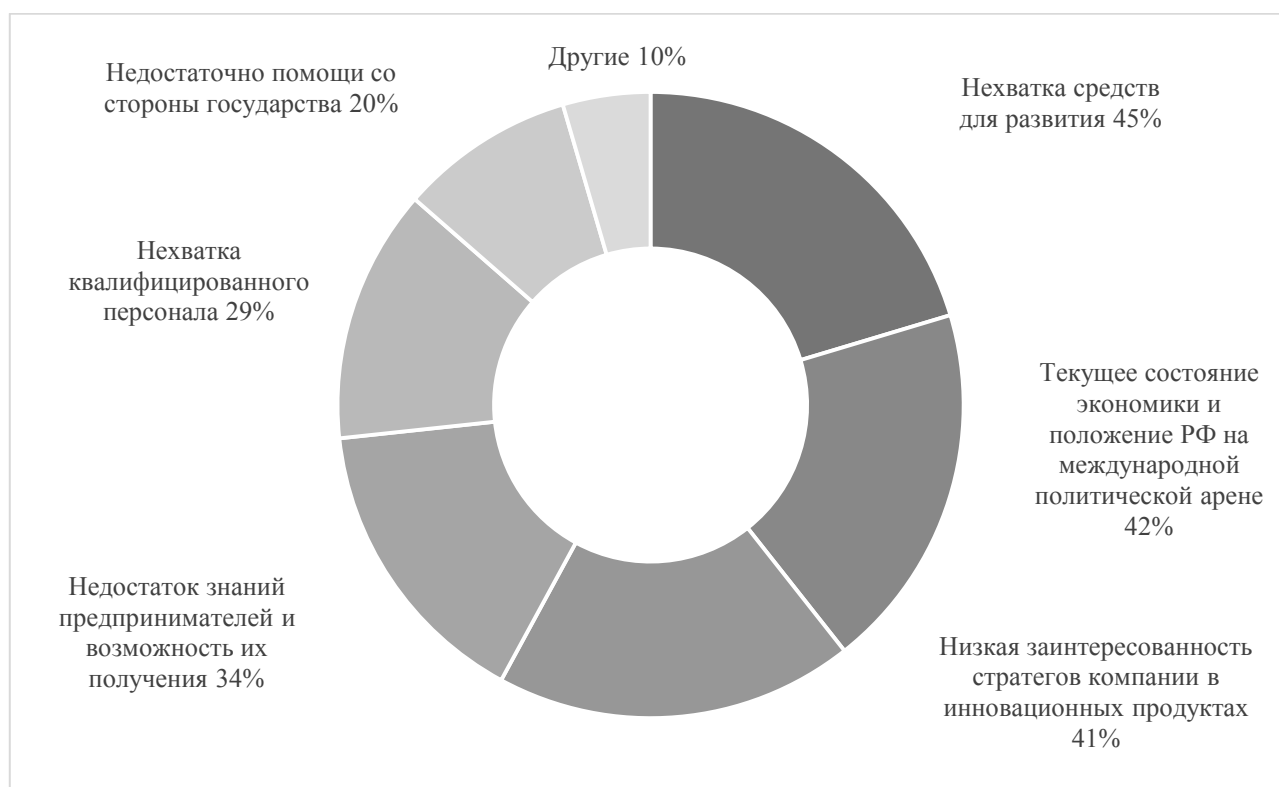


Рисунок 4 – Проблемы проявления интереса инвесторов к цифровым финансовым технологиям [9]

По данным венчурного онлайн-хаба «Барометр», на сегодняшний день зарегистрировано 1350 стартап-проектов в этапе роста, в поисках технологий находится порядка 35 компаний, 15 инвесторов ищут сделку в области цифровых финансовых технологий. Основными проблемами выделяют нехватку средств для развития – 45 % и порядка 20 % проектов ощущают нехватку поддержки со стороны государства. По данным юридической компании Reed Smith, только 1 % международных венчурных инвесторов готов вкладывать капитал в российские цифровые финансовые технологии. Такой маленький процент связан в первую очередь со сложной геополитической обстановкой, связанной с рисками для ведения бизнеса.

Кроме того, на развитии финансового сектора в России оказывает существенное влияние участие государственных структур. Соответственно, государство отчасти выступает регулятором применяемых финансовых технологий в финансовой сфере. Одновременно с этим в РФ развивается сегмент необанков, среди которых выделяют крупнейший Тинькофф Банк, Ян-

декс. Деньги, Модульбанк, Точка банк и другие. Преимуществом этого сегмента банков является обслуживание узкой целевой аудитории с применением современных цифровых проектов. На сегодняшний день как традиционные банки, так и необанки сами разрабатывают и внедряют конкурентные технологические решения в финансовой сфере, не оставляя места старт-апам возможности для манёвра.

Основными способами, способствующими минимизации рисков при внедрении в финансовом секторе, являются: повышение прозрачности любого цифрового решения в области финансов, доступное фондирование для компаний, находящихся в поиске новых цифровых технологий, а также увеличение количества мероприятий, повышающих финансовую и цифровую грамотность населения.

Важным этапом развития цифровых финансовых технологий является его проявление не только на уровне государства, но и на уровне региона. Согласно данным ER Global Fin Tech Adoption, уровень проникновения цифровых финансовых технологий в мире выявляет лидеров: Китай, Индию и Российскую Федерацию. На последнем месте рейтинга находится Франция и Японию (рисунок 5).

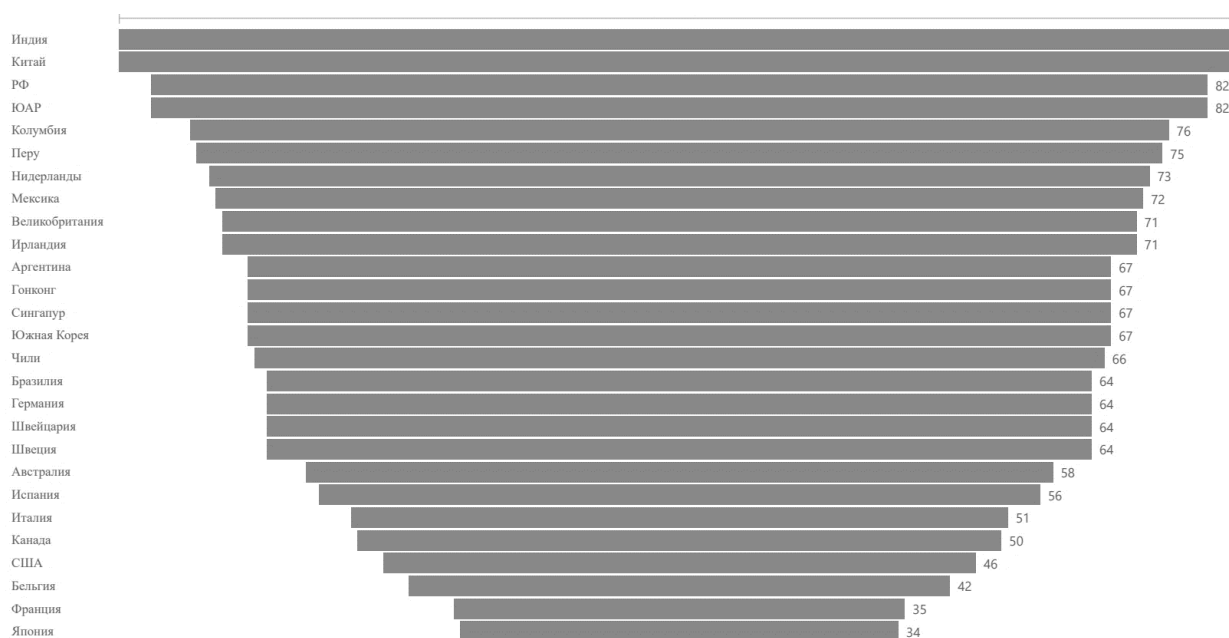


Рисунок 5 – Уровень проникновения цифровых финансовых технологий в мире, % [9]

Основным источником инвестиций в цифровые финансовые технологии является венчурный капитал, сделки слияния и поглощения, а также прямые инвестиции. Очень популярными инструментами для создания цифровых финансовых платформ являются крауддрафтинг, краудинвестинг, p2b-кредитование, онлайн-факторинг. На долю венчурного финансирования зачастую приходится до 70 % общего финансирования финансовых технологий.

К наиболее успешным стартапам в области цифровых финансовых технологий можно отнести:

- процессинг платежей и поддержку платёжных каналов;
- мобильные кошельки и сервисы денежных переводов;
- цифровой банкинг;
- многопрофильные кредитные сервисы и маркетплейсы;
- POS-кредитование и индивидуальное кредитование;
- ипотечные сервисы;
- розничное инвестирование, брокеридж;
- рынки капитала и трейдинг;
- скорринговые системы и аналитика и др.

Казалось бы, новые цифровые технологии сразу становятся традиционными, и на их смену приходят новые инновационные экосистемы, ориентированные на клиента. Финансовые организации перестраивают систему управления, помимо вертикальной, внедряют горизонтальную культуру управления бизнесом (Chief Digital Officer), который делает доступным собственные IT-платформы каждой финансовой организации. Приведем в таблице 2 различия в применении традиционного и цифрового банкинга.

Таблица 2 – Сравнительная характеристика моделей традиционного и цифрового банкинга [5; 9]

Традиционный банкинг	Цифровой банкинг
Весь опыт и знания о клиенте концентрируются в определенной точке обслуживания – банковском отделении	Центром сосредоточения знаний о клиенте и клиентском опыте является сам клиент
Банковское отделение является точкой начала взаимодействия с клиентом	Клиент сам выбирает канал взаимодействия с банком, чтобы начать общение
Расстояние до отделения имеет значение, клиент должен иметь возможность физически туда добраться	Клиент может находиться физически в любой точке, расстояние до отделения не имеет значения, так как обслуживание ведётся дистанционно
Цифровые сервисы являются продолжением сервисов отделения, где непосредственно обслуживается клиент	Цифровые сервисы находятся в центре модели обслуживания клиента независимо от расположения отделений
Продукты и сервисы стандартизированы, а не заточены под клиента	Продукты и сервисы персонализируются, зависят от потребностей клиента
Знания о клиенте и опыт обслуживания могут быть разными в зависимости от выбора канала обслуживания	Многоканальность, опыт и знания о клиенте аккумулируются в одной точке, не зависят от канала обслуживания

Внедрение финансовых цифровых технологий в деятельность организации способствует переходу на инновационную платформу банковского обслуживания, что будет способствовать обеспечению стабильного и эффективного развития банковского бизнеса в соответствии с современными технологическими потребностями клиентов [12].

Существенным элементом при внедрении цифровых финансовых технологий является работа с большим массивом данных. Отсюда возникает существенное снижение затрат на хранение, передачу и обработку данных при внедрении цифровых решений [2].

Препятствием развития цифровых финансовых инструментов можно считать недостаточный уровень автоматизации в ряде отраслей и предприятий, некоторое недоверие со стороны персонала, их недостаточную компьютерную грамотность [6].

В России в последнее время законодательно был урегулирован правовой статус новых финансовых институтов (оператор информационной системы), в рамках которой осуществляется выпуск, учет и обращение цифровых финансовых активов [8]. Выпуск цифровых прав – цифровых финансовых активов – регулируется соответствующим Федеральным законом РФ № 259-ФЗ от 31 июля 2020 г. «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Распространение цифровых финансовых технологий происходит в традиционных сегментах: платежи и переводы, финансирование, управление капиталом и страхование. Наиболее перспективными проектами на сегодняшний момент являются мобильные технологии, big-дата, искусственный интеллект, роботизация, биометрия, облачные сервисы.

Согласно последним исследованиям, проведенным консалтинговой компанией EY, к 2035 году 96 % всех платежей и переводов в России будет определяться специализированными технологическими решениями. Электронная торговля будет стимулировать развитие роста объема таких услуг. Исследованиями подтверждается, что в ближайшей перспективе крупные

банки и платёжные системы вытеснят IT-компании с рынка быстрых платежей, а уровень проникновения цифровых финансовых технологий в сегмент финансирования достигнет порядка 40 %.

На данный момент финансовые технологии меняют поведение потребителей во всех сферах их личных интересов в области финансов – от сбережения капитала до его заимствования или накопления [7; 10].

Заключение

На сегодняшний день российские банки, страховые компании и финансовые холдинги находятся в активном поиске новых цифровых финансовых технологий, которые затем планируется быстро интегрировать в свой бизнес. Именно скорость внедрения влечёт преимущества в данной сфере. В России уже сформирована благоприятная среда для внедрения новых цифровых технологий, их масштабирования и тиражирования. Вопрос остаётся только за перспективно новыми проектами и законодательным регулированием.

Переход к Индустрии 4.0 и внедрение проектов цифровой экономики позволят финансовому сектору существенно повысить использование таких технологий, как телекоммуникация, технология больших данных, рынок интернет-вещей, промышленный интернет и искусственный интеллект.

Локомотивом цифровой финансовой индустрии останутся ведущие банки России, к которым подключатся и необанки, не привязанные к конкретным операционным центрам, осуществляющими клиентоориентированный подход в финансовой сфере.

Список источников

1. Бабенкова С. Ю. Цифровые финансовые технологии ближневосточного региона: рассмотрение, анализ, перспективы / С. Ю. Бабенкова // Восточная аналитика. – 2019. – № 3. – С. 18-30.
2. Гафиатуллина О. А. Финансовые цифровые технологии и платформы - будущее экономики России / О. А. Гафиатуллина // Вестник Башкирского государственного педагогического университета им. М. Акмуллы. – 2020. – № 4 (57). – С. 25-26.
3. Журавлева Т.А. Отдельные меры стабилизационной денежно-кредитной политики по преодолению признаков финансового кризиса в экономике России / Т.А. Журавлева, Л.Л. Гарина, Н.В. Парушина // Вестник ОрелГИЭТ. – 2020. – № 4 (54). – С. 108-118.
4. Индикаторы цифровой экономики: 2021 : статистический сборник / Г.И. Абдрахманова, К.О. Вишневецкий, Л.М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т И60 «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2021. – 380 с.
5. Лобас А. Н. Стратегия современного банка в эпоху цифровых сервисов / А. Н. Лобас // Банковское дело. – 2017. – № 8. – С. 60-64.
6. Малышев Е. А. Цифровые финансовые технологии / Е. А. Малышев, А. А. Ибрагимов // Актуальные проблемы экономики и управления. – 2022. – № 1 (11). – С. 279-285.
7. Проняева Л. И. Реализация проектов государственно-частного партнерства в IT-сфере: состояние и условия / Л. И. Проняева, И. И. Кружкова // Среднерусский вестник общественных наук. – 2020. – Т. 15. № 1. – С. 186-203.
8. Рождественская Т. Э. Особенность правового статуса оператора информационной системы, в которой осуществляется выпуск цифровых финансовых активов, и оператора обмена цифровых финансовых активов как организаций, обеспечивающих цифровые финансовые технологии / Т. Э. Рождественская, А. Г. Гузнов // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). – 2021. – № 9 (85). – С. 124-134.
9. Седых И. А. Рынок инновационных финансовых технологий и сервисов // НИУ ВШЭ. Центр развития. – URL: <https://dcenter.hse.ru/data/2019/12/11/1524406294/%D0%A0%D1%8B%D0%BD%D0%BE%D0%BA%20%D1%84%D0%B8%D0%BD%D0%B0%D0%BD%D1%81%D0%BE%D0%B2%D1%8B%D1%85%20%D1%82%D0%B5%D1%85%D0%BD%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%B3%D0%B8%D0%B9-2019.pdf>.
10. Синельникова Е. А. Финансовые технологии как инструмент развития бизнеса / Е. А. Синельникова, Е. С. Захарова // Вектор экономики. – 2019. – № 3 (33). – С. 92.
11. Юзефальчик И. Цифровые финансовые технологии и их роль в повышении доступности финансовых услуг / И. Юзефальчик // Банковский вестник. – 2019. – № 5 (670). – С. 34-43.

12. Якубенко В. В. Финансовые технологии в обеспечении эффективности банковской деятельности / В. В. Якубенко // Теория и практика общественного развития. – 2019. – № 1 (131). – С. 72-76.
13. Zhou M., Zheng X. Evaluation of the development of fintech-served real economy based on fintech improvement // Discrete Dynamics in Nature and Society. – 2021. – Т. 2021. – P. 1-10.
14. Barbu C.M., Florea D.L., Dabija D.-C., Barbu M.C.R. Customer experience in FINTECH // Journal of Theoretical and Applied Electronic Commerce Research. – 2021. – Т. 16. № 5. – P. 1415-1433.

Статья поступила 20.10.2022 г.

Тимохин Д. В., Попов Д. П.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ КАК ЭЛЕМЕНТ НАЦИОНАЛЬНОЙ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ

Тимохин Дмитрий Владимирович

кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет»;
РФ, 107150, г. Москва, ул. Лосиноостровская, 49
e-mail: dtprepod@yandex.ru

Попов Дмитрий Павлович

ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет»;
РФ, 107150, г. Москва, ул. Лосиноостровская, 49
e-mail: diman21638@gmail.com

Timokhin Dmitry V.

Candidate of Economic Sciences, Associated Professor
Moscow State University for the Humanities and Economics;
49 Losinoostrovskaya Street, Moscow 107150, Russian Federation
e-mail: dtprepod@yandex.ru

Popov Dmitry P.

Moscow State University for the Humanities and Economics;
49 Losinoostrovskaya Street, Moscow 107150, Russian Federation
e-mail: diman21638@gmail.com

Целью подготовки научной статьи является концептуальная идентификация международных резервов как элемента национальной финансовой системы. С учетом трендов видоизменения международных экономических отношений в финансовой сфере уточнены цели создания международных резервов, паттерны управления международными резервами в контексте различных ситуационных и конъюнктурных состояний системы международных экономических связей страны. **Методологическими инструментами**, использованными при подготовке статьи, выступили индукция, дедукция, анализ, синтез, исторический метод. **Выводы и предложения** относительно актуальных подходов к управлению международными резервами страны подготовлены в контексте текущей геополитической ситуации, в которой оказалась Россия. Практическая значимость работы заключается в том, что, с одной стороны, в ней детерминированы те аспекты теории управления международными резервами страны, которые сохраняют актуальность в текущей ситуации и перспективны для организации планирования международных резервов в долгосрочном периоде. С другой стороны, в статье содержатся результаты исследования относительно рисков, с которыми сталкивается национальная экономика как при использовании международных резервов в качестве рамочного инструмента хеджирования международных рисков. Отдельное внимание уделено проблематике выявления рисков, связанных с ранее используемой в России структурой международных резервов.

Ключевые слова: международные резервы, диверсификация финансовых рисков, мировая экономика, внешнеэкономические связи России, экономическая трансформация, геоэкономическая нестабильность.

Тимохин Д. В., Попов Д. П. Международные резервы как элемент национальной финансовой системы // Экономическая среда. – 2022. – № 2 (40). – С. 56-61. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/56-61>.

The purpose of the article is conceptual identification of international reserves as an element of national financial system. Taking into account the trends in modification of international economic relations in the financial sphere, the objectives of international reserves creation, management patterns of international reserves in the context of various situational and market conditions of the system of international economic relations are clarified. The methodological tools used were induction, deduction, analysis, synthesis, and historical method. Conclusions and proposals on current approaches to international reserves management were made in the context of the current geopolitical situation of Russia. The practical significance of the work is in the fact that, on the one hand, it determines the aspects of the theory of the country's international reserves management that remain relevant in current situation and are promising for the planning international reserves in the long run. On the other hand, the article presents the results of the study of the risks which the national economy faces in using international reserves as a framework instrument of hedging international risks. The problem of identifying claims related to the structure of international reserves previously used in Russia is specially highlighted.

Keywords: international reserves, diversification of financial risks, world economy, foreign economic relations of Russia, economic transformation, geo-economic instability.

Timokhin D. V., Popov D. P. International reserves as an element of national financial system. *Economic environment*. 2022; 2 (40): 56-61. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/56-61>.

Международные резервы страны представляют собой один из инструментов обеспечения стабильного её развития. Международные резервы формируются как совокупность активов страны, имеющих сложную структуру, не участвующих в системе экономических отношений внутри страны как инструмент поддержки текущего экономического развития и находящиеся под контролем финансовых властей страны.

Источниками формирования международных резервов являются доходы государства, аккумулируемые в рамках соответствующих фондов и размещаемые за рубежом на долгосрочной основе. Целями формирования международных резервов страны являются:

- создание источников финансовой поддержки страны на период негативной макроэкономической и геоэкономической ситуации; «не разматывая» международные резервы в качестве одного из регулярных источников развития национальной экономики, государство сохраняет за собой права расконсервации этих резервов и направления их в качестве ресурса поддержки в сферы, пораженные кризисными явлениями, что повышает экономическую устойчивость системы и делает её менее привлекательной целью для международных спекулянтов [7];
- обеспечение условий для недопущения резких колебаний экономики как на стадии её спада, так и на стадии её активного развития. Цикл управления международными резервами страны во многом совпадает со стандартным экономическим циклом. Увязка логики управления международными резервами страны и логики управления экономическими циклами представлена на рисунке 1.

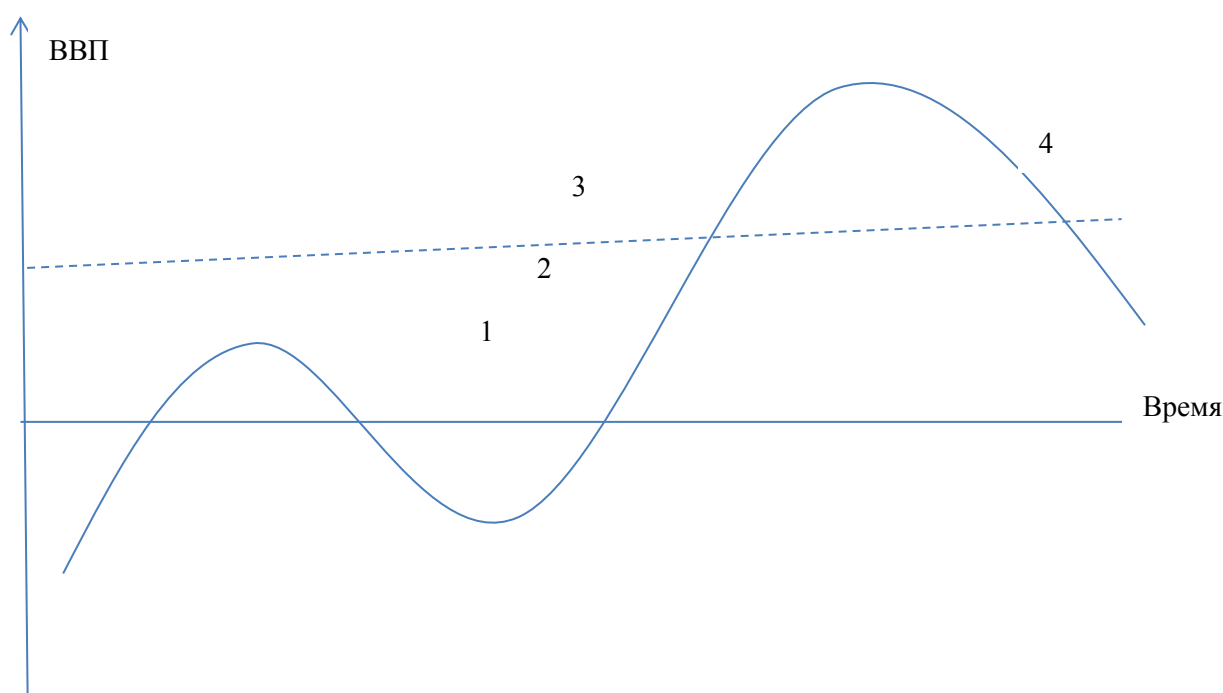


Рисунок 1 – Модель соответствия мер управления международными резервами страны в условиях циклического ее развития. Построено авторами на основе [3], [5], [8]

На стадии экономического кризиса, обозначенной на рисунке 1 как стадия (1), государство активно тратит международные резервы для стабилизации экономической системы.

Предпочтительными направлениями использования международных резервов при этом являются следующие:

- обеспечение финансовой поддержки резидентов, в том числе системообразующих предприятий страны – владельца международных резервов, наиболее уязвимых категорий предпринимателей, в том числе малого и среднего бизнеса в целях недопущения их банкротства на микроуровне и «эффекта домино» банкротств на уровне макроэкономической системы;
- реализация государством социальной политики, политики занятости и политики сохранения человеческого и инфраструктурного потенциала развития в виде увеличения государственных затрат на сооружение инфраструктурных объектов, предоставления населению доступа к образовательным услугам и медицине, увеличения государственного заказа;

- стимулирование спроса для недопущения кризисного развития экономики в соответствии со сценарием, описанным в работе Д. М. Кейнса.

На стадии оживления экономики, представленной на рисунке 1 как стадия (2), государство снижает интенсивность использования международных резервов для целей поддержания системной стабильности экономики страны. На первое место выходит точечная практика использования международных резервов, включающая в себя:

- использование международных резервов для поддержания инновационных предпринимательских инициатив в точках технологического роста экономики страны;

- использование международных резервов для структурной перестройки экономики страны на базовом уровне для интенсификации процессов модернизации её технологического базиса;

- устранение структурных диспропорций экономики, вызванной несбалансированным восстановлением отдельных её элементов и являющихся угрозой целостности национальной экономики; особое значение имеет компенсация за счёт точечного использования на стадии оживления экономики структурных географических, отраслевых, технологических и социальных диспропорций, а также диспропорций торгового баланса внутри страны и внешнего торгового баланса. По-прежнему международные резервы могут использоваться для поддержки катализаторов точек роста экономики, которыми выступают банковская сфера, система инновационных предприятий и крупные экспортеры [1].

Отмеченная на рисунке 1 как (3) стадия экономического подъёма характеризуется переходом государства от практики использования ранее накопленных международных резервов внутри страны к практике наращивания международных резервов. Причинами такого перехода обычно выступают:

- выход национального бизнеса на стадию самокупаемости, когда бизнес-процессы могут поддерживаться предпринимателями самостоятельно за счёт доходов, получаемых по ранее реализованным проектам;

- формирование у национального бизнеса финансовых избытков, которые, не имея возможности продолжить работу в реальной экономике (производстве) из-за дефицита трудовых и иных ресурсов развития, переходят в спекулятивный сектор, создавая риски перегрева соответствующей экономики, который может проявиться в виде галопирующей, а при негативном сценарии развития – гиперинфляции, усиления конкуренции между участниками экономических отношений внутри страны и дезинтеграции национального экономического пространства из-за наращивания противоречий между не имеющими возможности реального роста системообразующими компаниями;

- необходимость создания «подушки безопасности» в виде международных экономических резервов на очередной период экономической нестабильности;

- необходимость стерилизации дополнительной денежной массы, аккумулируемой государственным бюджетом в условиях растущих доходов бизнеса и не востребованной в качестве инструмента развития в экономике страны.

Период накопления международных резервов включает в себя весь временной отрезок развития национальной экономики с начала экономического роста до стадии экономического бума, когда наступает вызванный дефицитом ресурса развития реальной экономики её перегрев.

Этап (4) управления международными резервами характерен для стадии экономической рецессии, представляющей собой период спада экономики до точки предыдущего бума. На стадии рецессии в зависимости от возможностей и потребностей конкретной экономической модели может осуществляться как сокращение отчислений в международные резервы при сохранении положительной величины этих отчислений, так и полное прекращение отчислений и при необходимости использование международных резервов для целей смягчения макроэкономических последствий периода рецессии экономики.

Величина отчислений в международные резервы устанавливается финансовыми властями страны и зависит от конкретных параметров макроэкономической модели. Рассмотрим последствия различных подходов к формированию международных резервов в таблице 1.

Таблица 1 – Макроэкономические последствия различных подходов к формированию международных резервов

	Подход к управлению международными резервами	Позитивные макроэкономические последствия	Негативные макроэкономические последствия
11.	Опережающее по отношению к темпам среднего экономического роста наращивание международных резервов, в том числе:	- снижение рисков возникновения системного кризиса; - снижение уязвимости экономики владельца международных резервов перед международными спекуляциями	- снижение интенсивности экономических процессов; - снижение доступности для резидентов страны системно значимых проектов развития, в т. ч. инновационных
11.1	- повышенная интенсивность наращивания международных экономических резервов на стадии экономического развития	- снижение рисков возникновения в экономике инфляции спроса; - стабилизация рынка ресурсов в условиях роста спроса на эти ресурсы со стороны бизнеса	- увеличение налогового бремени на бизнес, что снижает инновационно-инвестиционную привлекательность страны- владельца международных резервов
11.2	- сниженная интенсивность использования международных экономических резервов на стадии экономического спада	- сохранение резервов развития и поддержки экономики на случай обострения системного кризиса	- возрастание рисков стагнации экономики и возникновения деградации её базиса; - замедление темпов восстановления экономики
22.	Замедленное по отношению к темпам среднего экономического роста наращивание международных резервов, в том числе	- повышение интенсивности экономических процессов; - повышение доступности для резидентов страны системно значимых проектов развития, в т. ч. инновационных	- повышение рисков возникновения системного кризиса; - повышение уязвимости экономики владельца международных резервов перед международными спекуляциями
22.1	- сниженная интенсивность наращивания международных экономических резервов на стадии экономического развития	- снижение налогового бремени на бизнес, что повышает инновационно-инвестиционную привлекательность страны- владельца международных резервов	- повышение рисков возникновения в экономике инфляции спроса; - дестабилизация рынка ресурсов в условиях роста спроса на эти ресурсы со стороны бизнеса
22.2	- повышенная интенсивность использования международных экономических резервов на стадии экономического спада	- снижение рисков стагнации экономики и возникновения деградации её базиса; - возрастание темпов восстановления экономики	- утрата резервов развития и поддержки экономики на случай обострения системного кризиса

Источник: составлено авторами на основе [6], [9]

В соответствии с общемировой практикой международные резервы страны размещаются в определенных пропорциях за рубежом. Активы, в которых размещаются международные резервы, подбираются таким образом, чтобы их можно было в течение минимального периода использовать для поддержания экономической стабильности национальной экономики.

Диверсификация международных резервов страны с использованием большого числа стран снижает риски неконструктивного использования странами-реципиентами международных резервов для оказания давления на соответствующие экономики.

Вместе с тем, в качестве реципиентов международных резервов страны в соответствии со сложившейся международной практикой осуществления международных и межгосударственных экономических отношений выбираются преимущественно развитые страны по сле-

дующим причинам:

- эти страны способны обеспечить максимальную сохранность международных резервов страны, так как риски реципиента международных резервов учитываются при оценке надёжности этих резервов как собственные риски страны-владельца международных резервов;
- развитые страны обладают оптимальной инфраструктурой для достижения страной-владельцем международных резервов целей;
- развитые страны используют для управления международными резервами страны-владельца этих резервов наименее рискованные активы, преимущественно собственных эмитентов с высоким инвестиционным рейтингом, в то время как остальные участники международных экономических отношений такой возможности лишены.

Одной из косвенных функций, которую выполняют международные резервы, является сглаживание международных экономических противоречий между странами и смягчение международного геополитического противостояния. Действительно, взаимное размещение странами существенных по стоимости активов на территории друг друга снижает мотивацию на осуществление этими странами недружественных действий из-за нежелания рисковать соответствующими размещёнными активами.

Кроме того, в соответствии с логикой, разделяемой наиболее развитыми странами, использование международных резервов в качестве инструмента стабилизации национальной экономики развивающимися странами повышает устойчивость их экономик за счёт временной и структурной диверсификации. Вместе с тем, среди экономистов существует и альтернативное мнение [2].

Так, многие финансисты из развивающихся стран полагают, что размещение международных резервов их стран в институтах, контролируемых иностранными государствами, в особенности государствами коллективного Запада, создаёт угрозу для их национальной безопасности. Процесс стерилизации денежной массы они рассматривают как инструмент снижения потенциала роста национальных экономик путем отторжения части ресурса развития в пользу других государств.

В значительной мере склонность страны к использованию международных резервов определяется доступностью для этой страны иных инструментов хеджирования рисков. Так, страны располагают значительными возможностями для стабилизации национальной экономической модели за счёт таких инструментов, как:

- реализация концепции опережающего технологического развития национальной экономики, обеспечивающая технологическое первенство страны на глобальных инновационных рынках;
- резервы устойчивости внутреннего рынка, обусловленные запасами покупательской способности потребителя-резидента, формируемые как трудовыми, так и рентными доходами;
- возможности компенсации выпадающих экономических связей за счёт реализации стратегии импортозамещения.

Альтернативой для таких стран является использование финансовых ресурсов для наращивания указанных выше конкурентных преимуществ. С учетом того, что обеспечение преимуществ в глобальной экономике, достаточных для поддержки стабильного экономического развития в кризисных условиях хотя бы по одному из указанных направлений, требует максимальной концентрации ресурсов, развитые экономики не обладают достаточными потребностями для наращивания международных резервов в качестве инструмента стабильного экономического развития.

Кроме того, для развитой экономической системы малоинтересным представляется использование международных резервов из-за того, что их размещение в странах с более слабой экономикой предлагаем меньшую, чем инструменты национальной экономики, доходность при более высоких рисках, то есть формирование резервов осуществляется с экономическими противоречиями.

В целом же интерес глобальной экономики к формированию золотовалютных резервов обуславливает возможность безбарьерного доступа к ним в любое время стран и надёжность активов, в которых хранятся международные резервы.

Список источников:

1. Балюк И. А., Балюк М. А. Место и роль России в трансформирующейся мировой валютно-финансовой системе // Экономика. Налоги. Право. – 2022. – Т. 15. – № 4. – С. 42-53.
2. Жулега И. А. Международная система расчётов: диверсификация валютных резервов // Вестник Санкт-Петербургского государственного университета технологии и дизайна. Серия 3: Экономические, гуманитарные и общественные науки. – 2022. – № 1. – С. 24-28.
3. Лысенко В. А., Истомин В. С. Анализ динамики экспорта золота и международного резерва РФ // Вестник Амурского государственного университета. Серия: Естественные и экономические науки. – 2022. – № 97. – С. 187-193.
4. Никулина О. В., Ледовской М. А. Анализ развития отрасли пчеловодства в России: выявление проблем и поиск резервов для повышения конкурентоспособности на международной арене // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. – 2022. – № 1(69).
5. Павлова А. В. Роль международных резервов в мировой валютной системе // Russian Economic Bulletin. – 2022. – Т. 5. – № 2. – С. 94-99.
6. Пищик В. Я. Оптимизация структуры международных резервов как фактор поддержания макроэкономической устойчивости // Банковские услуги. – 2022. – № 1. – С. 5-10.
7. Пищик В. Я., Алексеев П. В. Особенности и направления трансформации модели управления финансово-экономической системой России в условиях усиления глобальных вызовов // Экономика. Налоги. Право. – 2022. – Т. 15. – № 4. – С. 6-16.
8. Салназарян Г. М., Аветисян Л. А., Аветисян М. А. Международные валютные резервы как показатель финансовой безопасности // Universum: экономика и юриспруденция. – 2022. – № 3(90). – С. 5-9.
9. Яценко И. А. Перспективы работы банковского сектора в условиях санкций весной 2022 года // Экономика и управление: ключевые проблемы и перспективы развития : Материалы XIV международной научно-практической конференции текстовое электронное издание, Краснодар, 22 апреля 2022 года / Под общей редакцией Е. В. Королюк. – Краснодар: ФГБУ «Российское энергетическое агентство» Минэнерго России Краснодарский ЦНТИ - филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России, 2022. – С. 243-246.

Статья поступила 10.10.2022 г.

Проняева Л. И., Давыдкин И. Г.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Проняева Людмила Ивановна

доктор экономических наук, профессор
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС;
РФ, 302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
e-mail: pli.dom@mail.ru

Давыдкин Игорь Геннадьевич

аспирант
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС;
РФ, 302028, г. Орел, ул. Октябрьская, д. 12
e-mail: 89102693902@mail.ru

Сектор малого предпринимательства является важнейшим элементом экономической системы страны и основой для её устойчивого развития. **Целью** проведённого **исследования** является оценка современных тенденций развития малого бизнеса в России, выявление существующих проблем, характерных для российских условий, и перспектив развития. **Материалы и методы:** анализ проводился на основе официальных статистических данных и материалов специализированных интернет-порталов по мониторингу деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП). **Результаты.** Выявлены положительные тенденции по ряду основных показателей деятельности и вкладу МСП в экономику страны. Проведена группировка факторов, влияющих на результативность деятельности МСП, что позволило установить закономерности развития малого бизнеса, выявить потребность в создании благоприятных условий для привлечения различных источников финансирования. Дана оценка роли государственной финансовой поддержки малого бизнеса в России, обоснована необходимость и представлена детальная характеристика возможных неформальных источников финансирования деятельности субъектов МСП. Предложены рекомендации по совершенствованию кредитования организаций малого бизнеса, упрощающие доступ этих субъектов к заёмным источникам финансирования. Результаты исследований и практические рекомендации могут быть использованы при разработке программ развития сферы малого и среднего предпринимательства в стране.

Ключевые слова: малый бизнес, развитие, тенденции, факторы, государственная поддержка, финансирование, деятельность.

Проняева Л. И., Давыдкин И. Г. Тенденции развития и особенности финансирования деятельности субъектов малого бизнеса в России // Экономическая среда. – 2022. – № 2 (40). – С. 62-76. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-1-39/62-76>.

Pronyaeva Ludmila I.

Doctor of Economic Sciences, Associated Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPa;
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028, Russian Federation
e-mail: pli.dom@mail.ru

Davydkin Igor G.

PhD student
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPa;
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028, Russian Federation
e-mail: 89102693902@mail.ru

Small business sector is an essential element of the country's economic system and the basis for its sustainable development. The purpose of the study is to assess current trends in the development of small business in Russia and to identify the existing Russian problems, and development prospects. The analysis was carried out on the basis of the official statistical data and materials of specialized Internet portals for monitoring the activities of small and medium-sized enterprises (SMEs). Positive trends have been identified in a number of key activity indicators and contribution of SMEs to the country's economy. The factors affecting the performance of SMEs were grouped, that made it possible to reveal the mechanisms of small business development and to establish the need in creating favorable conditions for attracting various sources of financing. The role of state financial support for small businesses in Russia is assessed, and the necessity of detailed description of possible non-formal sources of financing for the activities of SMEs is presented and justified. Recommendations to improve lending to small business organizations which simplify the access of these entities to borrowed financing sources are suggested. The research results and practical recommendations can be used in the development of programs of small and medium-sized businesses development in the country.

Keywords: small business, development, trends, factors, government support, financing, activity.

Pronyaeva L. I., Davydkin I. G. Development trends and features of financing the activities of small businesses in Russia. *Economic environment.* 2022; 2 (40): 62-76. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-1-39/62-76>.

Введение

На современном этапе развитие малого предпринимательства страны происходит в период турбулентных изменений национальной экономики, пересмотра законодательства, смены ориентиров социально-экономического курса в ближайшей перспективе. Если в других странах малое предпринимательство развивалось постепенно, то в Российской Федерации оно возникло стихийно в процессе социально-экономических преобразований конца 20 века.

Обзор литературы

Оценивая точки зрения различных учёных и практиков о роли малого бизнеса в структуре экономики страны в последнее десятилетие, необходимо отметить, что они являются крайне разноплановыми – от полного отрицания значимости данных субъектов рынка до признания их в качестве серьезной опоры экономики. Следует отметить наличие в данных мнениях признания того, что малый бизнес выступает одним из важнейших субъектов рынка, так как он способствует разрешению проблем рабочих мест, снабжения рынка новыми товарами, обеспечения здоровой конкуренции.

С одной стороны, ряд учёных разделяет точку зрения о приоритетности малого бизнеса для развития экономики. Так, Н. А. Табункова считает, что малое и среднее предпринимательство выступает локомотивом всех тех экономических процессов, которые сегодня протекают в экономике, и является основой для устойчивого развития экономики страны [18]. А. Ю. Мишин считает, что малый бизнес обеспечивает не только общее экономическое развитие страны, но и ориентирует его на инновационные рельсы, так как конкурентоспособность малых предприятий чаще всего обеспечивается внедрением уникальных инновационных разработок [13]. В качестве особой функции малого предпринимательства в обеспечении экономического роста в стране ряд ученых отмечает его роль в формировании конкурентной среды, повышении эффективности эквивалентного межотраслевого обмена [17]. С. Г. Кочергина и др. считают, что малые предприятия являются более гибкими, им легче перестраивать свою маркетинговую, производственную, финансовую политику, они быстрее реагируют на изменения в рыночной ситуации [9].

Е. Ф. Чеберко, характеризуя малый бизнес, отмечает его возможности к перераспределению своих ресурсов в различные сферы деятельности, диверсифицируя производство. Также он подчеркивает значимость малого и среднего предпринимательства для региональных рынков. Малый бизнес лучше адаптируется к условиям местных рынков и обладает более глубокими знаниями о потребностях и спросе на локальном уровне, ценовой политике, а также о товарном ассортименте [22].

В то же время некоторые учёные указывают на тот факт, что не следует приукрашивать возможности малых бизнесменов, так как они не могут конкурировать с крупным бизнесом по причине эффекта масштаба (чем больше объемы производства, тем ниже средние издержки на единицу продукции), им не доступны кредитные ресурсы иностранных банков, часто нет возможностей для экспорта [5].

Малый бизнес, в отличие от крупных компаний, слабо ориентирован на сложные (капиталоёмкие и наукоёмкие) производства, масштабную автоматизацию технологических процессов, он характеризуется более низкой производительностью труда и эффективностью, а также наличием высоких рисков в деятельности [21; 16].

Крупному бизнесу в стране отводится роль формирования каркаса экономики, который обеспечивает ей прочность, могущество и влияние [1]. В развитых странах опорой экономики служат ТНК, крупные промышленные предприятия, при этом уровень участия малого предпринимательства в структуре ВВП может достигать 50 %.

Но все-таки большая часть исследователей склоняется к тому, что экономический рост в стране обеспечивается кооперацией крупного бизнеса с малыми предприятиями, эффективным использованием ресурсного потенциала всего предпринимательского сектора [23].

В этой связи в работах учёных отмечается, что предпринимательство выступает самостоятельным сектором рыночной экономики, обеспечивающим базовые потребности национального хозяйства и благосостояния населения. А малому предпринимательству в России свойственны новаторство, рискованность и предприимчивость [3].

Результаты и обсуждение

Роль малого предпринимательства в стране определяется следующими показателями: численность субъектов в структуре экономики страны; их вклад в ВВП; численность занятого

населения в структуре МСП; вклад в наполнение бюджетов федерального и регионального уровней; содействие диверсификации экономики посредством насыщения рынка товарами для наиболее эффективного удовлетворения потребителей и выявления их истинных потребностей.

Показатели развития МСП в России за период с 2017 по 2021 годы представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика показателей МСП в России за период с 2017 по 2021 годы

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021	Темп роста, %
Количество субъектов МСП, тыс. ед.	6 039	6 041	5 917	5 685	5 867	97,5
Средняя численность рабочих в сфере МСП, тыс. чел.	16 107	15 874	15 322	15 491	14 662	91,0
Производство продукции, млрд рублей	3818	4823	6081	8160	9291	В 2,4 р.

Россия уступает многим зарубежным странам в развитии малого бизнеса не количественно, а качественно. В. А. Мартынов, разделяя точку зрения об ошибочности суждений на тему недостаточной доли занятости населения в сфере малого предпринимательства, отмечает, что из 69-70 млн занятого населения 38-40 млн занято в сфере малого предпринимательства. Отмечая специфику дефиниций данного термина за рубежом, где «малое предприятие» больше характеризуется как статистический агрегат, в отличие от отечественного понимания данного субъекта хозяйствования как особой хозяйственно-правовой формы, характеризующейся по численности занятых не более 100 человек на предприятии и доле государства не более 25 % в капитале. С учётом данных факторов более половины занятого населения приходится на малые и средние предприятия [12]. Однако проблема ориентации предпринимателей на сферу торговли и отсутствие эффективной поддержки со стороны государства провоцирует стагнацию в сфере развития малого бизнеса.

Чаще всего малое предпринимательство занято реализацией тех товаров и услуг, которые являются сопутствующими для крупного бизнеса. При сравнении уровня жизни и экономического развития в регионах более развитыми будут те, где, помимо научно-технических разработок, развивается и малый бизнес. Пример развитых стран, где высок уровень участия МСП в экономике и существенна доля его вклада в ВВП, подтверждает необходимость разработки мер поддержки для эффективного выстраивания бизнеса данным субъектом рынка. Таким образом, роль малого предпринимательства в экономике определяется решаемыми задачами. Малый бизнес способствует снижению остроты многих проблем, например: увеличению рабочих мест, снабжению рыночных ниш, не занятых крупным бизнесом, новыми товарами, развитию инновационных разработок. Но роль драйвера экономических и технологических тенденций развития экономики все-таки отводится крупным игрокам, которые в процессе интеграции с малым бизнесом открывают перед вторым новые финансовые возможности.

Система управления финансами в малой организации значительно отличается от системы крупного бизнеса ввиду кадровой ограниченности в принятии управленческих решений. Предприниматель не всегда является достаточно компетентным в решении экономических вопросов, поэтому зачастую за него их принимают бухгалтеры организации либо он сам, опираясь на доступные ему знания и опыт конкурентов в данной отрасли.

Вклад МСП весьма ощутим не только в федеральном, но и в региональных бюджетах. Поступления от данного субъекта рынка позволяют наиболее эффективно государству проводить социально-экономическую политику и повышать уровень жизни в регионах.

Интеграция малого предпринимательства с крупным бизнесом выступает выгодным решением для обеих сторон, так как малый бизнес находит новый источник финансирования в виде крупного бизнеса. Это открывает большие возможности для переориентирования предпринимательства в инновационные и высокотехнологические сферы производства, так как

крупный бизнес заинтересован в первую очередь в инновационном предпринимательстве, которое создает высокотехнологичные продукты в условиях более гибкой адаптации к изменениям на рынке и находит новые рынки сбыта.

Помимо разрешения проблем занятости населения, социальная значимость малого бизнеса заключается и в том, что он является сердцевинной среднего класса. Наибольшую часть среднего класса по статистике составляют именно владельцы малых предприятий [22].

Одна из важнейших задач малого предпринимательства – улучшение качества жизни населения. Реализация данной задачи связана с созданием бизнеса в тех сферах, где присутствуют неудовлетворенные потребности у граждан или выработалась здоровая конкуренция в конкретной нише. Преимуществом появления малого бизнеса как отдельного сегмента рыночной экономики, в отличие от директивной, стало возникновение выбора оптимального для себя продукта в огромном многообразии конкурентного рынка товаров.

Современный этап развития малого предпринимательства связан с ослаблением роли государства по влиянию на политические и экономические процессы развития экономики и разработкой механизмов финансовой поддержки малого и среднего бизнеса [8].

Негативными факторами, препятствующими развитию малого бизнес в России, являются, например, высокие ставки налогообложения, проблемы интеграции малого бизнеса с крупным бизнесом и государством, а также неэффективная политика в отношении МСП, которую наглядно иллюстрирует нацпроект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка предпринимательской инициативы», целью которого является увеличение доли МСП в ВВП страны с 20 до 40 %, а также рост занятости населения в данном субъекте рынка. Для принятия эффективной политики в сфере малого и среднего предпринимательства необходим демонтаж старых программ поддержки субъектов МСП, так как они не оправдывают свое существование в текущем виде.

Исходя из данных таблицы 2, можно заметить ухудшение обстановки, касающейся количества субъектов МСП, а также занятости в данном сегменте. Отмечается падение показателей развития МСП в России, которое началось ещё до начала кризисных явлений, связанных с пандемией коронавируса.

Таблица 2 – Динамика показателей развития малого предпринимательства в России 2017-2021 годы в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка предпринимательской инициативы»

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021	Темп роста, %
Количество малых и средних предприятий, тыс. ед.	6 039	6 041	5 917	5 685	5 867	97,5
Из них:						
ИП	3 222	3 326	3 388	3 313	3 553	110,3
ЮЛ	2 818	2 715	2 529	2 372	2 314	82,1
Количество занятых в малом бизнесе, тыс. чел. (без учета ИП, не привлекавших работников)	7108	6554	6198	6146	5831	82,0

В первую очередь данный фактор связан с падением покупательной способности и снижением спроса на услуги данного субъекта рынка, а также, наряду с социальными факторами, выделяют усиление налогового контроля: повышение НДС, внедрение онлайн-касс, усиление контроля в сфере борьбы с фирмами «однодневками» [7]. Тенденция к сокращению субъектов МСП связана в наибольшей степени с кризисными явлениями и ограничениями на работу в связи с началом пандемии и переустройством экономики страны.

Наряду с уменьшением количества предприятий малого предпринимательства, отмечается рост на протяжении пяти лет среди ИП. С одной стороны, влияние цифровизации, усиле-

ние контроля за деятельностью экономических субъектов и борьба с сомнительными денежными транзакциями поспособствовали выходу многих экономических субъектов из теневой экономики. С другой стороны, отягощение для ведения бизнеса, связанные с ограничениями в период начала пандемии вкупе с кризисными явлениями, привело к перерегистрации ЮЛ в ИП с целью снижения налоговой нагрузки.

Поскольку основной вклад в ВВП состоит из результатов деятельности хозяйствующих субъектов, в том числе и малых предприятий, рассмотрим статистические данные доли МСП в структуре ВВП страны в таблице 3.

Таблица 3 – Показатели МСП в разрезе экономики России

Показатели	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	Темп роста, %
Доля МСП в ВВП, %	19,9	21,6	22,0	20,4	20,7	20,3	21,2	106,5
Количество занятых в МСП, чел.	19,2	19,0	19,3	19,4	18,8	18,8	19,1	99,5
Доля занятых в МСП, %	28	26	27	27	26	27	28	100

За период с 2015 года доля вклада МСП в валовой внутренний продукт в стране имеет тенденцию роста, к 2021 году он составил 6,5 %. Максимальная доля была достигнута в 2017 году. Доля занятых в сфере малого и среднего предпринимательства колеблется за период от 26 % до 28 %. По данным показателям Россия существенно отстает от целого ряда стран (таблица 4).

Таблица 4 – Доля малого и среднего бизнеса в ВВП и занятых в России и мире

Страны	Доля в ВВП, %	Доля занятых, %
Россия	20,8	27,0
США	56,0	52,0
Германия	43,0	57,0
Китай	60,0	83,0
Сингапур	43,0	70,0
Япония	55,0	72,0
Малайзия	39,0	48,0
Вьетнам	40,0	50,0
Узбекистан	56,9	78,0
Израиль	62,3	68,7
ЮАР	42,0	47,0

Структура предпринимательства, сформировавшаяся в период зарождения РФ, была отличной от структуры, возникшей в странах в развитой экономике, и в том числе в странах третьего мира. На сегодняшний день наибольшую долю (41 %) в структуре отраслей МСП занимает оптовая и розничная торговля, а производственные предприятия лишь 7 %. Для эффективного функционирования малого бизнеса и наращивания финансирования социально-экономической сферы необходимо, чтобы не менее 50 % малого бизнеса было занято в сферах производства и инновационного развития, а на момент зарождения нового государства и по сей день отраслевая структура малых предприятий России была сосредоточена в сферах строительства и торговли. Отраслевая структура малого предпринимательства в России представлена на рисунке 1.

Создание мощной, высокотехнологичной экономики невозможно без участия государства как главного регулятора инновационных процессов, способствующего созданию централизованной координации и интеграции субъектов рынка, реализации антимонопольной политики. На сегодняшний день только начинается освоение инновационных разработок в малом бизнесе. Малое предпринимательство ограничено небольшим количеством ресурсов относительно крупного бизнеса, поэтому инновационное малое предпринимательство не имеет возможности осваивать наиболее сложные, высокотехнологические инновации, а развивается в рамках узкой специализации.



Рисунок 1 – Отраслевая структура малого бизнеса по основным разделам ОКВЭД, %

С одной стороны, в условиях конкуренции у малого бизнеса высокие риски «стирания» их с нестабильного рыночного поля при появлении более прогрессивной идеи у конкурентов. С другой стороны, международный хозяйственный опыт иллюстрирует ситуацию, при которой наиболее успешными инновационными предприятиями выступают узконаправленный малый бизнес, обслуживающий крупных игроков рынка или имеющий прочный рынок сбыта для своей продукции [10].

На современном этапе поддержка МСП признается одним из перспективных долгосрочных направлений развития экономики, связанных, в том числе, с потребностью выхода из кризисной ситуации, сложившейся ввиду беспрецедентного экономического давления со стороны западных партнеров и ухода иностранных компаний с российского рынка.

Одной из мер государственной поддержки малого предпринимательства является регулирование деятельности кредитных институтов: уменьшение ключевой ставки ЦБ, финансовая поддержка кредитных учреждений, обслуживающих малый бизнес с использованием механизма гарантий по кредитам, усовершенствования инфраструктуры для построения бизнеса.

Поддержка малого бизнеса осуществляется также и в совершенствовании нормативно-правового регулирования деятельности, снижения налоговой нагрузки и внедрения специальных режимов налогообложения, упрощенного ведения бухгалтерской и налоговой отчетности, введения пониженных кредитных ставок, а также мероприятий по поддержке субъектов МСП и моратория на проверки малого бизнеса.

Государственная финансовая поддержка реализуется посредством программ субсидирования и бюджетного инвестирования на конкурсной основе. Реализация финансовой поддержки государства осуществляется Минэкономразвития. Основные направления финансовой поддержки государства в сфере малого предпринимательства:

- увеличение поддержки инновационного и промышленного предпринимательства;
- развитие лизинга как механизма инвестирования малого предпринимательства;
- увеличение количества субсидий, грантов, льгот и упрощение процедуры кредитования;
- создание бизнес-инкубаторов, технопарков и промышленных парков, центров кластерного развития.

Минэкономразвития в рамках реализации программ поддержки субъектов малого предпринимательства содействует открытию специальных инновационных и образовательных инфраструктур в регионах, направленных на подготовку МСП к внедрению инноваций в производственный процесс и повышение квалификации кадров.

В период с начала COVID-19 правительство разработало ряд мер поддержки для малого бизнеса по ликвидации последствий, связанных с ограничениями на работу предприя-

тий, таких как введение моратория на банкротство, снижение страховых взносов, освобождение от плановых проверок, отсрочка по налоговым платежам, льготное рефинансирование и реструктуризация кредитов, лизинг для субъектов МСП, потерявших в 2020 году до 30 % выручки и т. д.

Динамика объема государственной финансовой поддержки в разрезе видов финансовой поддержки за период 2020-2022 гг. представлена на рисунке 2.

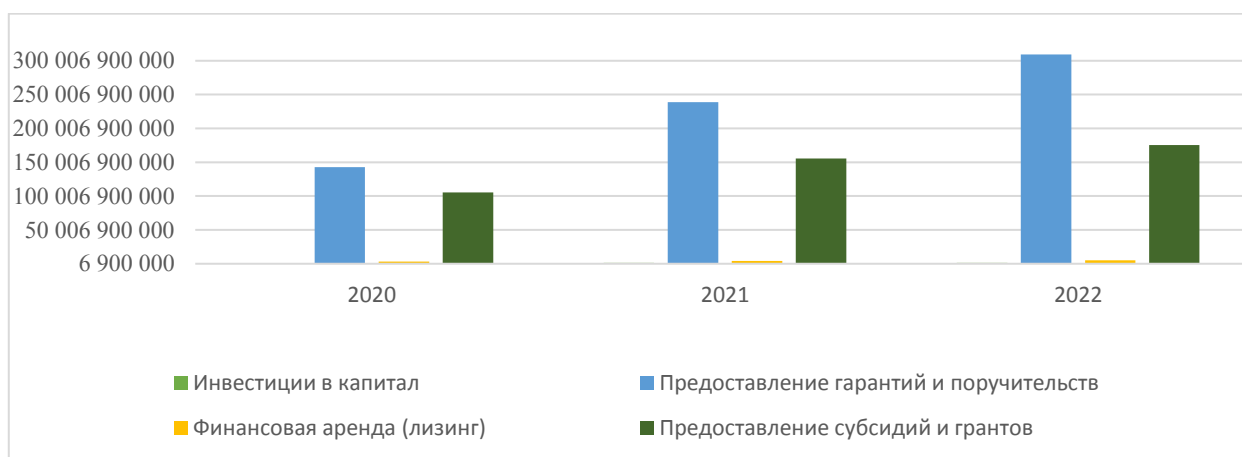


Рисунок 2 – Объем государственной финансовой поддержки в разрезе видов финансовой поддержки за период с 2020-2022 гг. (по состоянию на 15.06.2022) [6]

Наибольший удар по деятельности малых предприятий наносит снижение покупательной способности и изменение спроса ввиду трансформации цен на товары и услуги, а также рост инфляции. Государственные преференции имеют строго целевое назначение и подлежат контролю со стороны госорганов по рациональному расходованию денежных средств. Для получения субсидирования со стороны государства субъект должен соответствовать перечню законодательных требований к субъектам малого предпринимательства.

Опыт зарубежных стран показывает, что по сравнению с государственной финансовой поддержкой наиболее эффективными мерами стимулирования малого бизнеса выступают: снижение налогового бремени и общего количества выплат, повышение финансовой грамотности предпринимателей [4]. В отличие от России с совокупной ставкой налогов в 50 %, совокупная ставка в Новой Зеландии, Дании и др. около 25 %, а в Сингапуре – 18 %.

На организацию инфраструктуры для развития малого бизнеса значительное влияние оказывает ряд факторов, которые чаще всего классифицируются как внутренние и внешние.

Данные факторы образуют интегрированную совокупность факторов предпринимательской среды. Внешняя среда предпринимательства представляет собой совокупность внешних факторов, оказывающих влияние на деятельность прямо или косвенно. По мнению представителей классической школы, для предпринимателя знание внешних факторов является определяющим для будущего успеха, так как оно позволяет предвидеть последствия от их наступления. В отличие от внутренних факторов, они носят объективный характер и наступают вне зависимости от желания предпринимателей [11].

Систематизация факторов внешней среды по принципам прямого или косвенного воздействия позволяет определить степень влияния на малый бизнес. К внешним факторам косвенного воздействия предпринимательской среды относятся экономические, социально-демографические, политические, правовые, природно-климатические, а также общественно-культурные, научно-технические и международные факторы. Данная группа факторов воздействует опосредованно и не требуют мгновенной реакции предпринимателя, так как влияет больше не на хозяйственную деятельность субъекта, а на ее результат.

Наибольшее влияние на субъектов малого предпринимательства оказывают экономические факторы. К числу экономических факторов относятся экономическая ситуация в

стране, проводимые экономические реформы, уровень ставки рефинансирования, инфляция, политика налогообложения, доступность источников финансирования деятельности, антимонопольное законодательство, насыщенность рынка товарами и уровень платёжеспособного спроса населения. Набирает значимость фактор крепости национальной валюты, финансовые и экономические кризисы. Наряду с перечисленными факторами большое воздействие на деятельность малого бизнеса оказывают объем льготного кредитования субъектов МСП, уменьшение налогового бремени. В России позитивное влияние на деятельность МСП оказывает политика поддержки отечественного производителя.

Уровень жизни населения тесно взаимосвязан с развитием экономики страны. МСП оказывает большое влияние на решение социальных проблем, например содействие решению проблем безработицы.

Развитие малого предпринимательства возможно только при формировании правового поля, регламентирующего деятельность МСП и создающего представление о правах, обязанностях и гарантиях цивилизованных предпринимателей. Правой фактор, в свою очередь, служит в том числе гарантом контроля за противоправными действиями в отношении малого бизнеса.

Политическая обстановка внутри страны и на международной арене, несомненно, оказывает колоссальное влияние на развитие МПС. Особенно остро влияние данных факторов можно наблюдать на сегодняшний день, в эпоху санкций со стороны западных партнеров.

Общественно-культурные факторы определяют уровень развития населения, их покупательский спрос и вкусовые предпочтения, сложенные из фактора культурного развития населения, сезонности спроса, моды, эстетических представлений, а также моральных и нравственных норм и вероисповедания.

В период постиндустриальной экономики, вектор развития которой направлен в сторону активного освоения технологий и внедрения инноваций во все сферы жизни общества, безусловно, огромное влияние оказывается и на развитие деятельности МСП. Посредством влияния научно-технологического фактора происходит развитие инновационного предпринимательства и насыщение цифровой экономики продуктами, которые значительно расширяют возможности предпринимателей.

Климатические условия и ресурсная база региона, в котором организует свою деятельность субъект, во многом оказывают влияние на выбор отрасли и спрос на определённые виды товаров, услуг, работ в конкретном регионе.

Факторы прямого воздействия требуют незамедлительной реакции предпринимателя, так как они могут нанести существенный ущерб его деятельности.

Базовыми факторами деловой среды считаются поставщики, покупатели, конкуренты, институционально-организационная среда, так как они во многом определяют деятельность малого бизнеса.

Колоссальное влияние на развитие МСП оказывает государственная поддержка, которая заключается в формировании благоприятных условий для организации деятельности, облегчение получения дополнительных источников финансирования для малого бизнеса, а также содействие оказанию финансовой, информационной поддержки напрямую и через специальные институты, обслуживающие МСП, которые в совокупности с негосударственными структурами, занятыми в сфере обслуживания малого бизнеса, образуют инфраструктуру поддержки МСП. К таким организациям относятся бизнес-инкубаторы, кредитные учреждения, технопарки, учебно-деловые центры, многофункциональные центры «Мой бизнес», гарантийные фонды и т. д.

К внутренним процессным факторам, оказывающим влияние на развитие МСП, относят: производственные, маркетинговые, технические, экономические факторы, а также организационные. К личностным факторам относят социально-психологические, этические, а также кадровую составляющую.

Схематично система факторов, влияющих на деятельность МСП, представлена на рисунке 3.

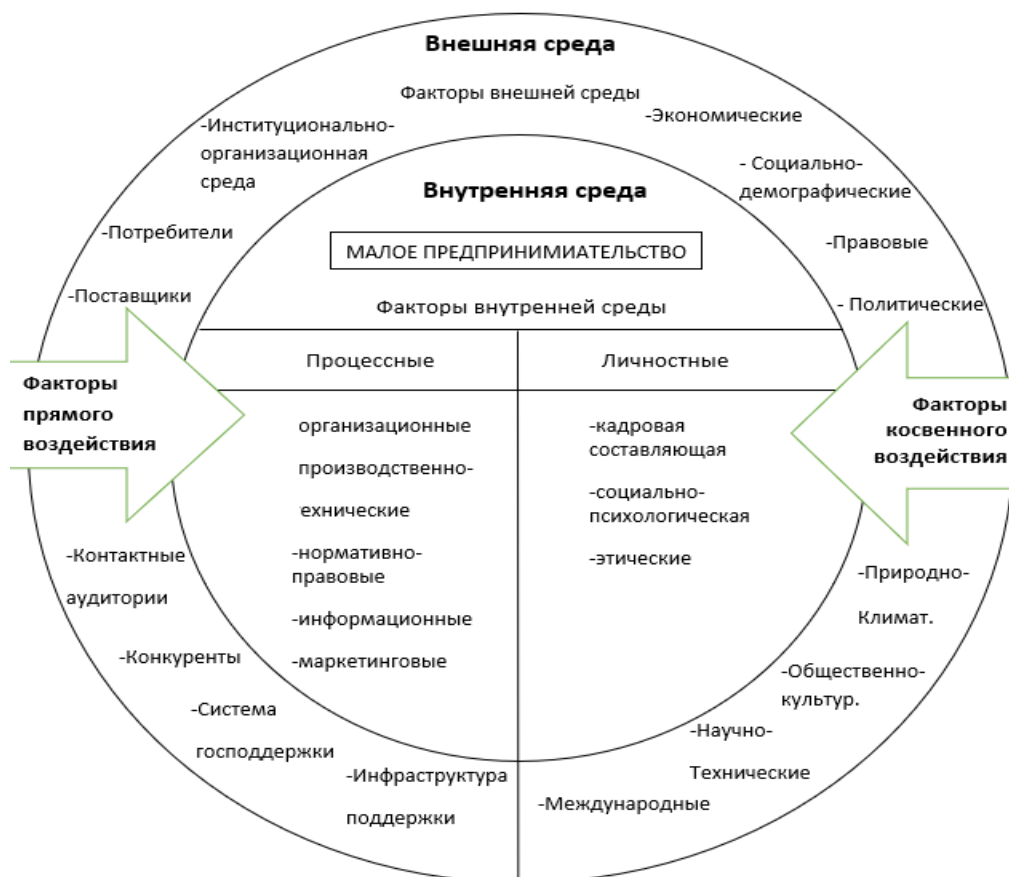


Рисунок 3 – Система факторов, влияющих на деятельность МСП

Предлагаемая классификация является наиболее целостной, так как сочетает в себе мнение различных ученых и наиболее точно классифицирует факторы воздействия на малый бизнес. Для ведения бизнеса, особенно малого, который в большинстве случаев ограничен кадровым составом в пределах своих финансовых возможностей по содержанию дополнительных единиц сотрудников, необходимо детализированное понимание воздействия всех факторов во избежание больших финансовых потерь.

Таким образом, малое предпринимательство способствует улучшению качества жизни населения, решает не только экономические задачи, но и способствует разрешению проблем в иных сферах. Велико значение данного субъекта для социальной сферы, в которой он способствует решению проблем безработицы. Предприниматели в России представляют ядро среднего класса.

Проведение государственной финансовой политики в России призвано стимулировать устойчивое развитие малого бизнеса, а также повышать мотивацию посредством субсидирования наиболее прогрессивных представителей малого сектора экономики. За последние годы принято множество мер, регулирующих деятельность малого бизнеса в России: созданы специальные режимы налогообложения, образованы институты поддержки МСП в целях повышения доступности информации и финансовых возможностей на федеральном и региональном уровнях, а также разработаны персональные программы развития, способствующие образованию более тесных связей между государством и малым бизнесом [2].

Помимо финансирования самого сектора МСП, государство оказывает финансовую поддержку кредитным организациям на цели поручительства и создания более доступного кредитования малого бизнеса на уровне субъектов РФ и их федеративного центра. К числу таких организаций относится АО «Корпорация МСП», Центры «Мой бизнес», региональные гарантийные фонды и др.

Финансовую поддержку субъектам МСП оказывают не только государственные, но и

общественные и негосударственные институты поддержки и защиты малого и среднего предпринимательства, а также частные инвесторы и венчурные фонды. На сегодняшний день инвестиционный климат в России уступает странам с развитой экономикой, где инвестирование является неотъемлемым вкладом в развитие национальной экономики. Глобализация экономики, развитие цифровых технологий и интернета и, как следствие, повышение финансовой грамотности в стране постепенно разрешают данную проблему, о чем мы можем судить исходя из расширения перечня доступных источников финансирования на разных стадиях развития в секторе МСП.

Экстенсивный путь развития, в котором двигается российское предпринимательство, не оказывает должного влияния на рост экономики. Результаты нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка предпринимательской инициативы» демонстрируют несовершенство мер поддержки и требуют демонтажа политических решений в области МСП.

Базовым источником финансирования малого предпринимательства является уставный капитал, образованный из вкладов учредителей. Способы формирования уставного капитала зависят от организационно-правовой формы хозяйствующего субъекта. Наиболее распространённой формой, которую выбирают индивидуальное предпринимательство, общества с ограниченной ответственностью, является МСП.

Важным источником финансирования для индивидуального предпринимателя служит собственная прибыль, являющаяся результатом его деятельности. Помимо этого, существует дополнительный источник финансирования в виде его собственных сбережений. По законодательству Российской Федерации ИП организует свою деятельность без образования юридического лица, а выступает в качестве физлица без обязательного наличия уставного капитала. Распределение прибыли ИП происходит между ним, наёмными работниками, а также государством посредством уплаты налогов.

Особенностью данной организационно-правовой формы является получение части дохода, не облагаемого НДФЛ, от хозяйственной деятельности на личные расходы, который облагается налогами в соответствии со специальными режимами налогообложения для предпринимательства.

Помимо уставного капитала и прибыли, к внутренним или собственным источникам относятся также амортизационные отчисления. Они представляют собой ежемесячные отчисления части стоимости основных фондов для возмещения их износа, которые включаются в состав себестоимости продукции, а затем в составе выручки от реализации продукции возвращаются на расчетный счёт организации, становясь внутренним источником формирования фондов накопления.

В России долгое время фундаментальным источником внешнего финансирования предпринимательства были FFF-money (Family, friends and fools). Формальное кредитное заимствование денежных средств у семьи и друзей или неформальных инвесторов считается достойной альтернативой иным источникам финансирования на стадии зарождения бизнес-проекта, так как выступает наиболее доступным финансовым источником, который не требует экономического анализа потенциала и жизнеспособности бизнес-идеи, имеет гибкий и договорной характер возвратности и низкую ставку, в отличие от банковской ссуды, а также не зависит от кредитной истории предпринимателя [20].

Инвестиции неформальных инвесторов в России представлены на рисунке 4.

Экономически доказанный факт, что предприятие, использующее только собственные средства на развитие, применяет их с рентабельностью, равной двум третям экономической рентабельности. Привлечение финансирования кредитных институтов признаётся лучшим методом внешнего финансирования организации. Это напрямую связано с эффектом финансового рычага. Для собственников бизнеса выгодно, чтобы коэффициент финансового Лавериджа был больше 1, так как при данном значении коэффициента размер прибыли, полученный от применения заёмных средств в совокупности с прибылью от собственного капитала, позволяет в разы увеличить его рентабельность.

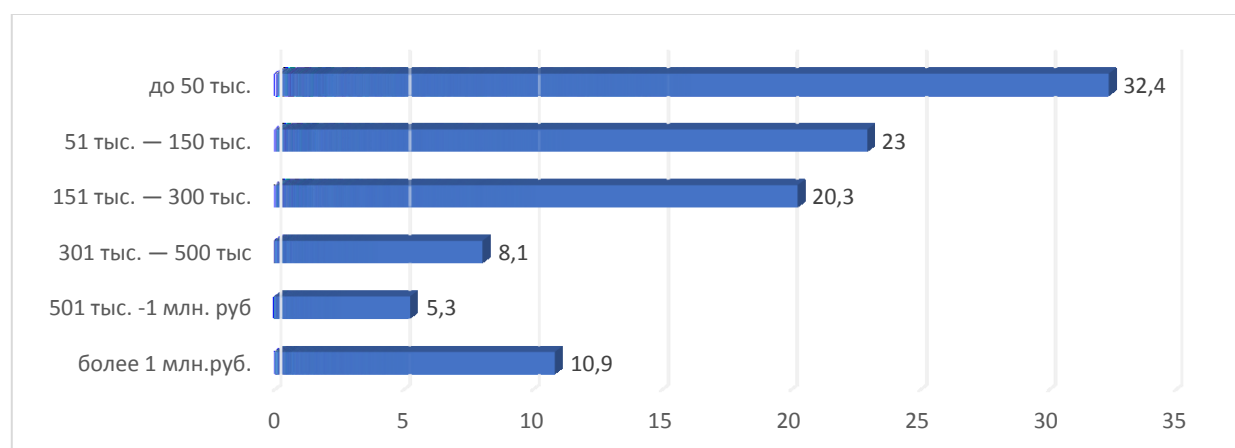


Рисунок 4 – Инвестиции неформальных инвесторов в России в руб., % [15]

Посевное финансирование является новым для нашей страны источником финансирования. Посевной и ангельский раунды часто приравнивают друг к другу, если стартап находит инвестора и ментора в одном лице. На данном этапе не происходит инвестирования со стороны профессионалов, так как большинство стартапов не оправдывает бизнес-ожиданий. Посевное финансирование направлено на снабжение финансами инновационных стартапов на начальной стадии развития. В основе применения данного источника лежит эффективность бизнес-модели, принятой организацией на начальном этапе, следовательно, данный метод применяется только тогда, когда есть перспектива развития организации и наращивания финансовых мощностей. Но так как концепция применения данного источника финансирования опирается всего лишь на бизнес-стратегию организации, зачастую в реалиях нестабильной экономики некоторые стартапы часто терпят фиаско, поэтому данный источник признается наиболее рискованным. Посевной раунд считается наиболее длительным, так как именно на этом этапе происходит реальная оценка состоятельности бизнес-модели стартапа. В случае успеха стартап становится интересен бизнес-ангелам, а также венчурным фондам.

В России данный вид финансирования малого бизнеса не обрёл должной популярности, в том числе по причине концентрирования малого предпринимательства в России в сферах розничной и оптовой торговли, строительства. Проблема инновационного предпринимательства наиболее остро встает сегодня, когда под давлением санкций зарубежные компании и технологии уходят с российского рынка, а на их место в некоторых сферах не могут встать отечественные аналоги ввиду их отсутствия или малоразвитости. И поэтому особое внимание сейчас необходимо уделить развитию неформальных источников финансирования деятельности МСП.

Венчурное финансирование – это долгосрочные инвестиции частного венчурного капитала в обмен на долю компании в высокотехнологичные инновационные финансово перспективные организации. В России объём венчурного финансирования не сопоставим с объёмами развитых стран, что связано в большей степени со стагнацией на отечественном фондовом рынке, отсутствие инвестиционных интересов у бизнес-структур, а также высокие риски вложений. Венчурные инвесторы преследуют основной целью вложений построение бизнес-империи, которая в перспективе будет приносить новый капитал, в отличие от посевного раунда, где происходит проверка гипотезы стартапа и его коммерческого потенциала. Наиболее знаменитым проектом венчурного финансирования в России является социальная сеть «В Контакте».

Фонд развития венчурного инвестирования «Moscow Seed Fund» в 2020 году проинвестировал 18 млн руб. в разработку микропредприятия «Микронидл инсдастриал», открывающего новые возможности преимущественно в сфере косметологии. Суть данного стартапа состоит в производстве биорастворимых игл, доставляющих в глубокие слои эпидермиса активные компоненты.

Новым направлением финансирования деятельности малых субъектов для отечественного рынка является краудфандинг – добровольное, как правило, интернет-комьюнити инвесторов, финансирующих малый бизнес на принципах прозрачности. Финансирование посредством краудфандинга предполагает коллективный сбор финансирования на продвижение бизнес-проекта в рамках специальных краудплощадок [19].

В России большинство платформ краудфандинга выбрали бизнес-модель краудлендинга – инструмент кредитования организаций физическими лицами. Данный инструмент считается альтернативой банковскому кредиту, сочетающей в себе доступность получения, отсутствие обязательного залога и высокую степень рискованности, так как опирается лишь на субъективную оценку бизнес-идеи инвестором.

Краудплощадки активно набирают популярность среди представителей малого бизнеса. «StartTrack» стала одной из первых российских краудинвестиционных платформ. Компания предоставляет частным инвесторам и предпринимателям 131 инфраструктуру для заключения инвестиционных сделок, а именно онлайн-платформу, регулярные мероприятия, услуги по анализу компаний. На данный момент самой крупной российской краудплатформой является «Планета». В России краудфинансирование реализуется преимущественно к творческим проектам, что является большой проблемой для инновационной отрасли.

В отличие от венчурного финансирования и привлечения частных инвестиций, краудфандинг считается более доступным методом получения денежных средств, так как венчурные фонды и частные инвесторы финансируют преимущественно перспективные стартапы из развитых регионов, а для краудфандинга характерно наличие сети Интернет и интересной бизнес-идеи.

Исчерпаемость собственного капитала побуждает бизнес привлекать заёмные средства. К привлечению заёмных источников финансирования деятельности стоит прибегать только в том случае, когда у хозяйствующего субъекта есть эффективный бизнес-план, разработанный в условиях рыночных колебаний [14].

Наиболее сложным направлением заёмного финансирования деятельности МСП остается кредитование. Проблема привлечения данного источника связана с нестабильностью экономики и высокими рисками кредитования малого бизнеса в связи с отсутствием прозрачности финансовой отчетности. Наиболее часто встречающиеся проблемы в финансовой отчетности малого предпринимательства – это небольшой размер собственного капитала, наличие фиктивного заёмного капитала, не отражённого в отчетности, сокрытие убытков в активе баланса, а также наличие «за балансовых» финансовых обязательств предприятия.

Большая часть малого бизнеса не имеет традиционной финансовой отчетности, так как использует упрощённую систему налогообложения. А деятельность банковской системы жестко регулируется нормативно-законодательными актами, поэтому банки стремятся минимизировать операции с ненадёжными клиентами. Банки относят малый бизнес именно к такой категории клиентов, так как данный субъект рынка считается наиболее уязвимым в условиях рыночной турбулентности.

Получение заёмного капитала в кредитных организациях в России сопряжено с некомфортными условиями для малого бизнеса по кредитованию, которое осуществляется в большинстве случаев под залог имущества или с привлечением поручителей. Данный факт связан с дифференцированным подходом банков к разным клиентам.

Сокращение возможностей получения финансирования в банке связано в том числе с кризисными явлениями в стране, когда банки вынуждены сокращать выдачу кредитов для неблагонадёжных клиентов, что провоцирует выдачу кредитов под более высокий процент недоступных малому бизнесу.

ЦБ РФ разработал ряд мер поддержки субъектам МСП по повышению доступности микрокредитования в размерах до 10 млн руб. Займы реализуются посредством «зонтичного» механизма поручительства, которые осуществляют специальные фонды или банк МСП.

Предприниматели сталкиваются с привлечением дополнительных ресурсов еще на ста-

дии зарождения бизнеса. Для решения данной проблемы правительство разработало программу специально для официально безработных, желающих реализовать себя в качестве индивидуального предпринимателя. В рамках данной программы будущим предпринимателям выделяется субсидия в размере от 10 до 300 тыс. руб., при условии целевого использования которой выплата считается безвозмездной.

Инвестиционный кредит – один из внешних ресурсов финансирования деятельности малой организации. Получение инвестиционного кредита проходит в несколько этапов. На первой ступени кредитор-банк при проведении переговоров проводит финансовую оценку организации и эффективности ИП посредством оценки полного перечня информации и документации о состоянии кредитоспособности и финансового потенциала организации, выявляет потребность в получении займа, изучает специфику отрасли, конкуренцию, документацию, руководящий состав и другие основные финансово-хозяйственные характеристики организации. Следующим этапом является принятие решения о дальнейшем кредитовании организации. На финальной стадии при положительном решении происходит заключение кредитного договора. При этом банк с момента подписания договора и до момента его полного погашения постоянно проводит контроль за операциями и целевым расходованием заёмных средств.

Инвестиционный кредит предоставляется в разных видах: срочные ссуды, возобновляемые ссуды, конвертируемые в срочные и кредитные линии. Основным отличием инвестиционного займа от обычного является вложенная априори цель развития инвестиционного климата и наращивания прибыли.

Срочные ссуды выдаются под конкретную цель на ограниченный короткий срок. Возобновляемые ссуды, конвертируемые в срочные, предполагает предоставление и погашение кредита с лимитом по времени и сумме (на 2-3 года) с дальнейшим реоформлением в срочные ссуды.

Кредитные линии – механизм, которым имеет право пользоваться только надёжный заёмщик. При открытии кредитной линии заёмщик имеет право пользоваться в рамках временного и финансового лимита средствами, предоставляемыми кредитором, при этом механизм может быть как возобновляемым, так и невозобновляемым. Исходя из анализа отчета ЦБ об оценке деятельности МСП в 2021 году субъекты малого и среднего предпринимательства активно пользовались открытыми до пандемии кредитными линиями.

Стимулирование деятельности малого бизнеса в России рассматривается как один из важнейших элементов экономической политики. Правительство страны разрабатывает меры поддержки МСП посредством создания улучшенных условий по ведению бизнеса и упрощённой процедуре получения финансирования для развития данного субъекта рынка. По ожиданиям к 2024 году доля МСП в ВВП России должна вырасти до 32,5 %.

Минэкономразвития в рамках национального проекта на уровне регионов создало многофункциональные центры «Мой бизнес», которые занимаются формированием благоприятной инфраструктуры для развития субъектов малого и среднего предпринимательства и оказания более доступной поддержки, в том числе и финансовой, на развитие бизнеса. В структуру центра входят Фонд поддержки предпринимателей, гарантийный фонд, фонд микрофинансирования, центр кадровой поддержки и т. д., призванные оказывать дополнительную финансовую поддержку и раскрывать актуальную информацию субъектам МСП на уровне каждого региона.

Разработки индивидуальных платформ для малого бизнеса делают деятельность конечного бенефициара более прозрачной для государства, что способствует более чёткому выявлению истинных потребностей данного субъекта рынка и организации более эффективной финансовой поддержки.

Интеграция представителей малого бизнеса способствует более чёткому выявлению потребностей данного субъекта рынка. Предприниматели объединяются в общественные движения, региональные фонды, посещают федеральные мероприятия по развитию МСП в России, чтобы оказывать друг другу поддержку и вместе организовывать благоприятную среду

для построения бизнеса. Так, например, существует «Общероссийское движение предпринимателей», целью которого является поиск дополнительного инвестирования, разработка мер финансовой, кадровой, образовательной поддержки и повышение имиджа предпринимательского комьюнити.

Содействие в вопросах привлечения дополнительных инвестиций небанковского характера в малый бизнес оказывают бизнес-инкубаторы. Они являются ещё одним элементом государственной поддержки предпринимателей и представляют собой некоммерческие организации, оказывающие разного вида помощь стартапам на момент их становления, в том числе по организации бизнес-планирования, консультирования по вопросам законодательства и налогообложения и бухгалтерского учёта, а также оказание консалтинговой поддержки за период взращивания бизнеса (обычно от 1 до 4 лет).

Заключение.

Таким образом, роль малого бизнеса в отечественной экономике постепенно возрастает: за последние два десятилетия в стране вопросам развития малого бизнеса уделяется повышенное внимание как со стороны научного сообщества, так и государства и общественных институтов. С каждым годом количество предпринимателей и занятых в малом бизнесе растёт, отсюда возникает потребность в создании благоприятных условий для развития бизнеса, а также облегчения доступа к источникам финансирования. Основным источником финансирования малого бизнеса остается собственный капитал, однако, с точки зрения экономической выгоды, более грамотным является оптимизация капитала с привлечением заёмных источников финансирования, что значительно расширяет финансовый потенциал организации.

Проблема кредитования малого бизнеса по-прежнему остается актуальной. Государственная политика в отношении малого бизнеса направлена на создание более лояльных условий для получения МСП кредитов. Для этого создаются специальные кредитные институты на федеральном и региональном уровнях, бизнес-инкубаторы, а также различные негосударственные структуры, направленные на организацию взаимовыгодного сотрудничества в предпринимательских кругах.

Укрепление малого бизнеса на отечественном рынке установило необходимость в расширении финансовых возможностей данного субъекта рынка. Появление новых источников финансирования, альтернативных традиционному банковскому кредиту, например: краудфандинг, венчурное финансирование, лизинг и т. д. – обусловлено широким проникновением цифровых технологий в экономику. Пока объём данных источников в капитале малого бизнеса невелик по сравнению с ведущими западными странами, однако повышение финансовой грамотности предпринимателей, расширение возможностей получения альтернативных источников финансирования за счёт повышения инвестиционной активности местных бизнесменов оказывают положительную динамику на развитие МСП.

Список источников:

1. Абалкин Л. И. Проблемы малого и среднего бизнеса в процессе реформирования российской экономики / Л. И. Абалкин // Избранные труды: в 4 т. – Т. IV. Вольное экономическое общество России / сост. О. М. Грибанова. – М.: ОАО «НПО «Экономика», 2000. – 799 с.
2. Багиева Г. Л. Малое предпринимательство. Организация, развитие и управление малым предприятием // Г. Л. Багиева, В. Ю. Бурова. – Москва: ИНФРА-М, 2020. – 582 с.
3. Бобрышев А. Н. Малое и среднее предпринимательство: налогообложение, планирование и контроль: настольная книга для руководителя малого бизнеса (учебное пособие) / А. Н. Бобрышев, Е. И. Костюкова, Е. В. Таранова. – Ставрополь: АГРУС Ставропольского аграрного университета, 2021. – 256 с.
4. Буздалина О. Б. Развитие государственной финансовой поддержки субъектов малого предпринимательства в условиях экономической неопределенности: монография / О. Б. Буздалина. – М.: «Дашков и К», 2015. – 86 с.
5. Грозовский Б. Разрушение малого бизнеса // Pro et Contra. – 2013. – № 6. – С. 61-75.
6. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства – получателей поддержки. – URL: <https://rmsp-pp.nalog.ru/statisticsreport.html>.

7. Земцов С. П. Тенденции развития сектора малых и средних предприятий в условиях пандемии и кризиса / С. П. Земцов, Ю. В. Царева // Экономическое развитие России. – 2020. – Т. 27. – № 5. – С. 71-82.
8. Иванова Р. М. История российского предпринимательства. – Москва: Юрайт, 2022. – 303 с.
9. Кочергина С. Г. Развитие малых форм предпринимательской деятельности в регионе / С. Г. Кочергина, Т. М. Лебединцева, Е. В. Школьник // Вестник Российского университета кооперации. – 2022. – № 1(47). – С. 71-75.
10. Кудина М. В. Инновационная экономика / М. В. Кудина, М. А. Сажина. – М: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2021. – 304 с.
11. Лапуста М. Г. Предпринимательство: учебник. – Москва: ИНФРА-М, 2022. – С. 384.
12. Мартынов В. А. К вопросу о сути государственного капитализма в России // Государственный капитализм в России. Материалы теоретического семинара ИМЭМО РАН / Ред. Ю. Б. Кочеврин. – М.: ИМЭМО РАН. – С. 18-20.
13. Мишин А. Ю. Проблемы управления бизнесом: новые вызовы и угрозы // Вестник Академии. – 2020. – № 3. – С. 54-64.
14. Мыльник В. В. Инвестиционный менеджмент / В. В. Мыльник, А. В. Мыльник, Е. В. Зубеева. – М: РИОР: ИНФРА-М, 2018. – С. 229.
15. Национальный отчет «Глобальный мониторинг предпринимательства. Россия 2019/2020». – URL: https://gsom.spbu.ru/images/cms/menu/otchet_2020-red-2n-04-06.pdf.
16. Нурмухаметов Н. Н. Корпоративная социальная ответственность – основа укрепления стратегического развития крупных предприятий машиностроения / Н. Н. Нурмухаметов, К. Н. Бекетова // Central Asian Economic Review. – 2022. – № 2(143). – С. 28-44.
17. Проняева Л. И. Управление развитием малого предпринимательства в регионе / Л. И. Проняева, О. А. Федотенкова // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2020. – Т. 16. – № 3(384). – С. 496-518. –
18. Табункова Н. А. Малый и средний бизнес как основа развития рыночной экономики // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. – 2014. – № 4-2. – С. 185.
19. Тропская С. С. Финансовый рынок в условиях развития цифровой экономики (финансово-правовой аспект) / С. С. Тропская // Финансовое право. – 2018. – № 8. – С. 28-33.
20. Умнов В. А. Теоретические и практические аспекты развития предпринимательства в России: монография. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – 164 с.
21. Харыбина Ю. В. Роль крупных компаний в рыночной экономике / Ю. В. Харыбина, М. С. Агафонова // Студенческий научный форум - 2020 : Электронный сборник, Москва, 01 декабря 2019 года – 06 2020 года. – Москва: Российская академия наук, 2020. – С. 2018019100. – URL: <https://scienceforum.ru/2020/article/2018019100>.
22. Чеберко Е. Ф. Основы предпринимательской деятельности. История предпринимательства. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 420 с.
23. Чубурова Ж. Т. Факторы, влияющие на экономическую эффективность деятельности предприятия / Ж. Т. Чубурова, Д. К. Чакеева // М. Рыскулбеков атындагы Кыргыз экономикалык университетинин кабарлары. – 2021. – № 1(50). – С. 144-146.

Статья поступила 27.10.2022 г.

Глотова И. И., Забаровский К. Д.

БЮДЖЕТНАЯ СИСТЕМА КАК ИСТОЧНИК ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Глотова Ирина Ивановна

кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»;
РФ, 355017, г. Ставрополь, пер. Зоотехнический д. 12
e-mail: irin-glotova@yandex.ru

Glotova Irina I.

Candidate of Economic Sciences, Associated Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPА;
12 Zootekhnichesky Lane, Stavropol 355017, Russian Federation
e-mail: irin-glotova@yandex.ru

Забаровский Кирилл Дмитриевич

ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»;
РФ, 355017, г. Ставрополь, пер. Зоотехнический д. 12
e-mail: kirill.zabarovsky@mail.ru

Zabarovsky Kirill D.

Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPА;
12 Zootekhnichesky Lane, Stavropol 355017, Russian Federation
e-mail: kirill.zabarovsky@mail.ru

Цель исследования заключается в изучении бюджетной системы Российской Федерации как элемента национальной безопасности страны, обеспечивающего эффективность функционирования всех сегментов экономики и общества. **Методологической основой** исследования выступают совокупность методов и приемов анализа теоретических источников, представленных действующей нормативно-правовой базой, а также научной литературой, посвященной изучению бюджетных отношений и функционированию бюджетной системы для национальной безопасности государства. **В результате** изучения представленной темы была отражена взаимосвязь рассматриваемых категорий в рамках анализа структуры и состава, что позволило выявить особенности их взаимодействия. В итоге, была определена проблема и обоснована актуальность проводимой работы, а также полноценно изучена область бюджетирования страны и система обеспечения защищенности государства на национальном уровне. Также установлено и охарактеризовано влияние бюджетной системы на национальную защищенность государства. Кроме того, определены причины, по которым бюджетная система выступает в качестве источника всей системы национальной безопасности страны, выявлены актуальные угрозы её функционирования и обозначены меры их предупреждения. Практическое значение полученных результатов отражает необходимость обеспечения функционирования бюджетной системы и поддержания её дальнейшего развития с целью сохранения качественного состояния национальной защищенности государства, и, следовательно, обеспечения всестороннего прогресса всех сфер жизни общества. В свою очередь, результаты проведенного исследования могут служить источником информации для будущих работ научных деятелей в этой области, что устраняет необходимость детального изучения теоретических основ рассматриваемой темы.

The purpose of the research is to study the budget system of the Russian Federation as an element of the national security of the country. The research was carried out by analyzing the theoretical sources presented by the current regulatory framework, as well as the scientific literature devoted to the considered and related topics. Interrelation of the categories under consideration was reflected in the process of study within the framework of the analysis of structure and composition, which made it possible to identify the features of their interaction. As a result, the problem was identified and the relevance of the work was justified, as well as the area of the country's budgeting and the system of ensuring state's security at the national level were fully studied. Influence of the budget system on the national security of the state was also established and characterized. In addition, the reasons explaining why the budget system acts as a source of the entire national security system of the country are identified. Actual threats to its functioning are identified and measures to prevent them are outlined. The practical significance of the results obtained reflects the necessity to ensure the functioning of the budget system and to support its further development in order to preserve the qualitative state of the state's national security, and, consequently, to ensure comprehensive progress in all spheres of the society. In turn, the results of the conducted research can serve as a source of information for future works of scientists in this field, which eliminates the necessity to study the theoretical foundations of the topic under consideration in details.

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая безопасность, финансовая безопасность, национальные интересы, бюджетная система, консолидированный бюджет, финансовые ресурсы, подсистема, субсистема, система показателей финансовой безопасности.

Keywords: national security, economic security, financial security, national interests, budget system, consolidated budget, financial resources, minisystem, subsystem, system of financial security indicators.

Глотова И. И., Забаровский К. Д. Бюджетная система как источник обеспечения национальной безопасности государства // Экономическая среда. – 2022. – № 2 (40). – С. 77-85. – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/77-85>.

Glotova I. I., Zabarovsky K. D. Budget system as a source of ensuring the state's security. *Economic environment*. 2022; 2 (40): 77-85. (In Russ.). – <http://dx.doi.org/10.36683/2306-1758/2022-2-40/77-85>.

Введение.

В современных условиях прогресса экономических отношений крайне важно сохранять суверенитет и национальную независимость государства от влияния других стран, обеспечивая при этом способность к целостному экономическому развитию. Проблема формирования состояния защищенности от воздействия внешних субъектов крайне актуальна в настоящее время, что подтверждает её статус одной из первоочередных задач текущей политики Российской Федерации. Важность исследуемой темы также обоснована её закреплением в качестве основной цели изучения в последних работах ученых, в числе которых М. В. Михеева, Ф. А. Азимов, А. И. Орлов и другие.

Заинтересованность научным сообществом вопросов всестороннего прогресса государства независимо от других стран обусловлена текущими тенденциями развития геополитических отношений. Ученые, теоретизируя процесс построения общей безопасности страны, пытаются обосновать важность развития текущих систем национальной защищенности. Всё более актуализируются вопросы об источниках их обеспечения и важности улучшений экономической, социальной, культурной и иных сфер общественной жизни.

В таких условиях особенно важно устойчивое функционирование системы национальной безопасности. Взаимодействие сегментов обозначенного комплекса направлено на поддержание жизненно-важных структур всех сфер общественного развития за счёт удовлетворения национальных интересов страны. Национальный интерес – объективно значимые потребности личности, общества и государства в безопасности и устойчивом развитии. Формирование спектра интересов напрямую связано с текущими требованиями государства, реализация которых необходима для перехода на следующую ступень прогресса.

Методы и методика исследования.

Методология исследования темы основана на применении комплекса методов аналитического обзора литературы, изучения нормативных источников в сфере бюджета и бюджетной системы, национальной безопасности, определения национальных приоритетов, требующих решения на основе мобилизации всех финансовых ресурсов, рассмотрения подсистемы безопасности в сфере бюджетного регулирования для решения стратегических задач страны.

В соответствии с указом Президента РФ от 2 июля 2021 г. № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» в настоящее время актуальными национальными интересами Российской Федерации являются следующие интересы, представленные на рисунке 1 [2]:

Реализация национальных интересов обеспечивается за счёт функционирования комплекса взаимосвязанных элементов, именуемых системой национальной безопасности [10]. Национальная безопасность – состояние защищенности национальных интересов Российской Федерации от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод граждан, достойные качество и уровень их жизни, гражданский мир и согласие в стране, охрана суверенитета Российской Федерации, ее независимости и государственной целостности, социально-экономическое развитие страны [2].

При методологическом подходе изучения под системой национальной безопасности понимают многоуровневый комплекс взаимоувязанных подсистем, функционирующих в строгой согласованности друг с другом. Тесная взаимосвязь и взаимодействие элементов комплекса обуславливает то, что любые нарушения в структуре одной из подсистем могут приводить к дезорганизации всей системы в целом. Сбой в такой сложной, интегративной структуре потенциально ведёт к крайне негативным последствиям всех сфер жизни общества, нарушая устоявшиеся основы быта.

По этой причине, крайне важно сохранять единство и неразрывность системы национальной безопасности, от которой, в текущих реалиях, зависит целостное развитие всего государства [4]. Здесь следует отметить особое значение, приобретаемое бюджетной системой Российской Федерации. Являясь неотъемлемым элементом сферы финансов, в сложной иерархической структуре национальной безопасности она расположилась в группе первоочередных элементов, формирующих ряд далеобразуемых совокупностей.



Рисунок 1 – Национальные интересы РФ на современном этапе развития

Прежде чем представить систему, отметим, что, учитывая множество звеньев в рамках изучаемой структуры, а также наличие трёх уровней, определение «подсистема» применим как к группе первого уровня, так и к группе второго уровня. В такой ситуации, в целях повествования, целесообразно терминологически дифференцировать представленные объединения на подсистему, в качестве которой обозначим группу первого уровня, и на синонимичную ей субсистему, под которой станем рассматривать группу второго уровня (рисунок 2).

В свою очередь, беря во внимание место, занимаемое бюджетной системой, может возникнуть впечатление незначительного влияния данного элемента на весь рассматриваемый комплекс защищенности страны. Однако, вопреки расположению, она оказывает ключевое воздействие на всю национальную безопасность страны, обеспечивая устойчивость государства к возможной реализации угроз нарушения состояния национальной безопасности.

Важность бюджетной системы в комплексной структуре национальной безопасности обусловлена тем, что поддержание состояния защищенности государства осуществляется посредством формирования нормативно-правовых актов, предусматривающих комплекс методов и средств, реализация которых необходима для сохранения и совершенствования системы национальной безопасности страны.

Разрабатываемые документы содержат инструментарии воздействия на все подсистемы и субсистемы национальной безопасности. Однако, их реализация требует соответствующих финансовых ресурсов, источником которых, что очевидно, является бюджетная система страны. В таком случае, не смотря на структурную принадлежность к подсистеме финансовой безопасности, бюджетная система оказывает прямое влияние на иные подсистемы за счёт их материального обеспечения. То есть в рамках распределения финансовых ресурсов доля аккумулированных средств направляется на поддержание защищенности страны в части каждого отдельного элемента каждой отдельной группы, представленных на рисунке 2, что отражается в ежегодно формулируемых основных направлениях бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на ближайшее трёхлетие [11].

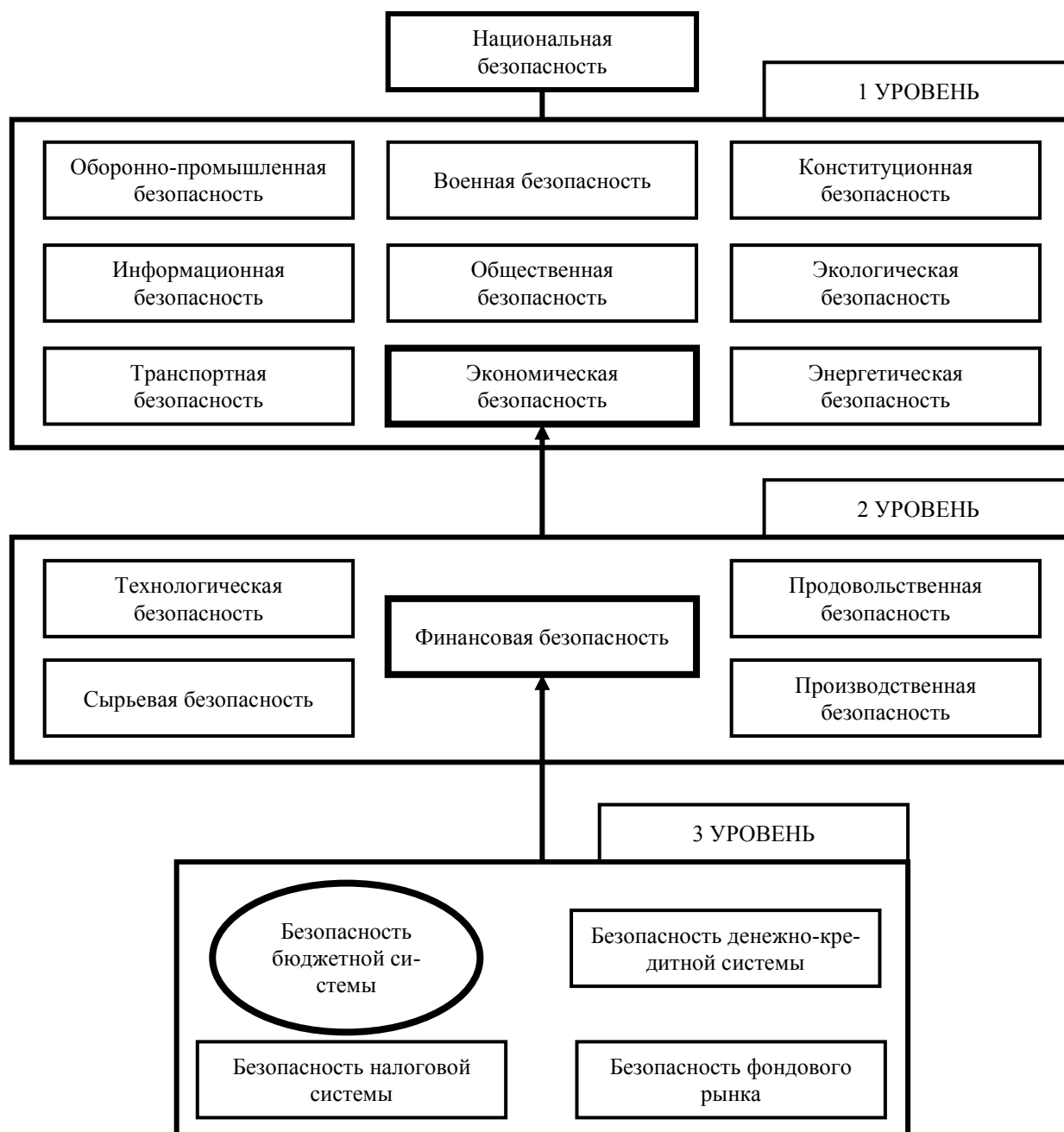


Рисунок 2 – Место бюджетной системы в системе национальной безопасности Российской Федерации

Следовательно, бюджетная система Российской Федерации является неотъемлемой частью национальной безопасности, а именно её источником, что объясняет её исключительную роль в изучаемой системе и обуславливает необходимость поддержания её функционирования.

Результаты и обсуждение.

Для того, чтобы определить способы обеспечения устойчивости рассматриваемой экономической категории, целесообразно осуществить терминологическую характеристику исследуемого элемента. Так, бюджетная система Российской Федерации – это основанная на экономических отношениях и государственном устройстве Российской Федерации, регулируемая законодательством Российской Федерации совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов (рисунок 3) [1].

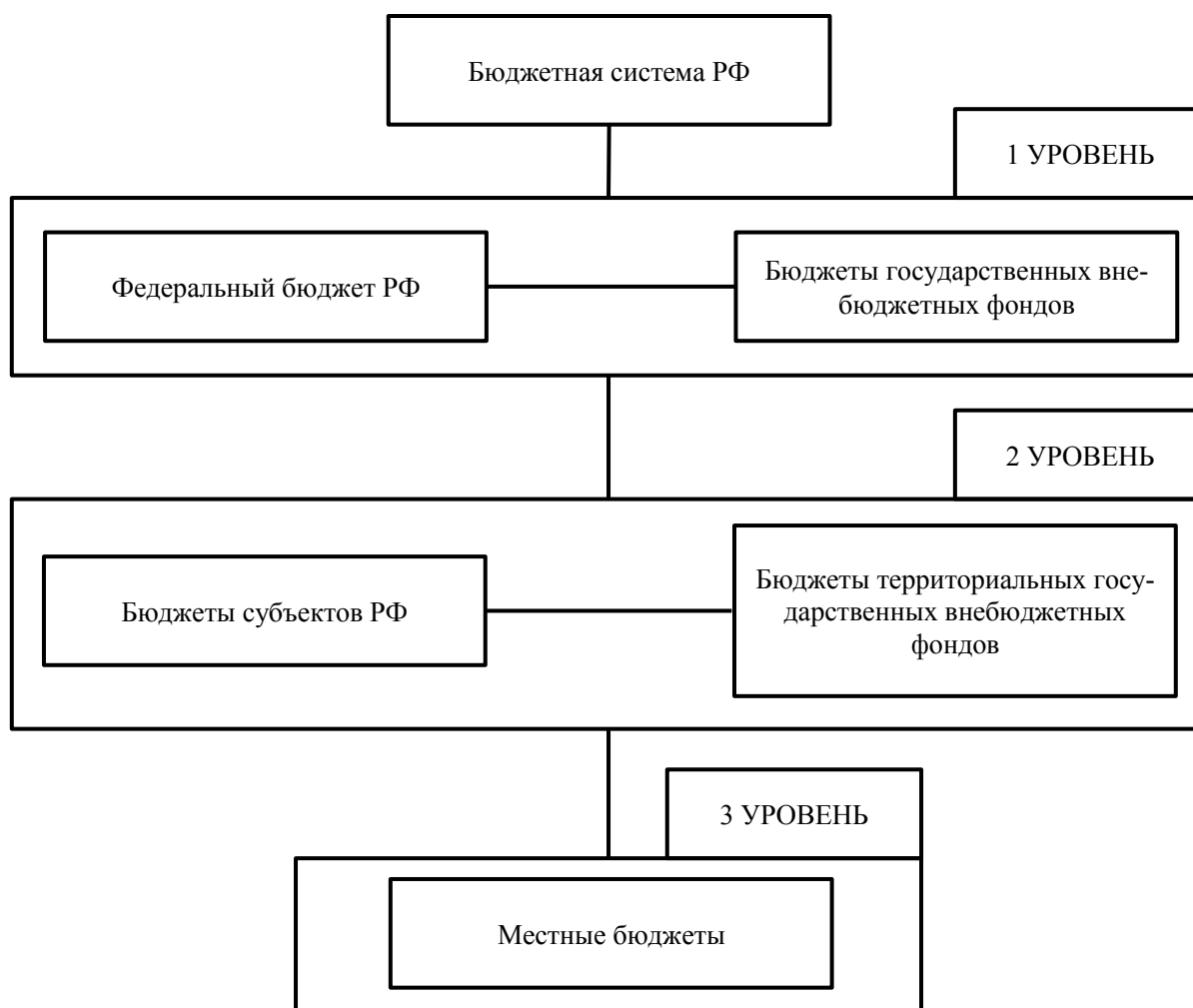


Рисунок 3 – Структура бюджетной системы РФ

В соответствии с рисунком 3, справедливо заметить, что обеспечение национальной безопасности осуществляется не только на федеральном уровне. Система поддержания защищенности страны берёт своё начало на уровне региональных, а также местных бюджетов. Причём, изучаемое обеспечение можно рассматривать с позиций двух направлений [8, 9]:

1) За счёт обеспечения безопасности муниципалитетов и регионов, образующих безопасность всей страны в целом.

2) За счёт формирования консолидированного бюджета, средства которого направляются на обеспечение всех подсистем национальной безопасности.

Практическая реализация обозначенных направлений представлена с помощью рисунка 4.

Если первое направление представляет собой образование национальной безопасности за счёт уже понятного и знакомого, на примере бюджетной системы, иерархического соподчинения групп элементов структуры бюджетной системы Российской Федерации, то второе направление требует подробных разъяснений. Консолидированный бюджет – это свод бюджетов соответствующей территории. Федеральный бюджет и свод консолидированных бюджетов субъектов России (без учета межбюджетных трансфертов между этими бюджетами) образуют консолидированный бюджет Российской Федерации [6], средства из которого направляются на обеспечение национальной безопасности. То есть в рамках данного направления, обеспечение защищенности государства реализуется посредством аккумулирования финансовых ресурсов на всей территории страны с последующим их распределением по подсистемам безопасности страны.

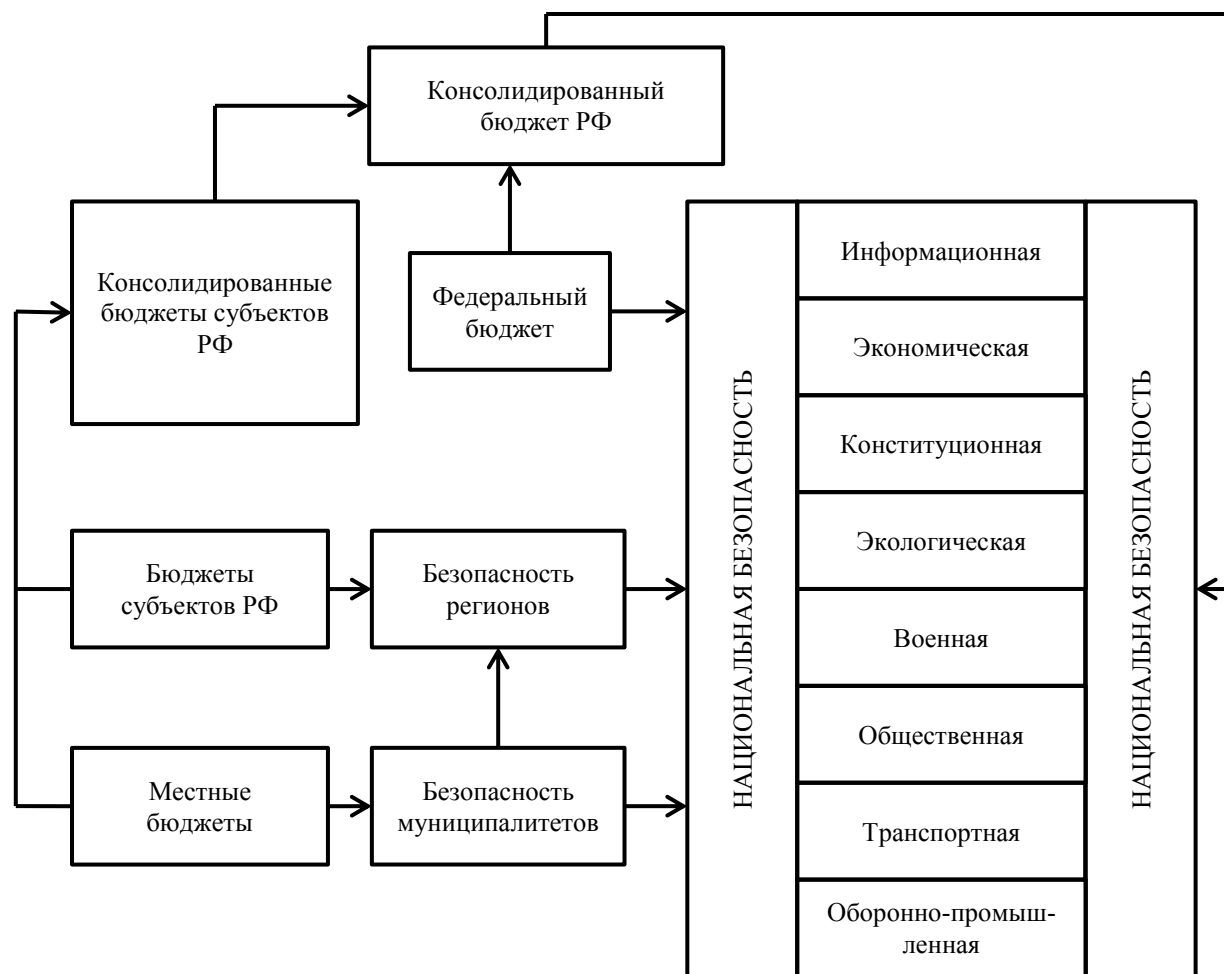


Рисунок 4 – Направления обеспечения национальной безопасности.

В соответствии с обозначенными направлениями обеспечения национальной безопасности крайне важно сохранять устойчивость бюджетной системы и обеспечивать непрерывность её работы. Реализации представленных целей способствует регулярное противодействие и своевременное предупреждение угроз бюджетной системы Российской Федерации. Отметим, что бюджетная система, является частью финансовой безопасности страны, представляющей собой состояние экономики, обеспечивающее стабильное развитие и функционирование финансовой системы государства, защиту национальных интересов в финансовой сфере. В соответствии с этим, актуальные угрозы бюджетной системы будут являться угрозами финансовой безопасности страны и могут быть представлены виде классификационных групп посредством разделения на внутренние и внешние [6]:

Внутренние угрозы:

- ослабление регулирующих функций в сфере формирования и исполнения бюджетов муниципалитетов, регионов и страны в целом;
- уменьшение покупательной способности населения;
- недостаточное стимулирование социально-экономического роста отдельных территорий;
- рост теневой экономики;
- рост преступности в сфере экономики;
- рост социальной напряженности в сфере финансовых отношений.

Внешние угрозы:

- экономическое давление, оказываемое зарубежными странами;
- наличие внешней финансовой задолженности России;
- активизация экономической разведки;

- рост международной финансовой преступности;
- криминализация внешнеэкономических связей России;
- противодействие равноправному участию Российской Федерации в международных структурах финансово-кредитного регулирования;
- нарушение национальных приоритетов Российской Федерации посредством стремительного развития глобализации;
- возникновение потенциально опасных кризисных тенденций, трудно поддающихся контролю со стороны финансовых институтов.

Противодействию развитию и потенциальной реализации представленных угроз способствует специально выработанный инструментарий, содержащий комплекс мер, изменяющихся в зависимости от текущего состояния финансово-экономического развития страны и наиболее актуальных проблем этой сферы. В настоящий момент, данный комплекс может быть представлен следующим перечнем [8, 10]:

- привлечение внутренних ресурсов для инвестирования уровня жизни населения, в первую очередь, покупательной способности;
- повышение рентабельности государственной собственности;
- создание законного механизма, препятствующего вывозу финансовых средств;
- привлечение зарубежных инвестиций в регионы;
- мобилизация внутренних резервов с целью обеспечения активизации финансового сектора экономики;
- расширение перечня контрольных мер за деятельностью субъектов финансовых отношений.

В свою очередь, практическое применение представленных мер реализуется с помощью организационных и технических особенностей подсистемы финансовой безопасности, предполагающей включение следующих компонентов [6]:

- система показателей (индикаторов) оценки состояния финансовой безопасности;
- своевременный и качественный контроль за расчетно-платежной системой;
- постоянная готовность к ликвидации технологических сбоев;
- формирование надежной среды практической реализации мер;
- обеспечение непрерывности технических мер;
- разработка инструментов воздействия, использующих достижения научно-технического прогресса;
- реализация современных методов и инструментов финансового планирования.

Отдельное внимание следует уделить комплексу показателей, характеризующих состояние финансовой защищенности субъекта. При проведении оценки финансовой безопасности государства крайне важно руководствоваться качественными индикаторами, обеспечивающими полное и объективное отражение характеристик данной подсистемы. На законодательном уровне в Указе Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» представлены показатели, характеризующие состояние именно подсистемы экономической защищенности Российской Федерации [3]. Однако, благодаря трудам учёных, среди представленного перечня удалось выделить индикаторы, характеризующие финансовую безопасность страны, и расширить возможности их применения посредством определения путей их нахождения и прогнозирования желаемого результата.

Таким образом, основными показателями финансовой безопасности страны являются [5, 7]:

- 1) Дефицит (профицит) бюджета РФ. Статистический показатель определяется посредством разности между доходами и расходами бюджета Российской Федерации. Как правило, об улучшении состояния финансовой безопасности свидетельствует уменьшение дефицита (отрицательной разницы) и рост профицита (положительной разницы). Однако, в практической дей-

ствительности, наличие высокого профицита может являться свидетельством снижения ликвидности кредитных организаций и недостатка незанятых оборотных средств в экономике страны. В этой связи следует стремиться к такому состоянию бюджета страны, при котором сумма расходов равна сумме доходов, что в действительности крайне трудно реализуемо.

2) Отношение государственного долга к ВВП. Представленный статистический показатель вычисляются путем деления объема государственного долга в денежных единицах на объем ВВП в денежных единицах на конец года. Показатель свидетельствует о возможности государства погасить имеющуюся задолженность посредством реализации производимых экономикой товаров и услуг без приобретения новых долгов. Для финансовой безопасности и системы национальной безопасности в целом максимально меньшее значение показателя является свидетельством устойчивости экономики страны.

3) Доля расходов на обслуживание государственного долга по отношению к общему объему расходов федерального бюджета. Данный статистический показатель долговой устойчивости, определяемый отношением части расходов национального долга к всему их объему, отражает финансовую нагрузку на бюджет, а именно количество финансовых ресурсов, не направляемых на развитие той или иной сферы общественной деятельности страны. Чем меньше значение показателя, тем лучше для национальной безопасности.

4) Объем инвестиций в основной капитал. Статистический показатель, отражающий объем долгосрочных вложений в стране, направленный на улучшение инфраструктуры государства. В целях финансовой безопасности необходим его ежегодный рост.

5) Структура сбережений в национальной и иностранной валюте. Показатели структуры вычисляются путем деления одного из представленных компонентов на их суммарное значение. Сбережения отражают объем свободных денежных средств, которые могут быть направлены на поддержания наиболее проблемных сфер или компенсации расходов. Наиболее оптимальная структура сбережений в национальной и иностранной валюте: 70% и 30%, соответственно.

б) Индекс потребительских цен. Статистический показатель, свидетельствующий о динамике изменения цен за определённый период времени. Рост данного показателя с течением времени, может свидетельствовать о росте инфляции в экономике, а уменьшение его значения об обратном процессе. В этой связи для финансовой безопасности страны важно обеспечивать медленный рост показателя, что характерно для нормального развития экономики.

Безопасность бюджетной системы в рамках такой практической реализации мер по её обеспечению и применения системы показателей достигает того самого стабильного уровня, наличие которого обеспечивают работу системы национальной безопасности в современных реалиях, что является источником конкурентноспособности государства по всем направлениям его развития.

Заключение.

Таким образом, в результате проведённого исследования установлено, что бюджетная система в системе национальной безопасности Российской Федерации не только занимает одно из ключевых мест, обеспечивающих функционирование далее образуемых более крупных структур, но, более того, является её источником. При этом, оказываемое влияние не ограничивается прямым воздействием на образуемые системы финансовой и экономической защищенности страны. Бюджетная система косвенно формирует другие подсистемы национальной безопасности посредством их денежного обеспечения. По этой причине, крайне важно поддерживать и сохранять развитие бюджетной системы Российской Федерации, результатом чего будет являться способность государства противостоять не только угрозам защищенности финансовой и более крупной социально-экономической сферы, но также и угрозам энергетической, информационной, общественной, военной и иным подсистемам национальной безопасности. В этой связи одной из первоочередных перспектив развития является именно поддержание текущей бюджетной системы, представленное улучшением её структурных элемен-

тов, механизма аккумуляции финансовых ресурсов и обеспечения их последующего рационального распределения по соответствующим направлениям развития системы национальной защищенности страны.

Список источников:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07. 1998 № 145-ФЗ (ред. 14.07.2022).
2. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации : Указ Президента РФ от 2 июля 2021 г. №400.
3. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года : Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208.
4. Азимов Ф. А. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации // Власть. – 2021. – Т. 29. – № 4. – С. 79-83.
5. Антипова Д. Д. Особенности формирования системы показателей бюджетной системы РФ // Россия: тенденции и перспективы развития : ежегодник : материалы XX Национальной научной конференции с международным участием, Москва, 14-15 декабря 2020 года. – Москва: Институт научной информации по общественным наукам РАН, 2021. – С. 40-42.
6. Елизарова В. В. Финансовая безопасность страны // Вестник экономической безопасности. – 2020. – № 4. – С. 262-265.
7. Смирнова Е. А., Салимова А. В. Анализ основных индикаторов финансовой безопасности Российской Федерации // Геополитика и экогеодинамика регионов. – 2020. – Т. 6 (16). – № 1. – С. 109-118.
8. Михеева М. В. Особенности бюджетной безопасности Российской Федерации на современном этапе // Современная наука. – 2021. – № 5. – С. 66-69.
9. Орлов А. В. Бюджетная безопасность в системе экономической безопасности Российской Федерации // Вестник экономической безопасности. – 2020. – № 3. – С. 299-301.
10. Решетникова Г. А. Понятие «Национальные интересы» в контексте национальной безопасности Российской Федерации // Вестник Удмуртского университета. Серия Экономика и право. – 2020. – Т. 30. – № 3. – С. 438-444.
11. Храмченко А. А., Орловская А. С., Сапожникова В. М. Современное состояние бюджетной системы Российской Федерации // Вестник Академии знаний. – 2022. – № 48(1). – С. 480-485.

Статья поступила 08.10.2022 г.

ПОРЯДОК РАССМОТРЕНИЯ И РЕЦЕНЗИРОВАНИЯ НАУЧНЫХ СТАТЕЙ

1. Редакция журнала «Экономическая среда» принимает к рассмотрению только материалы, поступившие по электронной почте. Материалы для публикации рекомендуется отправлять по адресу: economicsreda@mail.ru. Редакция в обязательном порядке осуществляет рецензирование, необходимое научное и стилистическое редактирование всех материалов, принятых к публикации.

2. Редакция принимает к рассмотрению статьи и материалы, отражающие научные взгляды, результаты и достижения фундаментальных и теоретико-прикладных исследований в области экономики. Материалы по другим отраслям знаний к рассмотрению не принимаются.

3. Каждая научная статья должна иметь две рецензии специалистов соответствующего научного профиля (доктора или кандидата наук). Кроме того, для публикации статей аспирантов, соискателей ученой степени кандидата наук должна быть представлена рекомендация научного руководителя.

4. Редакция направляет статью на рецензирование члену редакционного совета, курирующему соответствующее направление / научную дисциплину. Привлечение внешних рецензентов возможно в следующих случаях: отсутствует член редсовета, курирующий определенное направление (научную дисциплину); член редакционного совета не имеет возможности подготовить рецензию; редакционный совет не соглашается с мнением высказанным в рецензии члена редсовета; поступает статья от члена редакционного совета.

5. В качестве рецензентов рукописей статей, поступающих для публикации, привлекаются известные специалисты в данной предметной области, имеющие в течение последних пяти лет публикации в рецензируемых источниках по рассматриваемой тематике. К рецензированию рукописей статей научных работников привлекаются специалисты с соответствующей или более высокой ученой степенью.

6. Рецензент должен рассмотреть направленную статью в течение 2-х недель с момента получения и направить в редакцию (по e-mail, почтой РФ) мотивированный отказ от рецензирования или рецензию.

7. После получения рецензий на очередном заседании редакционной коллегии рассматривается вопрос о поступивших статьях и принимается окончательное решение на основе оценки рецензии об опубликовании или отказе в опубликовании статей. На основе принятого решения авторам направляется письмо (по e-mail, почтой РФ) от имени ответственного редактора журнала. В письме дается общая оценка статьи, если статья может быть опубликована после доработки / с учетом замечаний – даются рекомендации по доработке / снятию замечаний, если статья не принимается к опубликованию – указываются причины такого решения.

8. Рецензии хранятся в редакции в течение 5 лет. При поступлении запроса в Министерство науки и высшего образования Российской Федерации могут быть предоставлены копии рецензий. По запросам авторов рукописей и экспертных советов ВАК редакция предоставляет соответствующие рецензии по статье без указания Ф.И.О. рецензентов.

9. Статья, возвращенная автором в редакцию после устранения замечаний, направляется для повторного рецензирования тому же члену редакционной коллегии, который осуществлял первичное рецензирование данной статьи.

ТРЕБОВАНИЯ К СТАТЬЯМ:

1. Статья должна носить аналитический, а не описательный характер, автор должен четко сформулировать круг рассматриваемых вопросов (проблем), их актуальность, цели исследования и результаты (выводы, рекомендации). Позиция автора должна быть аргументирована и логически выдержана.

2. К рассмотрению принимаются статьи объемом не менее 0,25 и не более 1 печатного листа (10 000–40 000 знаков).

3. Обязательным элементом является список литературы. Он приводится в конце рукописи в алфавитном порядке по фамилиям авторов в соответствии с принятыми стандартами библиографического описания (ГОСТ Р 7.0.5-2008).

4. В статье рекомендуется привести ссылки на литературные источники и приведенные в ней статистические данные. Ссылки следует оформлять в соответствии с ГОСТ Р 7.0.5-2008 «Библиографическая ссылка. Общие требования и правила оформления» (в квадратных скобках указывается номер источника в списке литературы).

5. Количество авторов (соавторов) статьи – не более 3 человек. В одном номере публикуется не более 2 статей одного автора (соавтора). Статьи аспирантов должны сопровождаться рекомендацией (отзывом) за подписью научного руководителя или заведующего кафедрой.

6. Представляя текст работы для публикации в журнале, авторы гарантируют правильность указания всех приведенных сведений, оригинальность присланных материалов, отсутствие плагиата и других форм неправомерного заимствования в рукописи произведения, надлежащее оформление всех заимствований. Авторы публикуемых материалов несут ответственность за подбор и точность приведенных фактов, цитат, статистических данных и прочих сведений. Авторы дают согласие на обработку редакцией своих персональных данных, в соответствии с требованиями Федерального закона от 27.07.2006 №152-ФЗ «О персональных данных» и размещение полного текста статьи в сети Интернет на официальных сайтах журнала «Экономическая среда», Научной электронной библиотеки, а также в российских и иностранных научных базах данных и электронных библиотеках (ст. 1286 и 1238 Гражданского Кодекса Российской Федерации).

7. Направление материалов в редакцию для публикации означает согласие автора с данными требованиями.

МАТЕРИАЛЫ, НЕ СООТВЕТСТВУЮЩИЕ ТРЕБОВАНИЯМ, НЕ РАССМАТРИВАЮТСЯ!

Редакция оставляет за собой право отклонять присланные работы, если они не соответствуют профилю журнала, редакционным требованиям, нормам научной этики, либо нарушают законодательство РФ.

Редакция не гарантирует каких-либо сроков опубликования статей, получивших положительную рецензию. В среднем между прохождением статьи через технический контроль и публикацией при положительном решении редколлегии проходит 1-3 месяцев.

При публикации материалов приоритет отдается подписчикам журнала.

SCIENTIFIC AND EDUCATIONAL PUBLICATION (JOURNAL)

ECONOMIC ENVIRONMENT

№ 2 (40) 2022

Quarterly scientific and practical journal has been published since 2012

Postal subscription is carried out at all Postal Telegraph Offices according to the union catalog «Pressa Rossiji» («Russian Press») code E29460

The journal is registered by the Federal Service for Supervision of Communications, Information Technology, and Mass Media (Roskomnadzor).

Registration License:

ПИ № ФС 77-84098 from 21.10.2022.

Founder:

Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
82 Prospect Vernadskogo, Moscow 119571, Russian Federation

Publisher:

Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPА
5А Pobedy Boulevard, Orel 302028, Russian Federation

The journal publishes the results of scientific research on economic theory, management of national economy, accounting, statistics, commodity study and technology of public catering. The journal is addressed to researchers, lecturers, post-graduate students and students who are interested in the newest results of fundamental and applied researches in different scientific branches.

Before publication all the materials are necessarily reviewed. Copies of the review or motivated refusal are sent to the authors (without any information about the reviewer). The reviews are placed in custody in the Editorial Office for 5 years and may be put at the disposal of the Ministry of science and higher education on demand.

When reprinting materials, a reference to the publication is required

Editorial Office of «Economic environment»:
12 Oktyabrskaya Street, Orel 302028,
Russian Federation
Telephone: +7 (4862) 255026;
e-mail: economicsreda@mail.ru

© Central Russian Institute of Management –
Branch of RANEPА, 2022

Printed at the poligraphic base of Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPА
1 Panchuka Street, Orel 302001, Russian Federation

Passed for printing 21.11.2022.
Date of publication 05.12.2022.
Format 60x84½. Volume 11,2 printed sheets.
Circulation 1000 cop. Free price.

Editor-in-Chief:

Parushina N. V. Doctor of Economic Sciences, Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Editor-in-Chief:

Pronyaeva L. I. Doctor of Economic Sciences, Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Executive Secretary:

Zhuchkov A. A. Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Editorial board:

Alekseyenok A. A. Doctor of Sociological Sciences, Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Klimuk V. V. Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Baranovichi State University

Popova O. V. Doctor of Economic Sciences, Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Simonova E. V. Doctor of Economic Sciences, Associate Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Editorial board:

Agarkova L. V. Doctor of Economic Sciences, Professor
Stavropol State Agrarian University

Astratova G. V. Doctor of Economic Sciences, Candidate of Technical Sciences, Professor
Ural Federal University named after the first President of Russia B.N. Yeltsin

Bogataya I. N. Doctor of Economic Sciences, Professor
Rostov State University of Economics

Vorobyova E. I. Doctor of Economic Sciences, Professor
V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Glotko A. V. Doctor of Economic Sciences, Associate Professor
Novosibirsk State University of Economics and Management

Golovina T. A. Doctor of Economic Sciences, Associate Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Zenkina I. V. Doctor of Economic Sciences, Associate Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation

Karlina E. P. Doctor of Economic Sciences, Professor
Astrakhan State Technical University

Kuznetsova A. R. Doctor of Economic Sciences, Associate Professor
Institute of strategic studies of the Republic of Bashkortostan

Lytneva N. A. Doctor of Economic Sciences, Professor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Nizhegorodtsev R. M. Doctor of Economic Sciences, Professor
V.A. Trapeznikov Institute of Control Sciences of Russian Academy of Sciences

Plaskova N. S. Doctor of Economic Sciences, Professor
Plekhanov Russian University of Economics

Rudakova O. V. Doctor of Economic Sciences, Professor
Tver branch of RANEPA

Simchenko N. A. Doctor of Economic Sciences, Professor
V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Tsohla S. Yu. Doctor of Economic Sciences, Professor
V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Cheglakova S. G. Doctor of Economic Sciences, Professor
Ryazan State Radio Engineering University

Shmanev S. V. Doctor of Economic Sciences, Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation

Yasheva G. A. Doctor of Economic Sciences, Professor
Vitebsk State University of Technology

Editorial Office:

Zhuchkov A. A. Candidate of Engineering Sciences, Associate Professor, Technical Editor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Lisichkina N. V. Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Scientific Editor
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

Zaitseva N. N. Copy Editor
Orel Law Institute of the Ministry of the Interior of the Russian Federation named after V.V. Lukyanov

Lepeshkina G. G. Translation
Central Russian Institute of Management – Branch of RANEPA

AUTHORS GUIDELINES

Editorial board reviews, carries out necessary scientific and stylistic editing of all the materials published in the journal by all means. Reviewing and editing of manuscripts (scientific, stylistic, technical) is carried out by the editorial council according to requirements of Higher Attestation Commission of Russian Federation to scientific literature publication. The editorial board has the right to decline the work out of line with the requirements to the publication. Editorial is not obliged to explain the authors nontechnical reasons for articles rejection. Highly skilled experts co-operate with the journal and their opinion is defining.

Editorial board does not guarantee any publication terms of articles having positive review. On the average, it takes 1-3 month to pass through the technical control and to get positive decision of the editorial board.

The Orel State University of Economy and Trade and editorial board of « Economic environment» invites lecturers, practical workers, post-graduate students and students to cooperate. The journal subscribers will have priority at publication.

THE REVIEWING PROCEDURE OF SCIENTIFIC ARTICLES

1. Editorial Board of «Economic environment» reviews only the materials sent by e-mail. Materials for publication should be sent to: economicsreda@mail.ru. The articles are reviewed, and all necessary scientific and stylistic editing of the materials is done by the Editorial Board according to the requirements of High Attestation Commission of Russian Federation.

2. Materials and articles should correspond scientific views, results and achievements of fundamental and theoretical-applied researches in the sphere of economic science. Materials out of line with the themes of the subject areas are not considered.

3. Each article must have a review of a specialist (Doctor of Science, Professor). The articles of post-graduate students and applicants for scientific degree must also have a recommendation for publication written by the scientific supervisor.

4. The Chief Editor sends the article to the member of the Editorial Board in charge of the topic. If the member in charge is absent or is the author of the article, the material is sent to external reviewers.

5. The external reviewers can be well-known specialists in the sphere who have had published articles for the last 5 years in the reviewed journals. They should have the same or higher scientific degree.

6. The reviewer must send a review or motivated refusal within 2 weeks since the date of getting the material by post of Russian Federation or email.

7. All the articles having a review of Editorial Board are discussed at the regular meeting and a decision on publication is made. The author is sent a letter concerning the decision (by post or e-mail).

8. The reviews are placed in custody in the Editorial Office for 5 years and its copies may be put at the disposal of the Ministry of Science and higher Education on demand. Editorial Staff puts corresponding reviews of the articles at the disposal of authors and Councils of Experts of High Attestation Commission on demand without the name of the reviewer.

9. The article submitted to the Editor for the second time after correction is reviewed again.

10. External reviewing is possible if:

- The member of the Editorial Board in charge of the topic is absent;
- The member is not able to make a review;
- The Editorial Board does not agree with the opinion of the member of the Board;
- The member of the Board is the author of the article.

There should be a decision of the meeting of the Editorial Board to ask a scientist in the corresponding field of science to review the material. He is sent a letter with the request for reviewing, the article and recommended review form.

General Review of the Article

The review should highlight the following issues:

- Urgency and correspondence to the themes of the journal;
- Scientific level and novelty of the results submitted for publication and their practical importance;
- Advantages and disadvantages of the content and style;
- Concrete recommendations to improve the article;
- Possibility/impossibility of publication of the reviewed article in the journal.

TABLE OF CONTENTS

MATHEMATICAL, STATISTICAL AND INSTRUMENTAL METHODS OF ECONOMY

- Ilyukhin A. A., Ilyukhina N. A.**
Development problems and forecasts of wireless communication technologies in the framework of the national project digital economy 4
- Naranovich O. I., Gorbach Yu. E., Zaelenchits V. P.**
Economic tools for development substantiation of web application for transport logistics management 14

REGIONAL AND SECTORAL ECONOMY

- Parushina N. V., Suchkova N. A., Ageev A. Yu.**
Analysis of the state and government support of small enterprises in involvement people with disabilities in work 23
- Shandrak E. V., Karpova O. I.**
Modern trends and problems of the production activity of the penal system of Orel region 38

FINANCE

- Kruzhkova I. I., Matveev V. V.**
Digital financial technologies 47
- Timokhin D. V., Popov D. P.**
International reserves as an element of national financial system 56
- Pronyaeva L. I., Davydkin I. G.**
Development trends and features of financing the activities of small businesses in Russia 62
- Glotova I. I., Zabarovskiy K. D.**
Budget system as a source of ensuring the state's security 77

- AUTHORS GUIDELINES** 86